

ЖУРНАЛ (МИР)

МЕЖДУНАРОДНЫХ
ИССЛЕДОВАНИЙ
РАЗВИТИЯ

ЧИСТАЯ
АНАЛИТИКА



ВЫПУСК 3(9)
МОСКВА 2016



НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
"ВЫСШАЯ ШКОЛА ЭКОНОМИКИ"





Дорогие друзья,

Коллектив журнала МИР представляет вашему вниманию новый выпуск! В данном выпуске вы найдете информацию об инструментах монетарной политики ЕС, влиянии Болонской системы на повышение конкурентоспособности отечественной системы образования, проблеме рыночных аномалий на российском фондовом рынке, а также об иных актуальных проблемах.

Помимо прочего коллектив журнала МИР предлагает вашему вниманию интервью с руководителем проекта ES Club “Rosín ante”. Теперь все студенты имеют возможность повысить свои знания испанского языка.

Также коллектив нашего журнала запустил раздел рекомендаций по написанию курсовых и выпускных квалификационных работ для студентов. Теперь любой студент имеет возможность узнать о различных механизмах поиска информации, рекомендациях по подготовке конкретных частей работы. Указанные рекомендации собраны на основе опыта разных преподавателей НИУ ВШЭ, а также апробированы на практике.

Кроме того, сообщаем об идее запуска специализированного раздела «культурных особенностей» разных стран. В частности, предполагается предоставление конкретных рекомендаций по хождению в рестораны, ведению переговоров или знакомству с гражданами других стран. В случае, если вы хотите подготовить такие рекомендации, журнал МИР открыт к сотрудничеству.

С надеждой на дальнейшее сотрудничество,
Главный редактор Александр Ларионов

**ЖУРНАЛ
МЕЖДУНАРОДНЫХ
ИССЛЕДОВАНИЙ
РАЗВИТИЯ**

№ 3 (9) • 2016

Сайт журнала:

<http://global.hse.ru/>

Редакция:

Главный редактор: **Ларионов
Александр Витальевич**
alarionov@hse.ru

Ответственный редактор: **Колюжова
Екатерина Витальевна**
katyakolyuzhova@gmail.com

Директор по развитию и связям с
общественностью: **Файншмидт
Роман Иосифович**
sedortul@mail.ru

PR-менеджер: **Клименко Наталия
Александровна**
nutella19497@gmail.com

Ответственный за информационное
обеспечение: **Стрижов Артем
Васильевич**
artem_rus_52@mail.ru

**Члены редакционной
коллеги:**

Ларионов Андрей (представитель
в МПГУ), korvin2511@yandex.ru

Сальников Николай,
salnikov.onip@bk.ru

Окунева Ольга,
olgaokuneva1@yandex.ru

Ежова Мария,
mariezhova@gmail.com

Григорьева Наталья,
natagria@yandex.ru

Мартыненко Александра,
alexandra-martynenko1@yandex.ru

Пенкина Анастасия,
avpenkina@gmail.com

Нестерова Наталья,
nata_nesterova07@mail.ru

Добрынина Наталья,
natalyadobrynina25@gmail.ru

Оглавление

1. Применение Европейским центральным банком нетрадиционных мер монетарной политики для разрешения долгового кризиса Еврозоны, Мартынова М.	5
2. Актуальные проблемы «Энергетической трансформации» в Германии, Шлыкова А.	24
3. СЕТА: очередная сделка или пролог к евро-американской интеграции? Клименко Н.	37
4. Рыночные аномалии на российском фондовом рынке, Григорук С., Дурманов Н.	45
5. Влияние Болонского процесса на развитие экономик стран, Лопаткина С.	50
6. Потенциал развития взаимной торговли стран БРИКС, Царик Е.	65
7. Интервью с экспертом	89
8. Наши новости	94
9. Наши партнеры	97
10. Приглашение к публикации	98

**Применение Европейским центральным банком нетрадиционных мер
монетарной политики для разрешения долгового кризиса Еврозоны
The Application of Unconventional Monetary Policy Measures by the European
Central Bank to solve the Euro Area Sovereign Debt Crisis**

Мартынова Мария Михайловна
Национальный исследовательский университет
«Высшая школа экономики»,
факультет мировой экономики и мировой политики
National Research University
Higher School of Economics (HSE),
Faculty of World Economy and International Affairs
mmmartynova@edu.hse.ru

Аннотация

Кризис суверенного долга, ставший одним из самых серьезных испытаний для еврозоны, до сих пор не является разрешенным и представляет собой угрозу для дальнейшего развития европейских стран. Особая роль в смягчении долгового кризиса принадлежит Европейскому центральному банку, который применил ряд новых нестандартных мер монетарной политики. В статье приводится классификация инструментов монетарной политики ЕЦБ, дается описание применения нетрадиционных мер во время долгового кризиса. Также сделана попытка оценить эффективность данных мер и выявить возможные последствия. В заключении говорится об особой значимости применения нестандартных мер монетарной политики, благодаря которым удалось избежать ужесточения кризисных явлений и их распространения на другие европейские страны.

Ключевые слова: ЕЦБ, Еврозона, кризис суверенного долга, монетарная политика

Abstract

The sovereign debt crisis, which has become one of the most serious trial (test) for the Eurozone, is not resolved and poses a threat to the further development of European countries. A particular role in softening debt crisis belongs to the European central bank,

which has applied a number of new unconventional monetary policy measures. The article contains a classification of ECB's monetary policy instruments, as well as, a description of applied unconventional measures used during the debt crisis. The author also attempts to evaluate the effectiveness of these measures and reveal possible consequences. In conclusion, the author emphasizes the importance of applied nonstandard monetary policy measures, due to which aggravation of crisis and its spreading to other european countries have been avoided.

Keywords: ECB, Eurozone, sovereign debt crisis, monetary policy

Кризис суверенного долга еврозоны, ставший продолжением мирового финансового кризиса 2008 года, разразился в конце 2009 - начале 2010 года и стал одним из самых серьезных испытаний на прочность, сплоченность, возможность противостоять общим проблемам для стран зоны евро. Данный кризис продемонстрировал слабые стороны интеграционного объединения, недостатки валютной зоны, а также эффективность работы институтов Евросоюза и способность принимать решение в экстренной ситуации. От разрешения долгового кризиса зависело будущее еврозоны в целом, ее состав, институциональная инфраструктура и условия существования. С начала кризиса такие страны, как Греция, Кипр, Ирландия, Португалия, Италия, Испания, столкнулись с финансовыми трудностями, что вынудило их обратиться за помощью к европейским и внешним институтам, составивших так называемую «тройку» (Европейская Комиссия, Европейский центральный банк и Международный Валютный Фонд). Более того, в разгар кризиса обнаружилось, что не только южные страны, находящиеся на периферии Европы, страдают от проблемы сверхзадолженности, но страны-ядра ЕС- Франция, Австрия, Бельгия- которые прежде считались вполне успешными, имеют значительный государственный долг. Кризис суверенного долга угрожал перерасти в банковский кризис, поскольку многие европейские банки хранили облигации проблемных стран на своих счетах. В этом ключе особую роль в разрешении долгового кризиса приобретает

Европейский центральный банк, который специально для этой цели применил ряд нетрадиционных мер, до этого никогда не применявшихся. Действия ЕЦБ помогли стабилизировать финансовые рынки, предотвратить объявление дефолта многими странами и возможный распад еврозоны. Однако, несмотря на временное урегулирование, нельзя говорить об окончательном разрешении долговой проблемы. Именно поэтому необходима оценка эффективности принятых действий, чтобы в будущем использовать только те инструменты, приносящие наилучший результат.

Европейский центральный банк является центральным банком для 19 стран, входящих в зону евро. Основной задачей ЕЦБ является поддержание ценовой стабильности и осуществление контроля над финансовой сферой. Суверенность ЕЦБ закрепляется в первичных документах ЕС, которые могут быть изменены только через ратификацию всех членов. Согласно закону, ЕЦБ не может монетизировать государственный долг стран-участниц, то есть покупать государственные облигации напрямую у правительства, однако, нет запрета на проведение операций на открытом рынке, которыми активно пользуется ЕЦБ для стабилизации экономики еврозоны.

Операционную деятельность ЕЦБ можно разделить на три вида: операции на открытом рынке, постоянные кредитные механизмы и минимальные резервные требования для кредитных организаций.¹ В свою очередь, операции ЕЦБ на открытом рынке подразделяются на три типа: операции в евро, операции в иностранной валюте, прямые операции в евро.² Существует несколько способов классификаций инструментов монетарной политики, применяемой ЕЦБ. Во-первых, на сайте ЕЦБ дана следующая систематизация инструментов, применяемых на открытом рынке и в рамках постоянно действующих механизмов (табл.1).

¹ Шагардин Д. Баланс ЕЦБ и инструменты монетарной политики// КИТ Финанс URL:http://www.rcb.ru/data/analytics/10_01_13%20Kit%20finance%20ECB%20Balance%20part%202.pdf (дата обращения 17.04.2016)

² Там же

Таблица 1

Инструменты ЕЦБ, применяемые на открытом рынке и в рамках постоянно действующих механизмов

Инструменты монетарной политики	Типы транзакций		Срок	Периодичность	Процедура
	Обеспечение ликвидности	Абсорбиров ание ликвидност и			
Операции на открытом рынке					
Среднесрочные операции рефинансирования	Обратные транзакции	-	Одна неделя	Еженедельно	Стандартные тендеры
Долгосрочные операции рефинансирования	Обратные транзакции		Три месяца ³	Каждый месяц	Стандартные тендеры
Операции тонкой настройки	Обратные транзакции	Обратные транзакции	Нестандарти зованные	Нерегулярные	Быстрые тендеры
	Валютные свопы	Срочные депозиты			Двусторонни е процедуры
		Валютные свопы			
Структурные операции	Обратные транзакции	Выпуск долговых сертификато в	Стандартизи рованные/ нестандарти зированные	Регулярные/ нерегулярные	Стандартные тендеры
	Прямые покупки	Прямые продажи	-	Нерегулярные	Двусторонни е процедуры
Постоянно действующие механизмы					
Кредиты овернайт	Обратные транзакции	-	Одни сутки	Доступ по запросу контрагента	
Депозиты овернайт	-	Депозиты	Одни сутки	Доступ по запросу контрагента	

Источник: ЕЦБ

Также меры монетарной политики ЕЦБ можно подразделить на две большие группы: традиционные и нетрадиционные (табл.2).

³Примечание: помимо указанных в таблице долгосрочных операций рефинансирования сроком на три месяца, существуют подобные операции предоставления ликвидности и на более долгий срок, к которым применяется та же процедура.

Таблица 2

Традиционные и нетрадиционные меры ЕЦБ

Традиционные меры	Нетрадиционные меры
- Ставка процента для среднесрочных операций рефинансирования - Ставка процента на депозиты овернайт - Ставка процента на кредиты овернайт - Ставка процента по обязательным резервам	- Долгосрочные операции рефинансирования - Целевые долгосрочные операции рефинансирования - Расширение списка ценных бумаг, принимаемых в качестве залога - Предоставление ликвидности в иностранной валюте - Программы выкупа активов: • Завершенные (программа выкупа облигаций, первая и вторая программы выкупа облигаций с покрытием) • Действующие (покупка ценных бумаг, обеспеченных активами, покупка ценных бумаг государственного сектора, третья программа выкупа облигаций с покрытием) - Прямые монетарные операции

Источник: составлено автором работы на основе материалов официального сайта ЕЦБ.

Нетрадиционные меры монетарной политики ЕЦБ

Нетрадиционные меры монетарной политики, подразделяются на три вида: долгосрочные операции рефинансирования, целевые операции рефинансирования и программы выкупа активов. Долгосрочные операции рефинансирования (Long-term refinancing operations- LTRO) являются инструментом предоставления дешевых заемных средств коммерческим банкам на длительный период с целью выхода из кризиса еврозоны. Механизмом предоставления LTRO является аукцион, проводимый между коммерческими банками. ЕЦБ объявляет сумму, реализуемую через программу LTRO, а коммерческие банки подают заявки с указанной процентной ставкой и ведут конкурентную борьбу за доступную ликвидность. Цель данных операций — предоставить ликвидность банкам, имеющим на своих

счетах неликвидные активы, и тем самым предотвратить сокращение межбанковского и других видов кредитования.⁴

Изначально кредиты коммерческим банкам предоставлялись на три месяца, однако в связи с ужесточением кризисных явлений ЕЦБ увеличил сроки предоставления заемных средств до 6, 12 и 36 месяцев. Так, в 2008 году были проведены запущены LTRO сроком на 6 месяцев, тогда 177 банков приняло участие в тендере. Значительный спрос со стороны коммерческих банков побудил ЕЦБ запустить 12-месячные LTRO в 2009 году, на которые претендовали более 1000 банков. И в декабре 2011 году были впервые применены LTRO сроком на 36 месяцев, на которые банки также продемонстрировали высокий спрос. При первом запуске LTRO сроком на 3 года 523 коммерческих банков получили 489 миллиардов евро заемных средств по ставке около 1 процента. При этом, 325 миллиардов евро получили банки из Греции, Ирландии, Италии и Испании. В феврале 2012 года ЕЦБ второй раз применил трехгодичные LTRO, предоставив банкам еврозоны около 530 миллиардов евро займа по низкой ставке процента.⁵

Предполагается, что средства, полученные через LTRO, банки направят на кредитование частного сектора, что стимулирует экономический рост, и на покупку государственных облигаций, что поможет справиться с долговым кризисом. Действительно, использование данного инструмента положительно сказалось на ставках процента по государственным облигациям.⁶ Однако, наибольшую эффективность в снижении спредов на финансовых рынках продемонстрировали трехгодичные операции рефинансирования.⁷

Считалось, что использование LTRO будет иметь двоякое воздействие на финансовые рынки. Во-первых, финансирование банков по низкой ставке процента будет способствовать увеличению их кредитной активности и стимулирует в конечном счете экономический рост в странах еврозоны, также как и

⁴Daetz S. L. et al. Did ECB Liquidity Injections Help The Real Economy?. – 2016.

⁵Kang Y. D. Policy Responses of the ECB in Managing the Euro Crisis and its Evolutionary Role //KIEP Research Paper No.World Economy Update-15-12. – 2015.

⁶Pattipeilohy C. et al. Unconventional monetary policy of the ECB during the financial crisis: An assessment and new evidence. – 2013.

⁷Szczerbowicz U. et al. The ECB unconventional monetary policies: have they lowered market borrowing costs for banks and governments? //International Journal of Central Banking. – 2015. – Т. 11. – №. 4. – С. 91-127.

инвестирование в высокодоходные активы. Второй эффект связан с рынком государственных облигаций. Банки могут использовать гособлигации стран еврозоны в качестве залога, что стимулирует спрос на них и снизит процентные ставки, чем воспользовались в 2012 году Испания и Италия.

В сентябре 2014 года ЕЦБ запустил ряд долгосрочных целевых операций рефинансирования (TLTRO), в рамках которых ЕЦБ предоставляет коммерческим банкам кредиты сроком на 4 года с возможностью погашения после двух лет. Основной отличительной чертой данных операций является требование ЕЦБ об использовании данных средств коммерческими банками только для кредитования реального сектора. В противном случае ЕЦБ имеет право потребовать досрочное возвращение полученного кредита.⁸ В марте 2016 года Президент ЕЦБ Марио Драги подчеркнул успешность долгосрочных целевых операций рефинансирования⁹, которым удалось восстановить падение предложения ликвидности через операции рефинансирования, случившееся из-за сокращения программы долгосрочных операций рефинансирования, рассчитанных на три года (рис.2). Использование данного инструмента позволило удержать объем ликвидности, предоставляемый с помощью операций рефинансирования на уровне чуть выше 500 миллиардов евро.

⁸Кавицкая И. Л. Монетарная политика Европейского Центрального банка в современных условиях // Journal of Economic Regulation (Вопросы регулирования экономики). – 2015. – Т. 6. – №. 4.

⁹Merler S. TLTRO 2.0: Was bringt das neue EZB-Zielschießen? // Makronom URL: <http://makronom.de/tltro-2-0-was-bringt-das-neue-ezb-zielschiessen-13643> (дата обращения 18.11.2016)

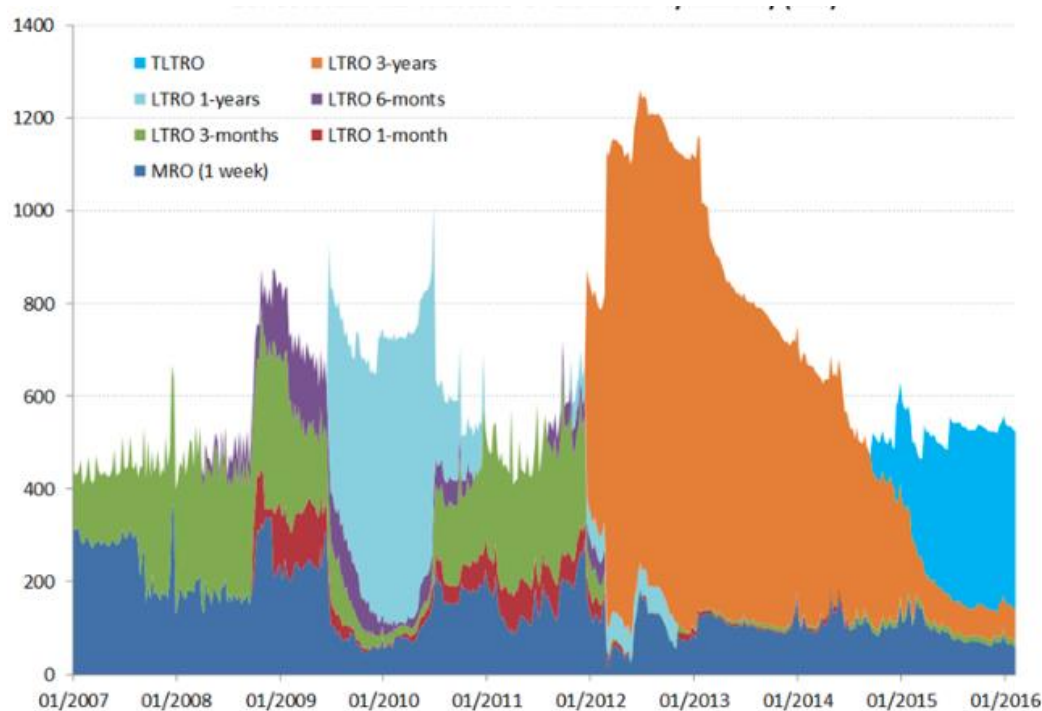


Рисунок 1. Объем операций рефинансирования в еврозоне, миллиарды евро

Источник: ЕЦБ

Что касается эффективности применения TLTRO, успешность программы имеет относительный характер. С одной стороны, использование данного инструмента помогло остановить падение объема кредитов, предоставляемых частному сектору, наблюдавшееся с 2012 года, однако, это не привело к существенному росту данного показателя (рис.2).

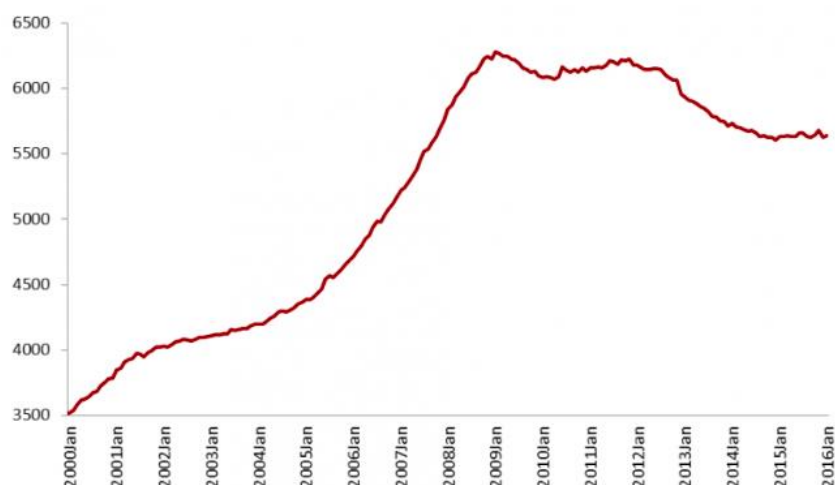


Рисунок 2. Динамика объема кредитования частного сектора Еврозоны, миллиарды евро

Источник: ЕЦБ

В марте 2016 года состоялся запуск второй программы TLTRO, рассчитанной на проведение четырех ежеквартальных операций вплоть до марта 2017 года. Ставка процента, под которую будут предоставляться кредиты коммерческим банкам, зависит от объемов кредитов, которые банк предоставляет частному сектору. Чем больше данная величина, тем более привлекательная процентная ставка TLTRO для коммерческого банка. В некоторых случаях ставка может равняться ставке по депозитам овернайт, то есть отрицательной величине. Предположительно общий объем предоставленных ЕЦБ средств с помощью данной программы оценивается выше, чем 1 триллион евро.

Стимулируя банки брать кредиты через программу TLTRO, ЕЦБ побуждает их активнее кредитовать частный бизнес и домохозяйства, что в конечном счете увеличивает экономическую активность в Еврозоне. В связи с чем, ЕЦБ возлагает огромные надежды на данный инструмент.

Необходимо также подчеркнуть, что на протяжении всего долгового кризиса ЕЦБ смягчал свои кредитные требования, то есть расширял список ценных бумаг, которые он принимает в качестве залога при выдаче кредита коммерческим банкам, что позволило многим банкам, имевшим на своих счетах облигации проблемных стран, избежать кризиса ликвидности.

К операциям в иностранной валюте относят долларовые свопы. В 2010 году для удовлетворения спроса и предотвращения роста ставок процента на долларовые кредиты, ЕЦБ заключил с ФРС США соглашение для предоставления долларowych свопов. ЕЦБ предоставлял кредиты в долларах сроком на неделю. В 2011 году ЕЦБ продолжил практику долларowego кредитования, увеличив срок предоставления кредита до трех месяцев. В целом применение данного инструмента схоже с осуществлением операций на открытом рынке. Время от времени, по мере ухудшения ситуации на рынке кредитования в долларах ЕЦБ прибегает к данному инструменту.¹⁰

Рассмотрим теперь ряд программ по выкупу активов, проводимыми ЕЦБ.

¹⁰Шагардин Д. Баланс ЕЦБ и инструменты монетарной политики// КИТ
ФинансURL:http://www.rcb.ru/data/analytics/10_01_13%20Kit%20finance%20ECB%20Balance%20part%202.pdf
f(дата обращения 17.04.2016)

Чтобы снизить напряжение на финансовых рынках, которое препятствовало нормальному функционированию механизма трансмиссии, 10 мая 2010 года ЕЦБ запустил программу выкупа облигаций (SecuritiesMarketProgram), основываясь на своем праве проведения операций на вторичном рынке облигаций. Программа имела ограниченный по объему характер, за весь период ее применения ЕЦБ приобрел облигации стран, испытывающих финансовые трудности, на сумму около 220 миллиардов евро. Были куплены облигации пяти проблемных стран: Греции, Португалии, Ирландии, Испании, Италии. Суверенные облигации, купленные ЕЦБ, имели приближающийся срок погашения, поэтому ЕЦБ брал на себя риск в случае непогашения долга.¹¹

6 сентября 2012 года принял решение завершить программу выкупа облигаций, вместо нее запустив прямые монетарные операции (Outright Monetary Transactions). Облигации, приобретенные по программе выкупа облигаций, будут храниться на счетах ЕЦБ до срока погашения долгового обязательства. На апрель 2016 года на счете ЕЦБ было таких облигаций на сумму около 122 миллиардов евро. Чтобы применение данной программы не оказало влияния на ситуацию с ликвидностью, ЕЦБ использовал операции абсорбирования ликвидности, предоставленной в рамках данной программы, вплоть до июня 2014 года.¹²

Мнения экспертов относительно эффективности программы выкупа облигаций различаются. Так, в рабочем документе ЕЦБ указывается, что помимо значительного эффекта, связанного непосредственно объявлением ЕЦБ о запуске самой программы, также наблюдалось снижение стоимости заимствования в течение всего срока действия программы: от -1 до -2 п.п. по итальянским облигациям, -3 п.п. по ирландским, от -4 до -6 п.п. по испанским, от -6 до -9 п.п. по португальским и от -17 до -21 п.п. по греческим. К тому же, в дни интервенции волатильность доходности облигаций существенно сокращалась. Было доказано, что эффект от программы зависит от размеров рынка и риска объявления дефолта. Более того, авторы рабочего документа утверждают, что данная программа может

¹¹ Asset purchase programmes // ECB URL: <https://www.ecb.europa.eu/mopo/implement/omt/html/index.en.html> (датаобращения: 20.04.2016).

¹² Там же

иметь долгосрочный эффект для стабилизации финансовых рынков. И доказала свою эффективность, несмотря на ужесточение долгового кризиса.¹³

В еще одной публикации ЕЦБ также оценивается эффективность программы выкупа облигаций, авторы используют инновационную эконометрическую модель, учитывающую первичное и вторичное влияние программы на долговой рынок. Авторы также пришли к выводу, что выкуп облигаций по данной программе сократил стоимость заимствования и волатильность рынков облигаций в кратко- и средне-срочном периоде, однако.¹⁴

Тем не менее, существует мнение, что в долгосрочном периоде программа выкупа облигаций не привела бы к снижению ставок процента на рынке займов, и именно поэтому была прекращена. Основной причиной ее неэффективности в долгосрочной перспективе считается ее ограниченность в объемах средств, заранее объявленная ЕЦБ.¹⁵

Завершив программы покупки облигаций, ЕЦБ стал применять прямые монетарные операции, имеющие ту же цель: сохранение соответствующего трансмиссионного механизма монетарной политики, ее эффективности и предупреждение различий в стоимости краткосрочного заимствования для различных стран еврозоны. Согласно данной программе, ЕЦБ может покупать облигации проблемных стран со сроком погашения от 1 до 3 лет при согласии страны на принятие определенных экономических мер и соответствии определенным условиям, установленных Европейским Стабилизационным механизмом, для того, чтобы улучшить показатели системы государственных финансов и увеличить конкурентоспособность экономики в целом. ЕЦБ вправе приостановить осуществление данной программы, если страна перестает удовлетворять выдвинутым условиям. Это составляет основное отличие данной программы от предыдущей; помимо этого, новая программа не имеет количественного ограничения. Также, теперь МВФ принимает участие в определении условий предоставления помощи и в мониторинге по их исполнению.

¹³Eser F., Schwaab B. Assessing asset purchases within the ECB's securities markets programme. – 2013.

¹⁴Ghysels E. A high frequency assessment of the ECB Securities Markets Programme. – 2014.

¹⁵ Пасько Ю.С. Роль региональной финансовой системы Европейского союза в преодолении последствий глобального финансово-экономического кризиса: дис. канд. экон. наук: 08.00.14. - М., 2015. - 195 с.

Кроме того, ЕЦБ отказался от своего привилегированного статуса и имеет такие же права, что и другие кредиторы, что положительным образом влияет на потенциальных заемщиков. Так, в своем эмпирическом исследовании Штайнкамп и Вестерман доказали, что покупка облигаций государственными учреждениями, имеющими привилегированный статус, увеличивает стоимость заимствований.¹⁶ Кроме того, новая программа обладает большей транспарентностью, чем предыдущая, поскольку ЕЦБ ежемесячно раскрывает информацию о странах-бенефициарах программы.¹⁷ Общей чертой этих двух программ является полное абсорбирование предоставленной ликвидности. Этот же факт отличает программу прямых монетарных операций от программы количественного смягчения, запущенной в 2015 году, которая тоже предполагает покупку облигаций для увеличения объема ликвидности с целью стимулирования экономической активности. Стерилизация проводится за счет размещения на своих счетах депозитов коммерческих банков.¹⁸

Только объявление о запуске данной программы в 2012 году позволило значительно снизить стоимость заимствований на долговых рынках, что, по утверждению многих экономистов, уже доказало эффективность данной программы.¹⁹ Однако Пол Кругман придерживается иной точки зрения. Он считает, что ЕЦБ слишком часто пользуется «эффектом объявления», в то время как при наступлении необходимости не принимает радикальных действий для разрешения проблемы.²⁰ Многие экономисты кейнсианского направления также утверждают, что данная программа неэффективна, поскольку не решает саму суть проблемы-застоя экономик стран периферии.

Тем не менее, в рабочем документе ЕЦБ, оценивающем эффективность прямых монетарных операций, утверждается, что программа прямых монетарных операций позволила снизить процентные ставки по итальянским и испанским

¹⁶Steinkamp S., Westermann F. On creditor seniority and sovereign bond prices in Europe. –Working Papers, Institute of Empirical Economic Research.- 2012.

¹⁷Wallace P. The Euro Experiment. Cambridge University Press, 2016. - С. 88-92.

¹⁸Asset purchase programmes // ECB URL: <https://www.ecb.europa.eu/mopo/implement/omt/html/index.en.html> (дата обращения: 20.04.2016).

¹⁹Saka O., Fuertes A.M How did the ECB save the Eurozone without spending a single euro?-Vox EU, -2015.

²⁰Even More On Scotlan // The New York Times URL: http://krugman.blogs.nytimes.com/2014/09/10/even-more-on-scotland/?_r=0 (дата обращения: 20.03.2016).

государственным облигациям со сроком погашения через два года приблизительно на два процентных пункта. Принимая во внимания, все отличия, вторая программа по выкупу суверенных облигаций более эффективна, чем изначальная, и имеет долгосрочный эффект на финансовые рынки и экономику еврозоны в целом, сохранив при этом доходность облигаций Франции и Германии на прежнем уровне.²¹

Существует также ряд программ по выкупу активов, согласно которым ЕЦБ осуществляет покупку как государственных, так и частных ценных бумаг с целью разрешения проблемы дефляции, возникшей в еврозоне. На данный момент осуществляются три вида таких программ: третья программа выкупа облигаций с покрытием (CBPP3), покупка ценных бумаг, обеспеченных активами (ABSPP), покупка ценных бумаг государственного сектора (PSPP). Совокупность данных программ представляет программу количественного смягчения. Месячная покупка государственных и частных ценных бумаг составляет 80 миллиардов евро (с марта 2015 по март 2016 данная сумма равнялась 60 миллиардам евро). Планируется завершение данных программ к марту 2017 года или пока Совет управляющих не решит, что инфляция в еврозоне достигла целевого уровня в 2%.²²

9 марта 2015 года была запущена программа покупки ценных бумаг государственного сектора (PSPP). Ценными бумагами, попадающими под данную программу, являются: облигации центральных правительств, облигации, выпущенные признанными агентствами, международными организациями и многосторонними банками развития, расположенными в зоне евро. ЕЦБ намерен приобретать облигации государств и признанных агентств на 90% от общей суммы, предназначенной для этой программы, и 10% от оставшейся суммы пойдут на ценные бумаги международных организаций и банков развития. На апрель 2016 года ЕЦБ потратил на данную программу миллиард долларов.²³

Программа покупки ценных бумаг, обеспеченных активами (ABSPP) была

²¹ Altavilla, Giannone The financial and macroeconomic effects of OMT announcements, -ECB Working Paper, - 2014.

²² Asset purchase programmes // ECB URL: <https://www.ecb.europa.eu/mopo/implement/omt/html/index.en.html> (дата обращения: 20.04.2016).

²³ Asset purchase programmes // ECB URL: <https://www.ecb.europa.eu/mopo/implement/omt/html/index.en.html> (дата обращения: 20.04.2016).

запущена в ноябре 2014 года и продлится два года. Данная программа призвана помочь банкам диверсифицировать источники денежных средств и стимулировать выпуск новых ценных бумаг. Основная цель программы- побудить банки кредитовать реальный сектор экономики, что должно улучшить кредитные условия и поддержать трансмиссионный механизм. В рамках этой программы на апрель 2016 года ЕЦБ потратил 19 миллиардов евро.²⁴

Также ЕЦБ осуществил ряд программ по выкупу активов. Уже завершили свое действие первая и вторая программы выкупа облигаций с покрытием (СВРР, СВРР2). Первая действовала с июля 2009 по июнь 2010 года, а вторая- с ноября 2011 по октябрь 2012 года. Программы направлены на поддержание функционирования трансмиссионного механизма, оказание прямой финансовой помощи банкам еврозоны, предоставления им ликвидности, и их стимулирования к предоставлению кредитов реальному сектору экономики и создание положительных эффектов на других рынках. В рамках первой программы было потрачено 60 миллиардов евро, а в рамках второй- 16,4 миллиарда евро. На данный момент действует третья программа выкупа облигаций с покрытием, запущенная в октябре 2014 года, на которую ЕЦБ по состоянию на апрель 2016 года потратил 169 миллиардов евро. Программа продлится как минимум два года и вместе с другими программами выкупа активов должна оказать значительное влияние на баланс ЕЦБ.²⁵

Особое место в монетарной политике ЕЦБ занимает механизм экстренного предоставления ликвидности. Платежеспособные кредитные организации или группа подобных организаций может обратиться к своему национальному центральному банку для предоставления временной финансовой помощи. Данный механизм не входит в инструментарий ЕЦБ, поэтому национальный банк страны несет все издержки и риски, однако, ЕЦБ вправе наложить вето на данную операцию. Не смотря на то, что данный механизм не применяется на постоянной

²⁴ Там же

²⁵ Там же

основе, летом 2015 года его применение спасло греческие банки от кризиса ликвидности.²⁶

*Результативность инструментов ЕЦБ, используемых для
разрешения долгового кризиса*

С самого начала своей работы ЕЦБ заслужил доверие, успешно справляясь со своей главной задачей - поддержание стабильного темпа инфляции на уровне двух процентов. В период с 1999 по 2008 годы инфляция в среднем находилась на уровне 2,2%, что полностью соответствовало поставленной и закреплённой в документах цели в 2% приблизительно, исключение составляет только время кризиса, когда в связи с ростом цен на энергию и продовольствие темп роста цен вырос до рекордных 3,3% (рис.3). На данный момент над зоной евро нависла угроза дефляции, с которой ЕЦБ пытается бороться с помощью программы количественного смягчения.

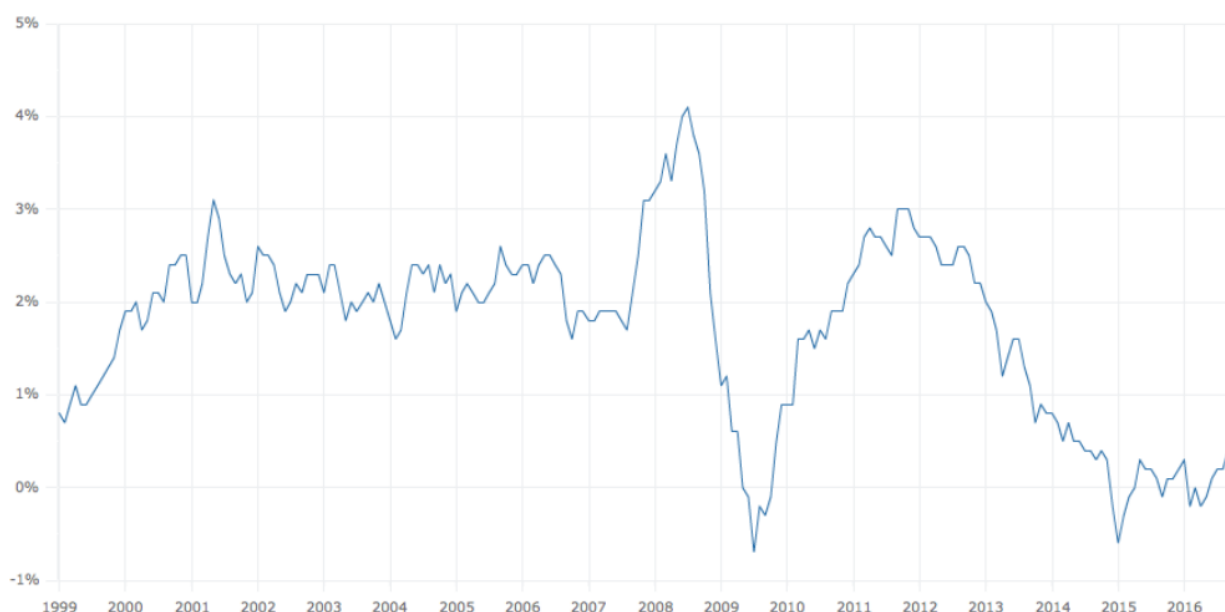


Рисунок 3. Темп инфляции в еврозоне с 1999 по 2016 годы, %.

Источник: ЕЦБ

С самого начала долгового кризиса ЕЦБ принимал активное участие в разрешении проблем стран периферии и в предотвращении распространения

²⁶Спасательный кредит: почему судьба Греции теперь зависит от ЕЦБ // РБК URL: <http://www.rbc.ru/politics/29/06/2015/55913e899a7947550131e5f8> (дата обращения: 20.03.2016).

кризисных явлений на другие страны. Было использовано множество инструментов: создание фондов помощи, расширение кредитования коммерческих банков, смягчение политики ставок процента, проведение различных операций на открытом рынке, смягчение кредитных условий.

Для разрешения долгового кризиса потребовалось принятие нетрадиционных мер, до этого считавшимися неприемлемыми: уже в конце 2008 года до рекордно низкого уровня в 1% была снижена основная процентная ставка, был предпринят ряд программ по выкупу облигаций проблемных стран с целью стабилизации финансовых рынков.

Развитие долгового кризиса привело к созданию в 2010 году Европейского фонда финансовой стабильности и Европейского механизма финансовой стабильности, которые должны были оказывать прямую финансовую помощь проблемным странам, в последствии они были объединены в единый институт-Европейский стабилизационный механизм (ЕСМ). ЕЦБ также принимает участие в деятельности данного органа. Так, глава ЕЦБ в качестве наблюдателя может участвовать в совете управляющих ЕСМ и имеет право давать консультацию, также ЕЦБ может отправить своего наблюдателя в совет директоров ЕСМ, однако он не будет иметь право голоса. Почти на всех стадиях, начиная от направления запроса об оказании финансовой поддержки до непосредственно ее предоставлении и реализации решений ЕСМ, ЕЦБ принимает участие, что позволяет утверждать о его значимой роли в этом процессе.²⁷

Стоит отметить, что деятельность ЕЦБ также иногда подвергалась критике. В начале кризисных явлений многие упрекали ЕЦБ в нерешительности и принятии недостаточно радикальных решений для разрешения проблем госдолга. Впоследствии слишком мягкая монетарная политика грозила разгоном темпов инфляции, чего в принципе не случилось. Однако, приобретение облигаций правительств, по мнению многих аналитиков, представляет собой монетизацию государственного долга и грозит потерей независимости ЕЦБ. К тому же, наличие большого количества государственных облигаций с низким рейтингом на счетах

²⁷Топорнин Н.Б. Некоторые аспекты правового статуса и деятельности механизмов финансовой помощи в европейском союзе // Деньги и кредит.- 2015.- № 10.- С. 58–61.

ЕЦБ может привести к потере доверия к ЕЦБ, и в случае объявления дефолта грозит нарушением баланса ЕЦБ.

Заключение

В конце 2009 года страны зоны евро столкнулись с кризисом суверенного долга, который продолжается вот уже несколько лет и до сих пор не является разрешенным, периодически обостряясь в той или иной стране. За этот период 11 стран еврозоны из 19, накопив рекордный государственный долг, превышающий нормативы Маастрихтского соглашения, столкнулись с финансовыми трудностями. Некоторые страны были на грани объявления дефолта по своему госдолгу.

Отсутствие фискальной интеграции при проведении единой монетарной политики и наличие развитой финансовой институциональной инфраструктуры предоставляет Европейскому центральному банку особую роль в разрешении долгового кризиса. Применив нестандартные меры денежно-кредитной политики, такие как покупка облигаций стран, столкнувшихся с финансовыми проблемами, средне- и долгосрочное кредитование коммерческих банков по низкой ставке процента, снижение кредитных требований, предоставление ликвидности в иностранной валюте, ЕЦБ удавалось на время стабилизировать финансовые рынки и поддерживать платежеспособность государств, не позволяя существенно расти стоимости заемных средств. Предоставляя коммерческим банкам дешевую ликвидность, ЕЦБ своими действиями предотвратил череду банкротств и последующие банковский кризис и кризис ликвидности, поскольку многие европейские банки имели на своих счетах значительные объемы облигации проблемных стран, кредитный рейтинг которых был существенно снижен.

Одним из наиболее эффективных инструментов в борьбе с кризисными явлениями стала покупка государственных облигаций проблемных стран через программы прямых операций, которая позволила успокоить долговые рынки и предотвратить объявления дефолта целого ряда стран, столкнувшихся с финансовыми трудностями. К тому же, данная программа предполагает осуществление плана экономических реформ, что является необходимым для предотвращения подобных проблем в будущем и долгосрочного развития стран.

Кроме того, необходимо подчеркнуть, что, несмотря на всю серьезность долгового кризиса, еврозона осталась в том же составе, ни одна страна не отказалась от евро как национальной валюты, все это благодаря отчасти действиям ЕЦБ. Нескольким странам, например, Португалии и Ирландии, удалось отказаться от финансовой помощи, выйти из рецессии и продолжить самостоятельно развиваться.

Конечно же, ЕЦБ не удалось полностью разрешить проблему сверхзадолженности государств, однако это и не входит в сферу его компетенции, с помощью инструментов монетарной политики ему удалось урегулировать кризисные явления в краткосрочном периоде. Возможным выходом из сложившейся ситуации, способным предотвратить долговой кризис в будущем, является углубление интеграции и образование фискального союза, что должно уже решаться на уровне глав государств.

Список литературы

1. Кавицкая И. Л. Монетарная политика Европейского Центрального банка в современных условиях // Journal of Economic Regulation (Вопросы регулирования экономики). – 2015. – Т. 6. – №. 4.
2. Пасько Ю.С. Роль региональной финансовой системы Европейского союза в преодолении последствий глобального финансово-экономического кризиса: дис. канд. экон. наук: 08.00.14. - М., 2015. - 195 с.
3. Спасательный кредит: почему судьба Греции теперь зависит от ЕЦБ // РБК URL: <http://www.rbc.ru/politics/29/06/2015/55913e899a7947550131e5f8> (дата обращения: 20.03.2016).
4. Шагардин Д. Баланс ЕЦБ и инструменты монетарной политики// КИТ Финанс URL: http://www.rcb.ru/data/analytics/10_01_13%20Kit%20finance%20ECB%20Balance%20part%202.pdf (дата обращения 17.04.2016)
5. Сайт Европейского центрального банка <https://www.ecb.europa.eu>
6. Altavilla, Giannone The financial and macroeconomic effects of OMT announcements,-ECB Working Paper,- 2014.

7. Asset purchase programmes // ECB URL: <https://www.ecb.europa.eu/mopo/implement/omt/html/index.en.html> (дата обращения: 20.04.2016).
8. Daetz S. L. et al. Did ECB Liquidity Injections Help The Real Economy?. – 2016.
9. Eser F., Schwaab B. Assessing asset purchases within the ECB's securities markets programme. – 2013.
10. Even More On Scotlan // The New York Times URL: http://krugman.blogs.nytimes.com/2014/09/10/even-more-on-scotland/?_r=0 (датаобращения: 20.03.2016).
11. Ghysels E. A high frequency assessment of the ECB Securities Markets Programme. – 2014.
12. Kang Y. D. Policy Responses of the ECB in Managing the Euro Crisis and its Evolutionary Role //KIEP Research Paper No. World Economy Update-15-12. – 2015.
13. Merler S. TLTRO 2.0: Was bringt das neue EZB-Zielschießen? // Makronom URL: <http://makronom.de/tltro-2-0-was-bringt-das-neue-ezb-zielschiessen-13643> (датаобращения 18.11.2016)
14. Pattipeilohy C. et al. Unconventional monetary policy of the ECB during the financial crisis: An assessment and new evidence. – 2013.
15. Saka O., Fuertes A.M How did the ECB save the Eurozone without spending a single euro?-Vox EU, -2015.
16. Steinkamp S., Westermann F. On creditor seniority and sovereign bond prices in Europe. –Working Papers, Institute of Empirical Economic Research.- 2012.
17. Szczerbowicz U. et al. The ECB unconventional monetary policies: have they lowered market borrowing costs for banks and governments? //International Journal of Central Banking. – 2015. – Т. 11. – №. 4. – С. 91-127.
18. Wallace P. The Euro Experiment.Cambridge University Press, 2016. - С. 88-92.

УДК 339.94



Источник: http://www.aubadesolar.com/wp-content/uploads/2015/01/energie203_1412041707.jpg

Актуальные проблемы «Энергетической трансформации» в Германии Current challenges of the Energy Transformation in Germany

Шлыкова Алла Ильична

Shlykova Alla

Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики»,
Департамент международных отношений

National Research University Higher School of Economics (HSE), School of
international relations

alla.i.shlykova@gmail.com

Аннотация

Энергетическая трансформация Германии – комплексный пакет реформ, направленных на увеличение роли возобновляемых источников энергии в Германии. В данной статье на основе анализа программы реформы дается оценка актуальных проблем «Энергетической трансформации» и предлагаются методы их преодоления.

Abstract

The German Energy Transformations is the comprehensive reform aimed at the increasing the role of renewable energy sources in the energy mix. Based on the analysis of the reform program the article outlines the current challenges of the reform implementation and proposes the solutions for these problems.

Ключевые слова: Германия, энергетика, Энергетическая трансформация

Keywords: Germany, energy, Energy Transformation

«Энергетическая трансформация» Германии является уникальным проектом по изменению всей энергетической системы ФРГ, в частности, за счет существенного увеличения роли возобновляемых источников энергии в энергетической структуре. Реформа реализуется с 2000 года и, уже к настоящему моменту, возникли препятствия, которые снижают эффективное проведение преобразований.

Цель данной статьи заключается в том, чтобы определить основные проблемы, которые затрудняют имплементацию реформы «энергетическая трансформация». Эта цель диктует необходимость решения следующих исследовательских задач: рассмотреть основные положения «Энергетической трансформации», провести анализ текущих результатов энергетической политики Германии, выявить основные структурные и конъюнктурные проблемы, предложить методы их решения.

«Энергетическая трансформация» в Германии: программа и промежуточные итоги

Энергетическая реформа в Германии получила название «Energiewende», в переводе на русский язык «Энергетический переворот». Российские исследователи используют для обозначения этого процесса термин «Энергетическая трансформация», так как реформа носит кардинальный характер и подразумевает полный переход от ископаемого топлива к возобновляемым источникам энергии²⁸. Начало реформы было положено еще партией «зеленых» в 80-х годах,

²⁸Супян Н.В. Особенности процесса энергетической трансформации в ФРГ // Современная Германия. Экономика и Политика / Под ред. В.Б. Белова. М., 2015. С. 292.

официальной датой начала «Энергетической трансформации» считают 2000 год, когда вступил в силу Закон о возобновляемых источниках энергии (EEG – Erneuerbare-Energien-Gesetz). К настоящему моменту в закон было внесено 4 поправки²⁹. В 2010 году была принята «Энергетическая концепция 2050», которая обозначила развитие энергетики на ближайшие 40 лет. Концепция определила основные стратегические цели и мероприятия до 2050 года на основе принципов экологичного, надежного и доступного энергоснабжения. Большое внимание в концепции уделяется проблеме энергоэффективности, роли возобновляемых источников энергии (ВИЭ), снижению доли углеводородов³⁰.

Позиция правительства о будущем ядерной энергетики менялась на первых порах реформ. Закон 2000 года обозначил отказ от ядерной энергетики, но положения «энергетической концепции 2050» определили роль атома как переходного источника энергии. Изменения в концепцию были внесены в 2011 году после аварии на ядерной электростанции Фукусима в Японии. Согласно «Атомному мораторию» от 14 марта 2011 г. наиболее старые и небезопасные станции должны были быть выведены из эксплуатации в течении трех месяцев, все остальные должны быть закрыты к 2022 году³¹. Таким образом, «Энергетическая трансформация» включает в себя полный уход от атомной энергетики.

Большим изменениям подверглась реформа в 2014 году, когда были приняты значительные поправки в нормативно-правовой акт, которые обозначили новую веху в проведении реформы, названную в немецких СМИ «Energiewende 2.0». Новая редакция вступила в силу 1 августа 2014 года, решив часть проблем, возникших на первом этапе проведения трансформации.

Во-первых, были приняты меры, которые регулировали рост цен на электроэнергию. Только с 2008 года цена электроэнергии для домохозяйств возросла с 21,48 ц/кВт ч. до 29,81 ц/кВт ч. в 2011 г., т.е. на выросла на 38,78%.

²⁹ Wassermann S., Reeg M., Nienhaus K. Current challenges of Germany's energy transition project and competing strategies of challengers and incumbents: The case of direct marketing of electricity from renewable energy sources // Energy Policy. 2015. №76. P. 68.

³⁰ Energiekonzept für eine umweltschonende, zuverlässige und bezahlbare Energieversorgung // Bundesregierung. 2010. URL: http://www.bundesregierung.de/ContentArchiv/DE/Archiv17/_Anlagen/2012/02/energiekonzept-final.pdf?__blob=publicationFile&v=5.

³¹ Matschoss P. The German energy transition. Status, Challenges and the Finnish perspective // FIIA BRIEFING PAPER. 2013. №128. P.5.

Затраты предприятий также увеличились на 43,48% и составили в первой половине 2014 года 13,76 ц/кВт ч., в то время как в 2008 году цена составляла 9.59 ц/кВт ч³². Для предотвращения стремительного роста цен были законодательно введены льготы энергоемким предприятиям.

Во-вторых, по требованию Европейского союза были установлены требования по сокращению субсидирования и снижению уровню закупочных тарифов на 29,41% с 17 до 12 ц/кВт ч. Кроме того, была проведена реформа льгот, которые освобождают от EEG-сбора. Теперь этим правом могли воспользоваться только те предприятия, которые работают также и на международном рынке³³.

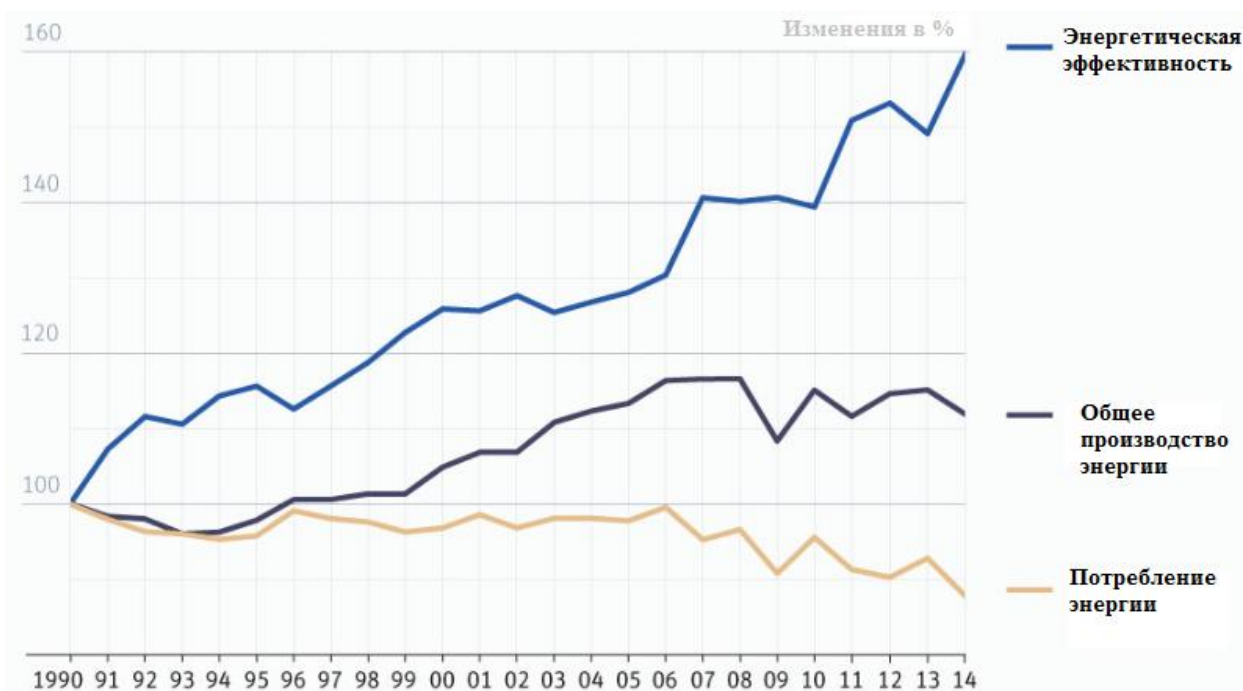
В-третьих, были установлены ограничения по расширению производственных мощностей в ВИЭ. Доля возобновляемых источников была установлена на уровне 40-45% в 2025 г. и 55-60% в 2035 г. при выполнении определенных предпосылок о ежегодном приросте мощностей³⁴.

³² Energiepreisen. DESTATIS Statistisches Bundesamt. URL: https://www.destatis.de/DE/Publikationen/Thematisch/Preise/Energiepreise/EnergyPriceTrendsPDF_5619002.pdf?__blob=publicationFile.

³³ Gawell E. Lehmann P. Korte K. The future of the energy transition in Germany // Energy, Sustainability and Society. 2014 №4. URL: <http://www.energysustainsoc.com/content/4/1/15>.

³⁴ Супян Н.В. Энергетическая трансформация ФРГ после выборов: актуальные проблемы возобновляемой энергетики // Германия. 2013 / Под ред. В.Б. Белова. - М.: Институт Европы РАН, 2014. С. 54..

Рисунок 1. Изменение эффективности, производства и потребления энергии в ФРГ с 1990 года



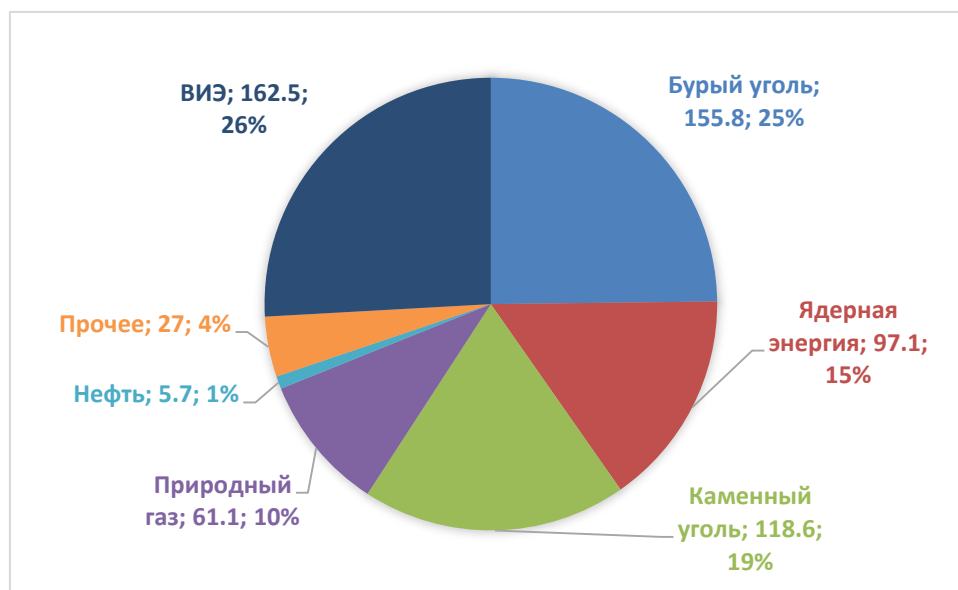
Источник: BMWI

С 2000 года в Германии была сформирована законодательная база, которая регулирует и способствует развитию энергетики Германии. Последние изменения были внесены 1 июля 2015 года, когда правящая коалиция одобрила общий пакет мер по переходу на возобновляемые источники энергии, увеличив выигрыши для каждой стороны рынка.

Основными целями, как уже было сказано, является построение экономически успешного будущего на основе безопасной, экологической чистой энергетики. Ключевую роль в программе играют такие проблемы как изменение климата, обеспечение безопасности поставок электроэнергии, создание резервной энергетической системы, расширение сети и обеспечение финансовой поддержки атомной энергетики, необходимой для вывода атомных электростанций из действия. Количественные цели представлены в приложении 1.

Кроме того, для поддержания проведения трансформации Федеральное министерство экономики и энергетики разработало «10 положений энергетической повестки». В ней описываются конкретные ориентиры, которых должна придерживаться энергетическая политика.

Рисунок 2. Производство электроэнергии по источникам в 2014 г. в Твт-ч в Германии



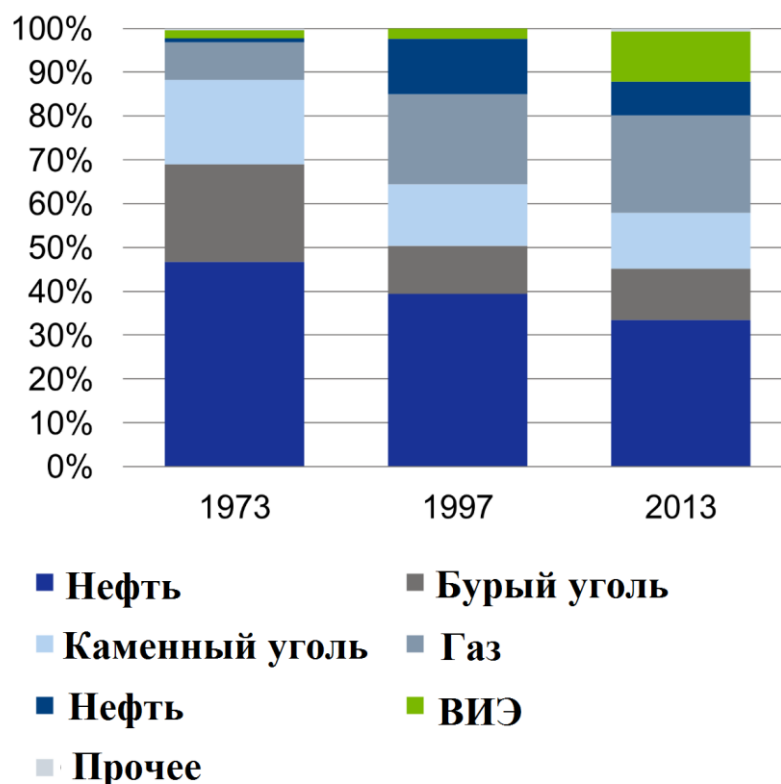
Источник: BMWI

К ним относятся увеличение роли ВИЭ, сокращение выбросов парниковых газов, надежные поставки электричества посредством модернизации линий электропередач, региональное сотрудничество в рамках интеграции энергетических рынков Европейского союза, рост эффективности применения энергии (в т.ч. и в зданиях), строительство распределительных сетей, обеспечение безопасности поставок газа³⁵. Особую роль играет процесс мониторинга результатов «Энергетической трансформации». Для этих целей был создан специальный отдел «Энергия будущего», который публикует ежеквартальные отчеты.

Таким образом, «Энергетическая трансформация» направлена на изменение энергетической структуры Германии в пользу увеличения роли возобновляемых источников энергии для обеспечения эффективного и устойчивого функционирования экономики. Основными факторами перехода на более экологически чистую энергетическую систему являются увеличение

³⁵ The energy transition: key projects of the 18th legislative term. Continuation of the 10-point energy agenda of the Federal Ministry for Economic Affairs and Energy // The Federal Ministry for Economic Affairs and Energy (BMWi). URL: <http://www.bmwi.de/English/Redaktion/Pdf/10-punkte-energie-agenda-fortschreibung,property=pdf,bereich=bmwi2012,sprache=en,rwb=true.pdf>.

Рисунок 3. Изменение энергетического баланса в Германии



Источник: AG Energiebilanzen

эффективности использования энергии и снижение потребления. Кроме того, особый акцент делается на снижении выбросов CO_2 в атмосферу.

За 15 лет проведения реформы были достигнуты определённые результаты по этим показателям. Во-первых, эффективность использования энергоресурсов повысилась на 35%, в то время как потребление энергии сократилось на 50% (см. рис.1). Доля возобновляемых источников энергии достигла в 2014 году $\frac{1}{4}$ в производстве электроэнергетики и 11,5% в энергетическом балансе страны (см. рис. 2 и 3). Кроме того, успехи были сделаны в сокращении выбросов CO_2 в атмосферу. По данным Федерального министерства экономики и энергетики Германия с 1990 года снизила выбросы углекислого газа на 25%, что превышает аналогичные показатели во всех других странах ЕС³⁶.

³⁶Energiewende kommt voran. Bundesministerium für Wirtschaft und Energie. URL: <http://www.bmwi.de/DE/Themen/Energie/Energiewende/gesamtstrategie.html>

«Энергетическая трансформация» - это процесс перехода немецкой экономики на более чистую и экологичную энергетическую систему. Основными приоритетами являются сокращение выбросов углекислого газа в атмосферу, увеличение роли возобновляемых источников энергии, развитие сетей и связей с другими странами Европейского союза, обеспечение эффективности функционирования энергетической сферы.

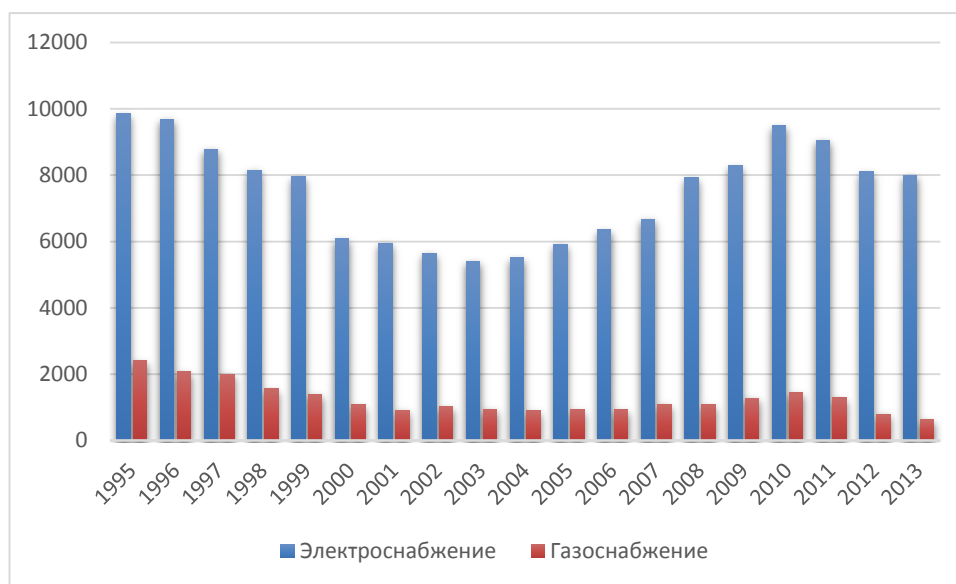
Актуальные проблемы «Энергетической трансформации»

Несмотря на вышеописанные успехи первого этапа «Энергетической трансформации» в Германии, существует ряд проблем, которые затрудняют эффективную имплементацию реформы.

В-первую очередь, это конъюнктурные проблемы. В частности, они связаны с волатильными ценами на нефть и другими источниками энергии на мировых рынках. Возобновляемые источники энергии, по определению, являются рентабельными, если цены на углеводороды держатся на высоком уровне. Вследствие падения цен на мировом рынке нефти в 2014 году и сохранения этого уровня на текущий момент, возобновляемые источники становятся невыгодными для потребителей из-за их высокой себестоимости. Кроме того, цены на электроэнергию продолжают держаться на высоком уровне, что также способствует повышению издержек домашних хозяйств и предприятий. Согласно ноябрьскому прогнозу Международного энергетического агентства, цены на нефть к 2040 году вырастут и будут находиться в промежутке от 90 до 150 долл. за баррель³⁷. Тем не менее, необходимо принимать во внимание временной лаг в расчетах и ожидать более низкие показатели.

Во-вторых, это структурные проблемы. Здесь можно выделить два направления. С одной стороны, это технические сложности при реализации программы. Массовое расширение использования возобновляемых источников для выработки энергии не означает наличия достаточного количества мощностей для интеграции возобновляемых источников энергии в систему питания.

³⁷International Energy Agency. World Energy Outlook 2015. Paris: OECD/IEA, 2015. 659 p.

Рисунок 4. Инвестиции предприятий ФРГ в энергетическую сферу**Источник: BMWI**

Основными препятствиями для строительства новых сетей являются проблемы с инвестированием в данные проекты, территориальные диспропорции, наличие устоявшихся уже старых сетей и технических сложностей подключению к ним новых. Кроме того, эксперты отмечают, что отсутствие рыночных механизмов, и, как следствие, недофинансирование, только усугубляет проблему³⁸.

С другой стороны, определенные сложности возникают вследствие отсутствия единого управления преобразованиями. Существует определенная политика в области сохранения окружающей среды, которая направлена на сокращение выборов парниковых газов в атмосферу. Также есть энергетическая политика, в рамках которой происходит расширение роли возобновляемых источников энергии при повышении энергоэффективности. При реализации этих программ цели пересекаются и иногда могут противоречить друг другу. В следствии отсутствия четко установленной иерархии, цели не выполняются, а деятельность одного предприятия может наносить вред деятельности другого предприятия. Примером этой ситуации может являться эффект ребаунда или

³⁸Blazejczak J., Diekmann J., Edler D. Energy Transition Calls for High Investment.
[URL: http://www.claudiakemfert.de/fileadmin/user_upload/pdf/pdf_publicationen/DIW_-_econ_bull_2013-09-1.pdf](http://www.claudiakemfert.de/fileadmin/user_upload/pdf/pdf_publicationen/DIW_-_econ_bull_2013-09-1.pdf)

эффект отдачи, в рамках которого эффект одного действия может перекрыть эффект от других мер³⁹. Решение данной ситуации может состоять в анализе возможных компромиссов и создании на их основе иерархию целей.

Третий блок проблем связан с экономическими вызовами. Как видно из рис. 4 инвестиции предприятий в энергетическую сферу значительно сократились с начала реализации реформы «Энергетическая трансформация» и из-за текущей экономической конъюнктуры не ожидается их увеличение. Из сказанного выше следует, что сфера, которая больше всего заинтересована в увеличении инвестиций, это реконструкция системы энергоснабжения. Только при наличии минимальных возможных затрат эта сфера станет привлекательной как и для домохозяйств, так и для компаний⁴⁰.

Таким образом, к основным проблемам «энергетической трансформации» в Германии относятся высокая зависимость от внешнего мира, в частности, от мировых энергетических рынков, от цен на другие энергоресурсы, большая зависимость от технических характеристик и недостаток финансирования вследствие высоких издержек компаний. Для решения этих проблем необходима дальнейшая реформация нормативно-правового акта для увеличения стимулов для предприятий, нивелирования зависимости от волатильных цен на мировые ресурсы. Особо стоит отметить важность создания иерархии целей, которая увеличит эффективность общих мер по достижению цели «Энергетической трансформации».

Заключение

Одним из основных направлений энергетической политики Германии является осуществление «Энергетической трансформации» - качественного и количественного перехода от углеводородных источников энергии к возобновляемым источникам энергии при увеличении эффективности использования энергии, снижении выбросов углекислого газа в атмосферу и при полном отказе от использования атомной энергетики. Для реализации поставленных целей правительство Германии проводит политику, направленную

³⁹Gillingham K., Rapson D., Wagner G. The Rebound Effect and Energy Efficiency Policy // Journal of the Association of Environmental and Resource Economists. 2014. №1. P. 143.

⁴⁰FrondeIM. The burden of Germany's energy transition: An empirical analysis of distributional effects // Economic Analysis and Policy. 2015. №45. P. 89-99.

на построение энергетических систем, модернизацию линий электропередач, развитие общей энергетической системы на европейском континенте.

Реализацию этой программы затрудняет ряд конъюнктурных и структурных причин. В первую очередь, это проблемы, связанные с наложением целей различных направлений друг на друга. Также это вопросы финансирования, в частности привлечения инвестиций для строительства энергетических объектов и сетей, и влияния международной обстановки, роли ценовых факторов.

Эффективность проведения «Энергетической трансформации» напрямую зависит от решения этих проблем, так как они снижают позитивные эффекты реформы, увеличивают сроки реализации проекта. Необходимо увеличение мер, направленных на борьбу с этими вызовами, так как успешное окончание «Энергетической трансформации» окажет позитивное воздействие на экономику Германии, что, в свою очередь, приведет к экономическому росту и повышению благосостояния.

Список литературы:

Energiedaten. Gesamtausgabe. Stand: Oktober 2015 // Bundesministerium für Wirtschaft und Energie. URL: <http://www.bmwi.de/BMWi/Redaktion/PDF/E/energiestatistiken-grafiken,property=pdf,bereich=bmwi2012,sprache=de,rwb=true.pdf>

Energiekonzept für eine umweltschonende, zuverlässige und bezahlbare Energieversorgung // Bundesregierung. 2010. URL: http://www.bundesregierung.de/ContentArchiv/DE/Archiv17/_Anlagen/2012/02/energiekonzept-final.pdf?__blob=publicationFile&v=5

Energiepreisen. DESTATIS Statistisches Bundesamt. URL: https://www.destatis.de/DE/Publikationen/Thematisch/Preise/Energiepreise/EnergyPriceTrendsPDF_5619002.pdf?__blob=publicationFile

Energiewende kommt voran. Bundesministerium für Wirtschaft und Energie. URL: <http://www.bmwi.de/DE/Themen/Energie/Energiewende/gesamtstrategie.html>

Blazejczak J., Diekmann J., Edler D. Energy Transition Calls for High Investment. URL: http://www.claudiakemfert.de/fileadmin/user_upload/pdf/pdf_publicationen/DIW_-_econ_bull_2013-09-1.pdf

Frondel M. The burden of Germany's energy transition: An empirical analysis of distributional effects // Economic Analysis and Policy. 2015. №45. P. 89-99.

Gawell E. Lehmann P. Korte K. The future of the energy transition in Germany // Energy, Sustainability and Society. 2014 №4. URL: <http://www.energysustainsoc.com/content/4/1/15>

Gillingham K., Rapson D., Wagner G. The Rebound Effect and Energy Efficiency Policy // Journal of the Association of Environmental and Resource Economists. 2014. №1. P. 133-159.

Matschoss P. The German energy transition. Status, Challenges and the Finnish perspective // FIIA BRIEFING PAPER. 2013. №128. 10 p.

International Energy Agency. World Energy Outlook 2015. Paris: OECD/IEA, 2015. 659 p.

The Energy of the Future. Fourth “Energy Transition” Progress Report – Summary // The Federal Ministry for Economic Affairs and Energy (BMWi). URL: <http://www.bmwi.de/English/Redaktion/Pdf/vierter-monitoring-bericht-energie-der-zukunft-kurzfassung,property=pdf,bereich=bmwi2012,sprache=en,rwb=true.pdf>

The energy transition: key projects of the 18th legislative term. Continuation of the 10-point energy agenda of the Federal Ministry for Economic Affairs and Energy // The Federal Ministry for Economic Affairs and Energy (BMWi). URL: <http://www.bmwi.de/English/Redaktion/Pdf/10-punkte-energie-agenda-fortschreibung,property=pdf,bereich=bmwi2012,sprache=en,rwb=true.pdf>

Wassermann S., Reeg M., Nienhaus K. Current challenges of Germany’s energy transition project and competing strategies of challengers and incumbents: The case of direct marketing of electricity from renewable energy sources // Energy Policy. 2015. №76. P. 66-75.

Супян Н.В. Особенности процесса энергетической трансформации в ФРГ // Современная Германия. Экономика и Политика / Под ред. В.Б. Белова. М.: Издательство «Весь мир», 2015. С. 291-304.

Супян Н.В. Энергетическая трансформация ФРГ после выборов: актуальные проблемы возобновляемой энергетики // Германия. 2013 / Под ред. В.Б. Белова. - М.: Институт Европы РАН, 2014. С. 52-66.

Приложение 1. Количественные цели «Энергетической трансформации»

	2014	2020	2030	2040	2050
Выбросы парниковых газов					
Выбросы парниковых газов в сравнении с 1990 г.	-27%	-40%	-55%	-70%	-80% до -95%
Возобновляемые источники энергии					
Доля в общем потреблении	13,5%	18%	30%	45%	60%
Доля в потреблении электроэнергии	27,4%	35%	50% EEG: 40-45%	65% EEG: 55-60%	80%
Доля в потреблении тепла	12,0%	14%			
Доля в транспортном секторе	5,6%				
Эффективность и потребление					
Первичное потребление энергии (в сравнении с 2008г.)	-8,7%	-20%			-50%
Энергетическая производительность (2008-2050)	1,6%/год (2008-2014)		2,1% / год (2008 – 2050)		
Валовое потребление электроэнергии (в сравнении с 2008г.)	-4,6%	-10%			-25%
Первичное потребление энергии объектов (в сравнении с 2008г.)	-14,8%		-80%		
Потребление тепла на объектах (в сравнении с 2008г.)	-12,4%		-20%		
Энергетическое потребление в транспортной сфере(в сравнении с 2005г.)	1,7%	-10%			-40%

Источник: BMWI

CETA: очередная сделка или пролог к евро-американской интеграции?
CETA: just another deal or the foreshadowing of Euro-American convergence?

Клименко Наталия Александровна

Klimenko Nataliya

Факультет МЭ и МП НИУ ВШЭ, 3 курс

Департамент международных отношений

naklimenko@edu.hse.ru

Аннотация

В далёком 1976 году Канада стала первой развитой страной мира, с которой Европейское экономическое сообщество заключило соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве. Но Всеобъемлющее Экономическое и Торговое Соглашение (СЕТА), снимающее до 99% барьеров в обмене товарами, услугами и капиталом, было подписано только 30 октября 2016 года. Сделке предшествовали акции протеста европейцев, многие из которых воспринимают СЕТА как пролог к заключению ТТИР – соглашения о свободной торговле между ЕС и США. В этой статье мы анализируем перспективы СЕТА и ищем ответ на вопрос, можно ли назвать сделку прорывом в экономических отношениях Старого и Нового Света.

Ключевые слова:

ЕС, Канада, США, СЕТА, ТТИР, свободная торговля, интеграция, инвестиции.

Abstract

The talks on EU-Canada economic convergence were launched as long back as in 1976. Since then and until the 30th of October, 2016, when the Comprehensive Economic and Trade Agreement was signed in Brussels, the negotiations had experienced ups and downs. Among them were notorious anti-CETA protests, incited by the fear that CETA would inevitably entail TTIP (a similar EU-US agreement) that spread across Europeans. This article deals with CETA in order to establish its relevance and to ascertain if this deal should be considered a breakthrough between the two continents.

Keywords: EU, Canada, US, CETA, TTIP, free trade, integration, investment.

Европейские страны и Канаду объединяет многое. Например, высокий уровень жизни: ВВП на душу населения в Канаде ближе к немецким, датским и

исландским показателям (45,6 – 47 тыс. \$, 2015)⁴¹, чем к американским; сопоставимы уровни развития человеческого потенциала⁴², коэффициент неравенства доходов в стране и другие показатели. И Европа, и Канада относятся к т.н. западной цивилизации и считаются политическими союзниками «по умолчанию». Не будем забывать, что Канада до сих пор является конституционной монархией во главе с королевой Великобритании, пусть даже символически. В теории международных отношений считается, что подобное сходство несомненно повышает шансы стран (или регионов) на интеграцию. И тогда заключение европейско-канадского соглашения выглядит вполне закономерным.

Но мировая практика показывает, что зоны свободной торговли существуют даже между кардинально различающимися государствами, и торговые связи ЕС – хороший пример. К слову, ЕС уже 10-15 лет связан соглашениями о ЗСТ с Колумбией, Южной Африкой и даже с государством Фиджи в Тихом океане⁴³. А ЗСТ с таким равным партнёром, как Канада, была оформлена только в 2016 году, спустя 12 лет сложных переговоров, протестов и поправок.

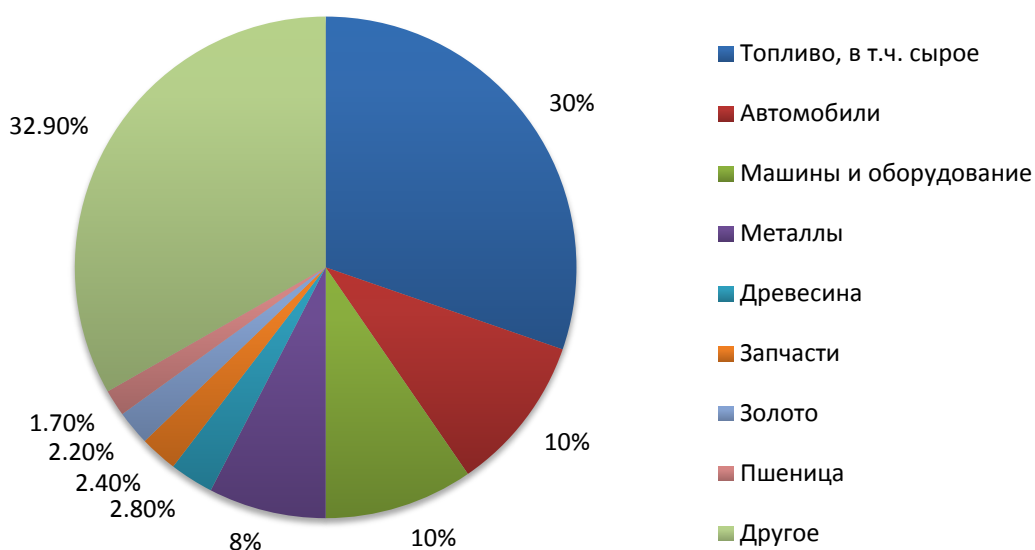
Можно выделить несколько причин. Несмотря на схожесть макроэкономических показателей, между ЕС и Канадой лежит существенная разница. Рассмотрим для примера структуру внешнеэкономических связей Канады и её главных торговых партнёров в Европе, Германии и Соединённого Королевства.

⁴¹ CIA: The World Factbook. // URL: <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/rankorder/2004rank.html>.

⁴² UN Human Development Report 2015. // URL: http://hdr.undp.org/sites/default/files/hdr_2015_statistical_annex.pdf.

⁴³ Сайт Европейской Комиссии. // URL: http://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/agreements/index_en.htm#.

Структура экспорта Канады, 2014



Источник: The Observatory is Economic Complexity.

URL: <http://atlas.media.mit.edu/en/profile/country/can/#Destinations>

Как мы видим на диаграмме, Канада вывозит за рубеж главным образом энергоносители, в т.ч. сырую нефть, которая составляет около 1/5 всего объёма экспорта. Немалую роль играют другие виды первичной продукции, такие как металлы, включая драгоценные, древесина и зерно. Впрочем, доля высокотехнологичной продукции также велика: 10% канадского экспорта принадлежит автомобилям, ещё 10% - машинам и оборудованию. В целом Канада признаётся исследователями 23-й наиболее комплексной («комплексная» - диверсифицированная, эффективная) экономикой мира. Это, отметим, на одну позицию хуже, чем показатель Италии.

В Германии ситуация обратная: почти 1/2 немецкого экспорта – машины, оборудование и всевозможные электронные приборы. Зато 11% импорта Германии приходится на энергоносители – как раз то, чем богата Канада⁴⁴. И такая цифра характерна для всего ЕС в целом, принимая во внимание зависимость европейских

⁴⁴The Observatory of Economic Complexity. // URL: <http://atlas.media.mit.edu/en/profile/country/deu/>.

стран от поставок энергоресурсов. И действительно, структура канадско-европейской торговли выглядит вполне логично: ЕС вывозит в Канаду преимущественно машинное оборудование, химическую продукцию и автомобили в обмен на канадские драгоценные металлы и энергоносители.

Но на самом деле Канада не входит даже в десятку крупнейших поставщиков нефти или газа для ЕС⁴⁵. Да и сама Канада предпочитает 71% сырой нефти вывозить в США и только 2% - за океан⁴⁶. Можно предположить, конечно, что причина сложности транспортировки на столь большие расстояния. Но почему по объёму ввоза твёрдого топлива в ЕС Канада занимает 7 место, уступая не менее отдалённым от Европы странам вроде Индонезии, Австралии и ЮАР, не говоря уже о США? Ещё один фактор – стремительный технологический прогресс в ЕС, нацеленный на переход к «чистой экономике» - в перспективе сделает Европу гораздо менее зависимой от импорта энергоносителей из Канады.

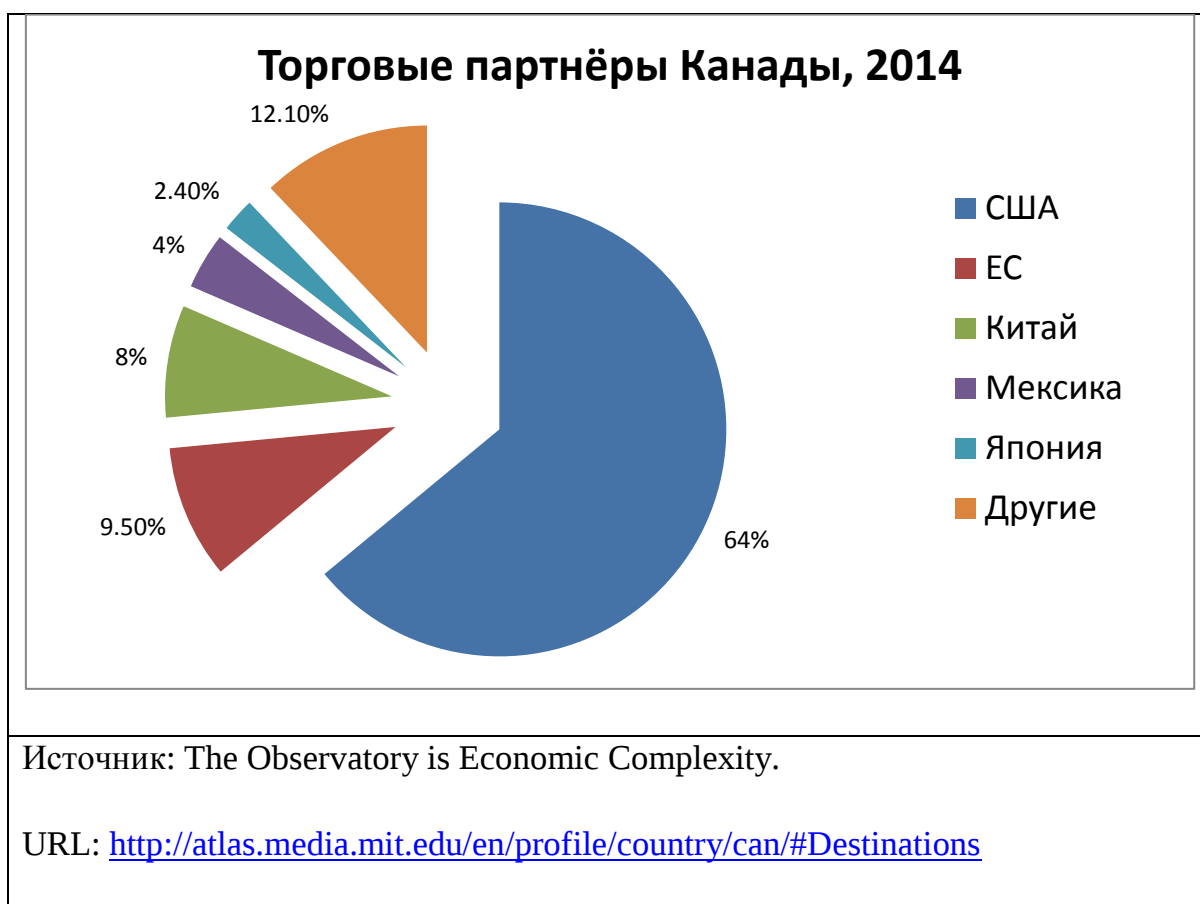
Абсолютный внешнеторговый приоритет Канады – её южный сосед. На долю Соединённых Штатов приходится $\frac{3}{4}$ канадского экспорта и свыше половины импорта⁴⁷. Государствам Европы по отдельности отведена куда меньшая доля: у крупнейшего европейского партнёра Канады по экспорту – Великобритании – она составляет около 2%, у самого значительного партнёра по импорту, ФРГ – 3%.

Поэтому подписание СЕТА можно назвать ключевым событием этого года для Канады. Для ЕС – едва ли. На вопрос «почему» ответит статистика 2015 года: хотя для Канады ЕС является вторым по значимости партнёром после США, сама Канада – только 12-й по величине торговый партнёр Европейского Союза. На долю ЕС в канадской внешней торговле приходится 9.5%, а на долю Канады в европейском товарообмене – только 1.8%.

⁴⁵База данных Eurostat. // URL: [http://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php/File:Main_origin_of_primary_energy_imports,_EU-28,_2004%E2%80%9314_\(%25_of_extra_EU-28_imports\)_YB16.png](http://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php/File:Main_origin_of_primary_energy_imports,_EU-28,_2004%E2%80%9314_(%25_of_extra_EU-28_imports)_YB16.png).

⁴⁶Сайт правительства Канады. // URL: <https://www.nrb-one.gc.ca/nrg/sttstc/crdlndptrlmrdct/index-eng.html>.

⁴⁷The Observatory of Economic Complexity. // URL: <http://atlas.media.mit.edu/en/profile/country/can/#Destinations>.



По инвестициям наблюдается схожая картина. В Канаде в 2014 году (в период «дна» инвестиционной активности в ЕС) было сосредоточено свыше 270 млрд. евро в виде европейских прямых инвестиций, и ЕС является вторым крупнейшим инвестором в североамериканской стране. Канада же для Европейского Союза – 4-й по величине инвестор, что, в принципе, неплохо, ведь позади оставлен даже Китай⁴⁸. По всему можно сделать вывод, что скорее Канада зависима от Европы, а не наоборот.

Надежды ЕС

Официальный Европейский Союз заключение СЕТА однозначно приветствовал. Почему? «ЕС хочет иметь тесные экономические связи с таким партнёром-единомышленником, как Канада, - говорится на сайте Европейской Комиссии. – Канада – обширный рынок, важное направление европейских

⁴⁸ Сайт Европейской комиссии. // URL: http://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php/Foreign_direct_investment_statistics.

инвестиций и страна, богатая природными ресурсами, необходимыми ЕС»⁴⁹. Что ж, перечисленные аргументы (за исключением, возможно, инвестиционной привлекательности) можно применить и к России, сближения с которой со стороны ЕС не наблюдается. Поэтому мы считаем, что политический аспект договора несколько превалирует над экономическим. Однако обратимся к официальной позиции ЕС.

«Преимущества от СЕТА» перечислены в брошюре, выпущенной Еврокомиссией сразу после подписания сделки. Главной целью евро-канадского сближения называют стимулирование экономического роста в ЕС. СЕТА, утверждает ЕК, соответствует стратегии ЕС «Европа 2020», нацеленной на рост конкурентоспособности ЕС на мировых рынках. По прогнозам, благодаря соглашению двусторонняя торговля товарами и услугами вырастет на 25 % (правда, не уточняется, за какой период), а ВВП ЕС будет расти на 12 млрд. долл. ежегодно⁵⁰. За счёт обнуления торговых пошлин европейские экспортёры будут экономить до 500 млн. евро в год.

СЕТА благотворно повлияет на деятельность европейских предприятий, утверждает брошюра «Преимущества от СЕТА». 99 % компаний ЕС относятся к малому и среднему бизнесу, которому труднее, нежели корпорациям, выйти на зарубежные рынки⁵¹. Теперь же на канадском рынке им будут предоставлены преимущества по сравнению с фирмами других государств. Соглашение СЕТА также должно облегчить поиск работы для европейских специалистов в Канаде. И, что всегда было важно для европейцев, СЕТА не позволит канадской продукции обойти экологические и технологические стандарты ЕС (а ведь именно несоответствие менее регулируемой американской продукции европейским регламентам является главным аргументом противников ЗСТ между ЕС и США).

Аналитики британской газеты «Гардиан», впрочем, считают иначе. В мае этого года они писали, что стандарты продовольственной и экологической безопасности в действительности будут снижены как «препятствующие торговле»,

⁴⁹ Сайт Европейской комиссии. // URL: <http://ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ceta/questions-and-answers/>.

⁵⁰ Сайт Европейской комиссии. // URL: http://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php/Foreign_direct_investment_statistics.

⁵¹ The benefits of CETA. // URL: http://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2016/july/tradoc_154775.pdf.

а СЕТА – лишь пролог к заключению выгодного США ТТИР⁵². Однако в ноябре мы можем сказать, что заключению СЕТА ничто не помешало: ни протесты и скептицизм в Бельгии и Германии, ни угрозы Румынии наложить на сделку вето, ни осторожность нидерландского парламента, запретившего немедленную имплементацию сделки. Другое дело, что теперь соглашение СЕТА должно быть ратифицировано парламентами всех 28 членов ЕС. Обычно это занимает не менее года, а учитывая планируемый выход главного европейского партнёра Канады – Великобритании – из состава ЕС, процесс будет завершён не ранее, чем через два года.

И если для крупнейших и наиболее тесно связанных с Канадой экономик ЕС соглашение может принести пользу, так как их торговля будет относительно сбалансирована по структуре, то нельзя сказать то же о более уязвимых рынках Европы. Поэтому сложно сейчас предсказать, оправдаются ли надежды властей ЕС на стимулирование экономики за счёт заключения СЕТА. Как мы уже выяснили из статистических данных, на долю Канады приходится менее 2 % внешней торговли ЕС. Канада, вероятно, была заинтересована в переговорах по ЗСТ больше Европы. Но и для неё торговля с ЕС никогда не станет решающим внешнеэкономическим фактором. Зато велика вероятность, что после только что прошедших президентских выборов в США европейцы могут перестать бояться скорого заключения ТТИР. Как заявили власти ФРГ, сделка по трансатлантической торговле более «не реалистична – не вернуться бы к торговой войне» с США⁵³.

Заключение

Подведём итог сказанному выше: заключению СЕТА не стоит придавать чересчур большое значение. В теории экономики Канады и большинства стран ЕС хорошо дополняют друг друга: Европе необходимо канадское сырьё, Канаде – европейские инвестиции и высокотехнологичная продукция. Однако на практике ЕС отведено менее 10 % объема внешнеторговых связей Канады, а на долю Канады

⁵²Dearden N. Think TTIP is a threat to democracy? There's another trade deal that's already signed. The Guardian // URL: <https://www.theguardian.com/commentisfree/2016/may/30/ttip-trade-deal-agreements-ceta-eu-canada>.

⁵³Borger J. Transatlantic trade deal 'not realistic' under Trump, German official says. The Guardian. // URL: <https://www.theguardian.com/world/2016/nov/15/germany-trump-ttip-trade-deal>.

во внешней торговле ЕС не приходится даже 2 %. Помимо этого, потребность Европы в канадском сырье будет неуклонно снижаться по мере перехода Старого Света к использованию возобновляемых источников. Кроме того, несмотря на высокую платёжеспособность канадцев, обширным рынком эту страну, учитывая численность её населения, едва ли можно назвать. Поэтому вряд ли соглашение СЕТА, которое ещё требуется ратифицировать в парламентах всех стран ЕС, серьёзно стимулирует европейскую экономику и поднимет уровень занятости. Зато и предшественником ТТИР этот договор назвать более нельзя в свете недавних внутривнутриполитических трансформаций в США.

Список используемой литературы:

1. CIA: The World Factbook.
2. UN Human Development Report 2015.
3. Сайт Европейской Комиссии.
4. The Observatory of Economic Complexity.
5. База данных Eurostat.
6. Сайт правительства Канады.
7. The benefits of CETA. // URL:
http://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2016/july/tradoc_154775.pdf.
8. Dearden N. Think TTIP is a threat to democracy? There's another trade deal that's already signed. The Guardian // URL:
<https://www.theguardian.com/commentisfree/2016/may/30/ttip-trade-deal-agreements-ceta-eu-canada>.
9. Borger J. Transatlantic trade deal 'not realistic' under Trump, German official says. The Guardian. // URL:
<https://www.theguardian.com/world/2016/nov/15/germany-trump-ttip-trade-deal>.

РЫНОЧНЫЕ АНОМАЛИИ НА РОССИЙСКОМ ФОНДОВОМ РЫНКЕ MARKET ANOMALIES IN RUSSIAN STOCK MARKET

Григорук Софья Вячеславовна,
Дурманов Николай Владимирович,
Grigoruk Sofia Vyacheslavovna,
Durmanov Nikolai Vladimirovich,
Санкт-Петербургский государственный
экономический университет
St. Petersburg State University of Economics
Программа «Корпоративные финансы»
Master program "Corporate finance"
e-mail: sonni-grigoruk@yandex.ru,
nikolaidurmanov@gmail.com

Аннотация: Поиск и исследование статистической значимости календарных аномалий на российском фондовом рынке методами статистического анализа. Анализ устойчивости аномалий во времени.

Abstract: Search and investigation the statistical significance of calendar anomalies in the Russian stock market, by the methods of statistical analysis. Analysis of the stability of anomalies in time.

Ключевые слова: Рыночные аномалии, российский фондовый рынок, календарные аномалии, инвестиционные стратегии, гипотеза эффективного рынка.

Key words: Market anomalies, Russian stock market, calendar anomalies, investment strategies, efficient market hypothesis.

Цели исследования: поиск и исследование статистической значимости аномалий на российском фондовом рынке, а также анализ устойчивости аномалий во времени. Рыночные аномалии – устойчивые во времени отклонения цен ценных бумаг от ожидаемых значений, полученных на базе различных моделей ценообразования финансовых активов с учетом гипотезы эффективности рынков.

Существование аномалий на фондовых рынках противоречит гипотезе эффективного рынка (efficient market hypothesis (ЕМН)), согласно которой вся существенная информация немедленно и в полной мере отражается на рыночной стоимости ценных бумаг. Фондовый рынок считается абсолютно эффективным по отношению к поступающей информации, если, используя данную информацию, невозможно принять решение о покупке или продаже ценных бумаг, позволяющее получить сверхприбыль[1, с.78]. Следует подчеркнуть, что гипотеза о существовании абсолютно эффективных фондовых рынков является идеальной с теоретической точки зрения и по сути не применима на практике. Данный факт подтверждается наличием ряда эмпирически доказанных закономерностей поведения обыкновенных акций, устойчиво проявляющихся из года в год (устойчивых аномалий). Инвестиционные стратегии, учитывающие рыночные аномалии, могут значительно превосходить по доходности стратегии, основанные

на фундаментальном анализе. Таким образом, доказанность наличия рыночных аномалий позволит использовать их при построении инвестиционной стратегии и повысить ее доходность[2, с.145].

Исследование заключалось в поиске и определении значимости заранее выбранных календарных аномалий на российском фондовом рынке. Поиск аномалий определялся методами аналитического и графического анализа данных по 4 основным индексам российского фондового рынка: РТС стандарт, основной индекс ММВБ, основной индекс РТС, индекс акций второго эшелона MICEXSC в рублях и долларах. В работе рассматривалось два вида доходности, с целью расширения поля анализа, а также в виду того, что обе доходности могут являться базой для расчетов дневной доходности индекса. Так, рассчитывалась доходности:

$$R_d^1 = \frac{P_{T(closing)}}{P_{T-1(closing)}} - 1 \text{ и } R_d^2 = \frac{P_{T(closing)}}{P_{T(opening)}} - 1$$

Исследовались следующие рыночные аномалии: эффект месяца года (все индексы), эффект дня недели (все индексы), эффект праздничного дня (MICEXSC, так как данная аномалия была открыта и подтверждена в основном на индексах акций второго эшелона[3, с.158-171]). Для статистического анализа эффекта месяца года применялась следующая модель:

$$R_d = a_0 + \beta_1 * MONTH + \omega_t ,$$

где: MONTH принимает значения 1 и 0 в зависимости от того, является ли месяц исследуемым, a_0 – свободный член модели, β_1 – оцениваемый коэффициент модели, ω_t – случайная компонента

Для статистического анализа эффекта дня недели применялась следующая модель:

$$R_d = a_0 + \beta_2 * DAY + \omega_t ,$$

где: DAY принимает значения 1 и 0 в зависимости от того, является ли день исследуемым

Для статистического анализа эффекта праздничного применялись следующие модели:

$$R_d = a_0 + \beta_3 * DAYBEFORE + \omega_t ,$$

$$R_d = a_0 + \beta_4 * DAYAFTER + \omega_t ,$$

где DAYBEFORE и DAYAFTER принимают значение 1, если день торгов предшествует праздничному дню или следует после праздника, 0 в остальных случаях.

Для оценки статистической значимости исследуемого эффекта использовался Т-критерий для коэффициентов бета. Также, знак коэффициента при

объясняющей переменной свидетельствует о характере влияния эффекта на доходность при условии его статистической значимости.

Результаты исследования

Индекс: RTSSTD

Выдвинутые гипотезы: 1)Высокая доходность во вторник, 2)Низкая доходность в среду, 3)Низкая доходность в четверг, 4)Высокая доходность в январе, 5)Высокая доходность в октябре, 6)Низкая доходность в апреле.

Индекс: MICEXINDEXCF

Выдвинутые гипотезы: 1)Высокая доходность в понедельник, 2)Высокая доходность в пятницу, 3)Низкая доходность во вторник, 4)Низкая доходность в Среда, 5)Высокая доходность в феврале, 6)Низкая доходность в мае.

Индекс: MICEXSC (РУБ)

Выдвинутые гипотезы: Для данного индекса проверялись аномальный доходности во все месяца года и дни недели, так как, индексы малой капитализации наиболее сильно подвержены влияниям аномалий, по заключениям экспертов.

Индекс: MICEXSC (USD)

Выдвинутые гипотезы: 1)Высокая доходность в среду, 2)Низкая доходность в понедельник, 3)Высокая доходность в феврале, 4)Низкая доходность в октябре.

Индекс: RTSI (USD)

Выдвинутые гипотезы: 1)Высокая доходность в пятницу, 2)Низкая доходность в среду, 3)Высокая доходность в феврале, 4)Низкая доходность в сентябре.

Подтвержденные гипотезы представлены в таблице ниже.

Таблица 1 – Результаты исследования

Индекс	День/Мес	Бета	T	Tтеор	Итог
RTSSTD	Январь	0,00249	1,70976	1,64573	Эффект значим
MICEXINDEXCF	Среда	-0,00184	-1,85717	1,64518	Эффект значим
MICEXINDEXCF	Февраль	0,00224	1,66813	1,64518	Эффект значим
MICEXSC (РУБ)	Среда	0,00109	1,67743	1,64540	Эффект значим
MICEXSC (РУБ)	Февраль	0,00297	3,04441	1,64540	Эффект значим

MICEXSC (РУБ)	Октябрь	-0,00282	-2,93778	1,64540	Эффект значим
MICEXSC (USD)	Понедельник	-0,00100	-1,60041	1,64540	Эффект значим
MICEXSC (USD)	Февраль	0,00357	3,88658	1,64540	Эффект значим
MICEXSC (USD)	Октябрь	-0,00171	-1,89169	1,64540	Эффект значим
RTSI (USD)	Среда	-0,00197	-2,17357	1,64515	Эффект значим
RTSI (USD)	Февраль	0,00234	1,74624	1,64515	Эффект значим
RTSI (USD)	Сентябрь	-0,00316	-2,44578	1,64515	Эффект значим

Источник: построено авторами работы

Исходя из полученных результатов, можно сделать вывод, что наиболее часто встречающиеся значимые календарные эффекты на российском фондовом рынке это:

- Эффект февраля, который однозначно определился, как повышенная доходность в данный месяц года для всех индексов, кроме RTSSTD.
- Эффект среды, который однозначно определить не удалось, так как для индексов MICEXINDEXCF и RTSI (USD) была замечена пониженная доходность в среду, а для MICEXSC – повышенная. Однако, также для 3 индексов из 4, кроме RTSSTD, эффект был обнаружен и статистически подтвержден

В завершении работы, предлагается сравнить полученные результаты с ранее опубликованными работами, чтобы оценить изменение аномалий в динамике и сопоставить результаты и выводы. Для этого были выбраны авторитетные работы российских экономистов, которые занимались изучением рыночных аномалий. Результаты сравнения показали, что большинство аналитиков также обнаруживали эффект аномально низкой доходности в среду и в сентябре. Данные представлены в таблице ниже.

Таблица 2 – Анализ отечественных исследований рыночных аномалий

Название работы	Используемая модель	Полученный результат	Наш результат
С.В. Ватрушкин, ОЦЕНКА ВРЕМЕННЫХ ЭФФЕКТОВ ДЛЯ ИНДЕКСОВ АКЦИЙ МОСКОВСКОЙ БИРЖИ, НИУ ВШЭ, 2014 год	Модель GARCH, модель МНК с фиктивными переменными для индексов RTSSTD, MICEXINDEXCF,	Положительная доходность вторника (РТС, ММВБ) Отрицательная доходность среды (РТС, ММВБ) Положительные	Эффект не обнаружен ++ Эффект не обнаружен

	MICEXSC, RTSI, MICEXBVI	доходности пятницы (MICEXSC)	
И.В. Левагин, О.В. Польдин ТЕСТИРОВАНИЕ КАЛЕНДАРНЫХ ЭФФЕКТОВ НА РОССИЙСКОМ ФОНДОВОМ РЫНКЕ НА ОСНОВЕ МОДЕЛЕЙ С УСЛОВНОЙ ГЕТЕРОСКЕДАСТИЧНОСТЬЮ, НИУ ВШЭ, 2010 год	Модификации модели GARCH, МНК с фиктивными переменными для индекса РТС (RTSI)	Отрицательная доходность во вторник Отрицательная доходность в среду Незначительный эффект декабря Отрицательная доходность в сентябре	Эффект не обнаружен + Эффект не обнаружен +
Е.А. Федорова, КАЛЕНДАРНЫЕ АНОМАЛИИ НА РОССИЙСКОМ ФОНДОВОМ РЫНКЕ, МФПА, 2007 год	МНК с фиктивными переменными для индексов РТС и ММВБ	Отрицательная доходность в среду (РТС) Отрицательная доходность в четверг (ММВБ) Положительная доходность в январе (РТС) Отрицательная доходность в июне (РТС) Отрицательная доходность в сентябре (РТС) Положительная доходность в январе (ММВБ) Отрицательная доходность в августе (ММВБ)	+ Эффект не обнаружен Эффект не обнаружен Эффект не обнаружен + Эффект не обнаружен Эффект не обнаружен
М.И. Кантолинский, АНОМАЛИИ НА РОССИЙСКОМ ФОНДОВОМ РЫНКЕ, НИУ ВШЭ, 2007 год	Модель GARCH для индексов РТС и ММВБ	Отрицательная доходность в среду (РТС) Отрицательная доходность в среду (ММВБ) Отрицательная доходность в сентябре (РТС)	+ + +

Литература:

1. Уильям Дж. Бернстайн Манифест инвестора. Готовимся к потрясениям, процветанию и всему остальному// Альпина Паблишер. – 2014.
2. Ричард Брейли, Стюарт Майерс, Франклин Аллен Принципы корпоративных финансов // Вильямс. – 2015.
3. Ватрушкин С.В. Оценка временных эффектов для индексов акций московской биржи // Управление корпоративными финансами. – 2014. – №63. – С. 158-171.
4. Левагин И.В., Польдин О.В. Тестирование календарных эффектов на российском фондовом рынке на основе моделей с условной гетероскедастичностью // Препринт ВШЭ. – 2010.

Влияние Болонского процесса на развитие экономик стран
The impact of the Bologna Process on the countries' development of economies

Лопаткина София Павловна
Lopatkina Sofiya Pavlovna

Национальный исследовательский университет
«Высшая школа экономики», Департамент
Мировой экономики
National Research University Higher School of
Economics (HSE), School of world economy
sl2913@yandex.ru

Аннотация

В данной статье рассмотрена проблема реализации Болонской системы образования в некоторых странах Европы, Турции, России. Продемонстрировано значение Болонского процесса для повышения конкурентоспособности образовательных систем каждой из стран-участниц и для установления твердой позиции в мировом образовательном пространстве. На основании опыта внедрения Болонского процесса в Турции и в Италии, сделан вывод о наличии положительных и отрицательных эффектов, возникающих при внедрении данной системы. Проведен непосредственный анализ деятельности России в усовершенствовании системы образования, который демонстрирует наличие положительной динамики и стремление к реализации всех поставленных задач в рамках Болонского процесса. Сделан вывод о том, что переход России к Болонской системе влечет за собой как некоторые издержки, так и существенные положительные выгоды. Рассмотрены проблемы, возникающие при внедрении Болонского процесса в России.

Abstract

This article considers the problem of implementation of the Bologna system of education in some countries of Europe, Turkey, Russia. It was demonstrated the importance of the Bologna process to improve the competitiveness of the educational systems of each of the participating countries and to establish strong positions in the world educational space. On the basis of experience of implementation of Bologna process in Turkey and Italy, it was concluded about the presence of positive and negative effects arising from the implementation of this system. It was conducted a direct analysis of the activities of Russia in the improvement of the education

system, which shows its positive momentum and tendency to implement all objectives within the framework of the Bologna process. In this regard, it was made a conclusion that the transition of Russia to the Bologna system entails some costs and significant benefits. It was considered the problems arising during the implementation of the Bologna process in Russia and the ways of preventing the emergence of new forms.

Ключевые слова: Болонский процесс, повышение конкурентоспособности, образовательная система, издержки, выгоды

Keywords: The Bologna process, improving competitiveness, educational systems, costs, benefits

Введение

Развитие Болонского процесса было положено 19 июня 1999 года, когда представители 29 стран подписали Болонскую декларацию [1]. Целью данной декларации является стандартизация Европейской системы образования, значимым компонентом которой является обеспечение мобильности учащихся и преподавателей. Помимо этого, страны обязались повысить квалификацию выпускников в соответствии с возрастающими требованиями работодателей. Все положения, установленные в Болонской декларации, носят добровольный характер. При этом существенное воздействие на развитие Болонского процесса оказывает конкуренция между странами на рынке образовательных услуг. В этой связи предельно важно было определить общие принципы развития образовательной системы, выполнение которых должно обеспечить развитие единого образовательного пространства без предоставления каким-либо странам значительных преимуществ. Таким образом, принципы, заложенные в Болонском процессе, с одной стороны унифицируют образовательные стандарты в разных странах, делая образование доступнее для людей, а с другой стороны внедряемые принципы не должны приводить к возникновению диспропорций в пользу какой-либо страны.

Создание единой системы оценивания учащихся

Важнейшим принципом внедрения Болонского процесса стала ориентация на обучающихся в части создания единой и понятной системы оценивания качества знаний. Единая система оценивания знаний позволяет повысить мобильность учащихся между странами, что в итоге приводит к глобализации образовательного процесса в целом. Так, в 2004 году, была внедрена система учёта работы студентов в освоении какого-либо курса,

принятая Европой, - ECTS (European Credit Transfer and Accumulation System). Унификация системы оценивания позволила учащимся из одной страны Европы спокойно ездить на семестры в другие страны, после чего, возвращаясь назад, засчитывать предметы, прослушанные за границей. Внедрение такой системы перевода и накопления баллов позволило создать объективную систему оценивания студентов, сопоставить оценки с другими национальными образовательными системами и внедрить корректную систему оценивания знаний студентов во всех странах, фактически создавая рейтинг учащихся. Необходимо заметить, что данная система контроля может быть применена не только к студентам, но также и к самим преподавателям, научным сотрудникам. Принятие такого учёта учебной деятельности позволило инициировать реализацию нескольких важных проектов в сфере мобильности образования. Отличным результатом данного внедрения может послужить некоммерческая программа Эразмус, которая занимается международным обменом студентов и преподавателей между университетами Европы, а также иных других стран (участники отбираются на основе некоторых требований, в том числе и по ECTS).

В попытке обеспечить полную прозрачность обучения, европейские страны создают множество инструментов, которые, помимо объективности оценок, обеспечивают мобильность для студентов – EQF (Европейская структура квалификаций), ECTS (Европейская система зачета периодов обучения), LO (Результаты обучения студентов).

Влияние Болонского процесса на развитие системы образования в Турции

Для наглядности эффективности работы Болонского процесса целесообразно рассмотреть опыт Турции, которая активно заинтересовалась созданием единого образовательного пространства, и которая пытается соответствовать целям и задачам Болонской системы. Во-первых, отметим, что турецкое образование никогда особо не привлекало иностранных студентов. Так, за период 2006-2009 гг. главный университет страны Istanbul University находится лишь на 307 позиции международного рейтинга университетов мира CWTS Leiden Ranking [2]. В то же самое время ситуация значительно изменилась с момента инициации программы соответствия турецких университетов требованиям Болонской системы. Так, все больше турецких институтов занимается научной деятельностью, увеличивается количество исследовательских центров, а язык

преподавания в нескольких турецких университетах стал полностью английским (например, в Middle East Technical University и в университете Boğaziçi). Более того, в настоящий момент каждый третий вуз Турции представлен в научно-исследовательском рейтинге университетов SJR. Турецкая образовательная система активно занимается повышением квалификации преподавателей, заимствуя опыт у иностранных специалистов. «Заключение межправительственных соглашений с тюркоязычными странами на основании закона № 21467 и создание Агентства по тюркскому сотрудничеству и развитию (TİKA) привели к организованной работе по обучению тюркоязычных учащихся из СНГ в турецких учебных заведениях, для чего определена квота ежегодного их притока и оплаты связанных с обучением расходов».

В Турции существует Совет высшего образования, который, помимо остальных функций, отвечает за обеспечение популярности высших учебных заведений на международной арене и поднятия их рейтинга. Отличным примером эффективной работы по внедрению Болонской системы может стать турецкий университет Sabancı. Это относительно молодой университет, но нельзя не отметить его стремление занять лидирующие позиции в международном образовательном пространстве. В течение трех лет, начиная с 2013 г., этот университет смог подняться на 50 строчек выше в мировом рейтинге высших учебных заведений (в 2013-2014 году – 501-550 место, в 2014-2015 г. – 471-480 место, в 2015-2016 г. – 441-450 место) [6]. Отметим интересный факт, что старейший турецкий вуз наоборот снизил свои позиции и в результате занял 353 строчку в таком же рейтинге [2]. Несмотря на тот факт, что в итоге он все равно лидирует над Sabancı, отрицательная динамика может говорить о том, что данный вуз придерживается своих традиций, первоначальных целей и методов обучения, не принимая Болонскую систему. Но в XXI веке, в веке глобализации и международной интеграции, трудно оставаться на одном и том же месте, необходимо всесторонне развиваться и совершенствоваться, подстраиваясь под современные образовательные методы и пути сотрудничества в данной сфере. Вероятнее всего такая динамика (спад Istanbul University и подъем Sabancı) будет продолжаться и дальше, ведь последний выходит на новый уровень и занимает устойчивую позицию на международном уровне.

Турция показала большое стремление за борьбу за "место под солнцем" в сфере международного образования. Об этом свидетельствует ее прогресс, отраженный в

изменившихся показателях в таблицы 1, который показывает явное развитие в нужном направлении. Разница между наличием информации в двух последних пунктах может быть результатом новых исследований, проведенных в Турции, о выявляющихся перспективах принятия Болонской системы.

Таблица 1

Развитие действий Турции в отношении Болонского процесса

Темы исследований	<u>Берген 2005</u>	<u>Лондон 2007</u>
Гарантия качества - Национальная система контроля качества, компетентных в области Европейского высшего образования - Используемые критерии и внешняя система оценки - Участие студентов - Международное участие	Средне (2.00) Средне (2) Средне (2) Средне (2) Средне (2)	Очень хорошо (4.00) Идеально (5) Очень хорошо (4) Очень хорошо (4) Хорошо (3)
Система оценивания - Применение двойной системы - Проходной балл от 1 до 2 - Число студентов в двойной системе - Выполнение национальных требований	Идеально (4,67) Идеально (5) Очень хорошо (4) Идеально (5) --	Очень хорошо (4.33) Идеально (5) Идеально (5) -- Хорошо (3)
Диплом и аккредитация продолжительности образования - Приложение к диплому - Лиссабонская конвенция (признание) - Европейская кредитная система	Очень хорошо (3.67) Очень хорошо (4) Хорошо (3) Очень хорошо (4)	Очень хорошо (4.33) Очень хорошо (4) Очень хорошо (4) Идеально (5)
Непрерывное обучение Аккредитация предыдущей системы образования	--	Хорошо (3.00) Хорошо (3)
Общая степень Определение общих степеней и аккредитации	--	Идеально (5.00) Идеально (5)
Итоговые результаты	Хорошо (3.45)	Очень хорошо (4.13)

Источник: построена на основе ELSEIVIER Bologna Process and Andolu University Open Education System (2012) стр 275-283⁵⁴

⁵⁴ ELSEIVIER Bologna Process and Andolu University Open Education System (2012) стр 275-283

Итальянский опыт участия в Болонском процессе

Однако Болонская система образования имеет также и недостатки, которые можно проследить на примере с Италией. Это страна, принявшая систему "2+3", обозначающую срок обучения в бакалавриате и в магистратуре соответственно. Изначально, утверждая данную систему, Италия преследовала такую цель включения итальянского образования в единое европейское образовательное пространство. Итальянские специалисты отмечают, что именно упущение в качестве образования в средней школе дало толчок к спаду качественного уровня высшего образования, ведь теперь итальянские университеты были вынуждены обеспечить учащихся недостающими знаниями и увеличить их общий уровень подготовки. Вследствие этого, поступить в университет мог не только выпускник лицея, но и любой желающий. По оценке экспертов, особую деградацию получили именно гуманитарные науки. Все это привело к бюрократии процесса обучения (преподаватели вместо научной деятельности были вынуждены сидеть над бумагами и писать отчеты). Италия увеличила лишь количество студентов, но никак не качество образования.

Преподаватель Пизанского университета, филолог Стефано Гардзонио, дал свою оценку Болонскому процессу, обозначив несомненные плюсы данной реформы в виде повышения качества образования в некоторых университетах и расширения числа предлагаемых дисциплин. Но, по его мнению, Болонская реформа пока далека от идеального функционирования, потому что «качественный рост связан с искусством каждого доцента комбинировать бюрократические указания жесткого университетского регламента с духовным пафосом передачи знания и культуры» [7]. Профессор обозначил важность стандартизации итальянского высшего образования, которое проходит не без помощи европейской программы «Эразмус», однако, существует опасение, что применение жестких принципов, отождествление университета с предприятием отрицательно скажется на национальных традициях, а в частности на филологических дисциплинах. Это может привести к кризису некоторых дисциплинарных наук («классические античные студии, философские дисциплины и, в частности, все узкоспециализированные дисциплины, которыми прежде так славился итальянский университет» [7]).

Основные проблемы, связанные с внедрением Болонской системы

Проведенный среди студентов опрос, European Student Bologna Surveys, показал, что существуют такие проблемы как социальная дискриминация по финансовым возможностям, невозможность обучения в магистратуре из-за слишком высокой стоимости, незаинтересованность студентов в связи с отсутствием права влияния на что-либо. Так, например, в Нидерландах плата за обучение увеличилась от 2 000 до 15 000 евро в год из-за несоблюдения спонсорами своих договоренностей и уменьшения государственных инвестиций в образование [8].

Помимо простого высказывания недовольства, существуют еще и более радикальные меры, к которым прибегают студенты для привлечения внимания к минусам Болонской системы. Так, например, существует Norsk Student union (NSU) - группа в Норвегии, которая открыто заявляет о следующих недостатках вышесказанной образовательной структуры: бюрократизм, коммерция, попытки специально снизить процент учащихся в магистратуре, ориентация на потребление, а не на качество образования, ограниченный бюджет на развитие высшего образования, трудности поступления в вуз.

Студенческие союзы многих стран поддержали эту критику: Национальный союз студентов Италии, Французские Национальный Союз Студентов, Национальное объединение студентов Германии, Союз студентов Ирландии. Массовые протесты в свое время были в таких странах, как Бельгия, Чешская республика, Румыния, Великобритания, Латвия, Греция, Финляндия, Босния и Герцеговина [9].

Россия и Болонская реформа

Говоря о преобразованиях, которые повлек за собой Болонский процесс, нельзя не затронуть тему влияния данной системы образования на Россию. Присоединившись в 2003 г., Россия сумела достичь определенных результатов. Двухуровневая система образования была принята в соответствии с Федеральным законом «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации (в части установления уровней высшего профессионального образования)» от 17 октября 2007 года [3].

Существует ISCED (международная стандартная классификация образования), подразумевающая несколько уровней в зависимости от способа организации учебной

деятельности и от требования к зачислению в вуз. Согласно отчёту о реализации Болонского процесса за 2015 год, общее количество студентов на уровне 5А и 5В (третичное образование, то есть простое академическое и профессиональное образование) насчитывает почти 8 миллионов в России, что составляет 21,5% от общего числа студентов во всем едином европейском образовательном пространстве (ЕНЕА). Для сравнения, в Лихтенштейне данное число не превышает 960.

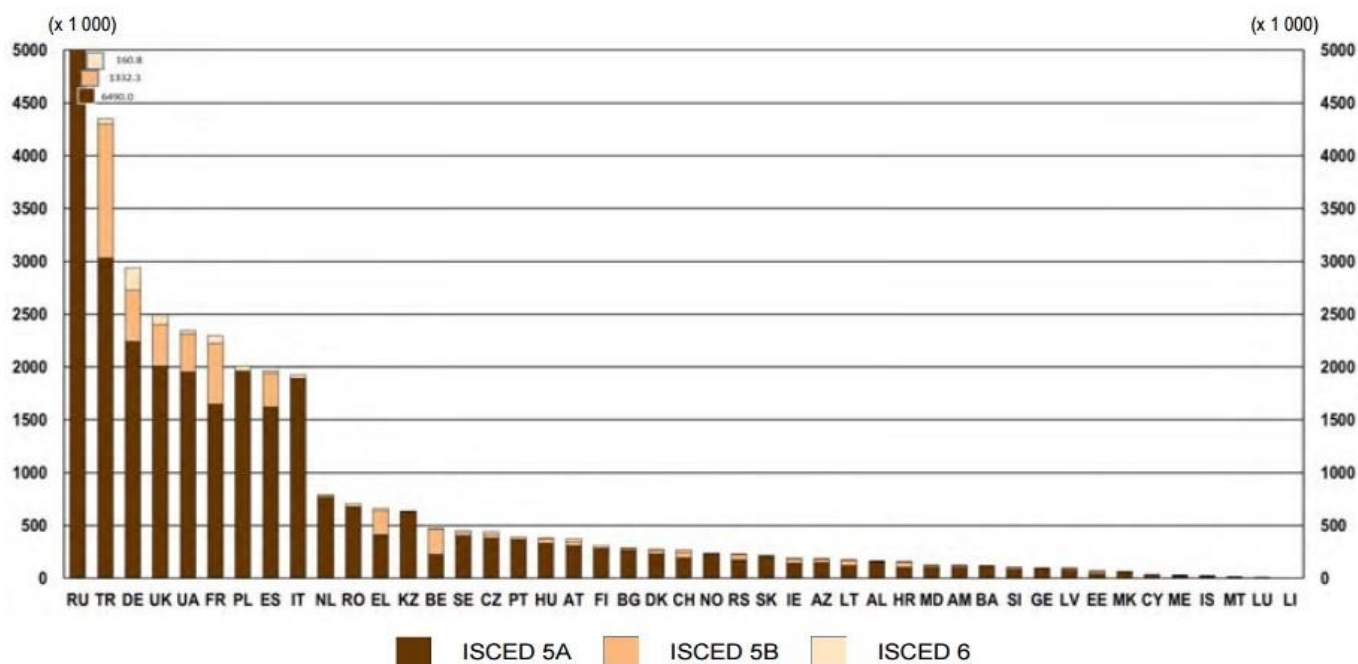


Рис. 1. Количество студентов, обучающихся в высших учебных заведениях в 2012 г.
 Источник: The European Higher Education Area in 2015: Bologna Process Implementation Report [Электронный доступ]: http://media.ehea.info/file/2015_Yerevan/73/3/2015_Implementation_report_20.05.2015_613733.pdf

Россия вместе с Германией, Великобританией и Францией входит в четверку стран с наибольшим количеством студентов, получающих докторскую степень, что в сумме составляет 53% всех студентов ЕПВО (15,8% из них получает данную степень в России). Важным индикатором, влияющим на количество обучающихся, выступает демография, которая обязана быть принята во внимание при разработке политики в области высшего образования.

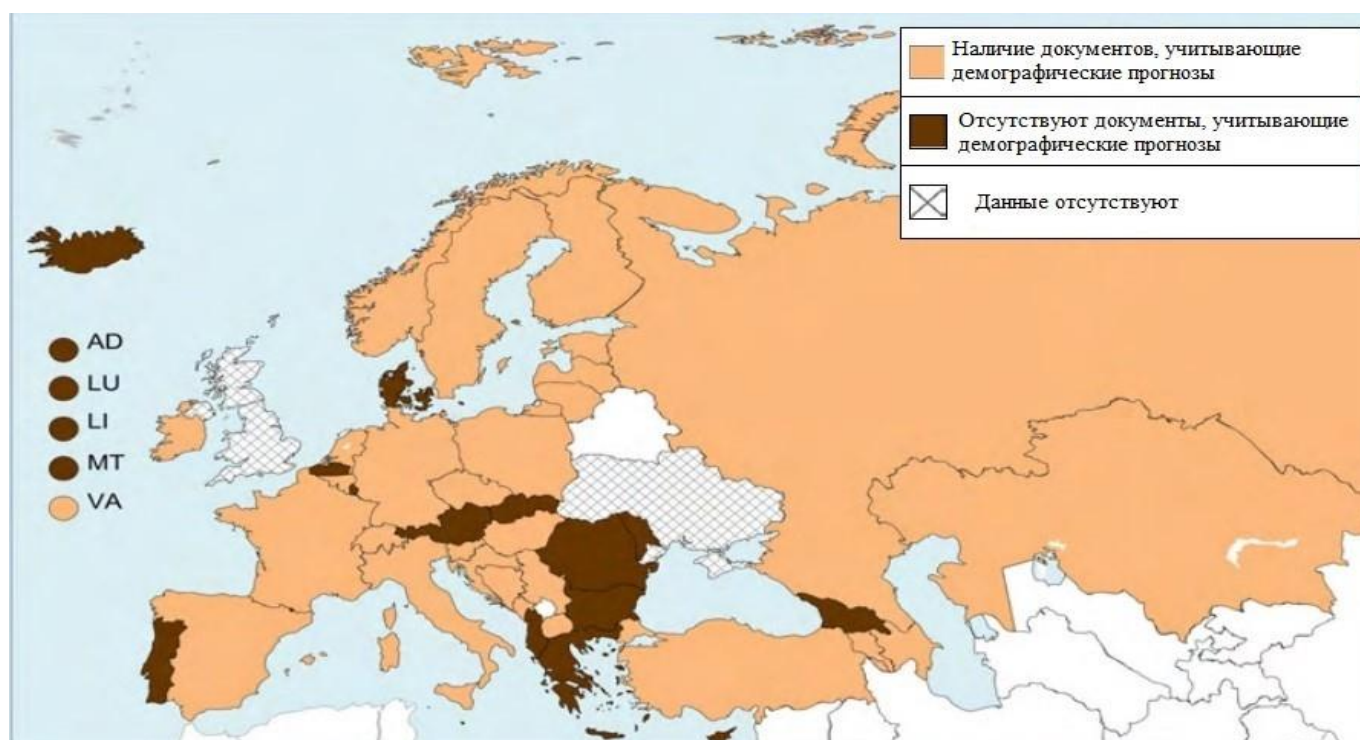


Рис. 2. Демографические прогнозы, отражающиеся в документах по программам высшего образования

Источник: The European Higher Education Area in 2015: Bologna Process Implementation Report[Электронный доступ]:http://media.ehea.info/file/2015_Yerevan/73/3/2015_Implementation_report_20.05.2015_613733.pdf

Рисунок 2 показывает, что примерно 60% стран для полного анализа документов по получению высшего образования учитывают демографические прогнозы. В настоящее время существует опасение из-за сокращения числа молодых людей и как такая тенденция может повлиять на финансирование высших учебных заведений. Многие страны отмечают растущую потребность в высшем образовании у стареющего населения, возраст которого отличается от стандартного возраста студентов, получающих высшее образование. По сравнению с отчётом о Болонском процессе за 2012 год, восемь стран ввели демографические прогнозы в своих документах. Россия входит в данное число.

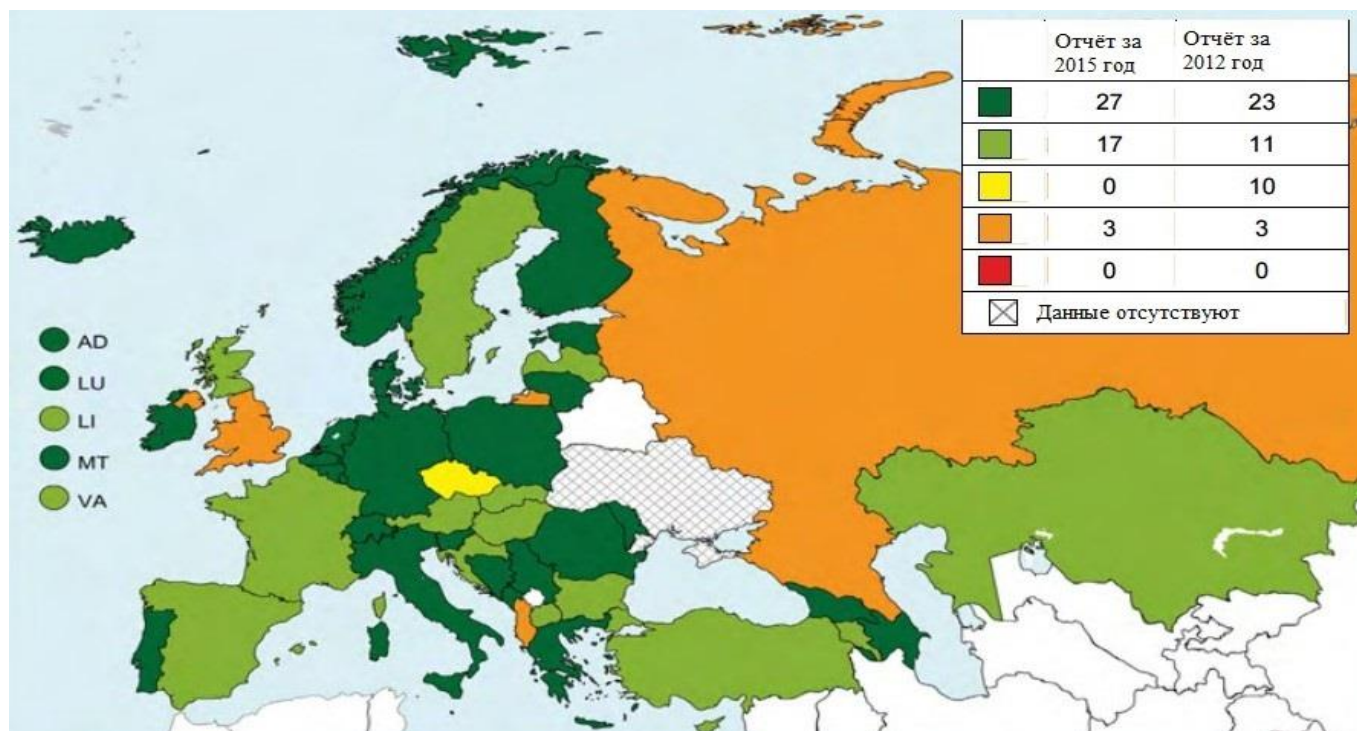


Рис. 3. Реализация европейской системы перевода и накопления кредитов (ECTS)

Источник: The European Higher Education Area in 2015: Bologna Process Implementation Report

[Электронный доступ] : http://media.ehea.info/file/2015_Yerevan/73/3/2015_Implementation_report_20.05.2015_613733.pdf

Как показывает рисунок 3, увеличилось количество стран, внедряющих европейскую систему перевода и накопления баллов (ECTS), с 34 до 44 за период с 2012 по 2015 год. Однако, Албания, Россия, Великобритания и Ирландия остаются единственными странами с образовательными системами, в которых данная система накопления баллов реализуется не полностью, а лишь в 75% программ.

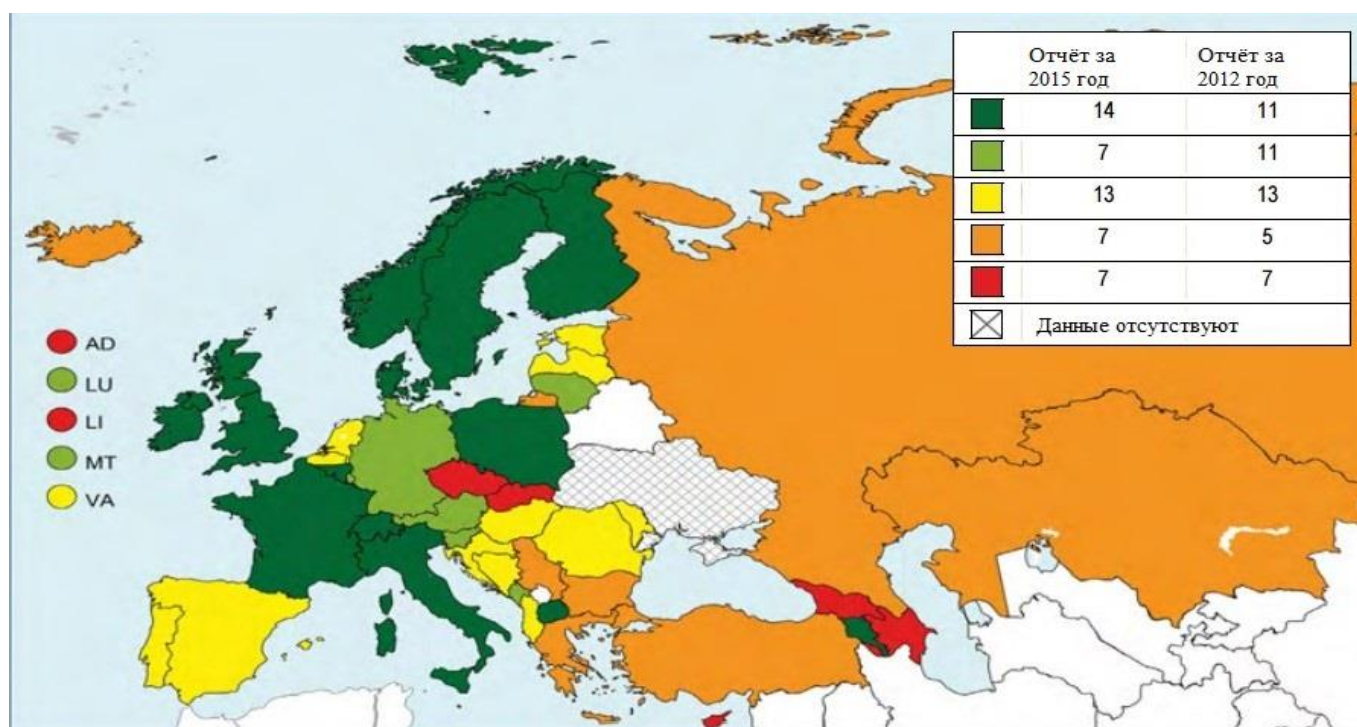


Рис. 4. Уровень участия студентов во внешней системе обеспечения качества образования
 Источник: The European Higher Education Area in 2015: Bologna Process Implementation Report

Вышеприведённый рисунок показывает значительное количество образовательных систем, а именно 28, где участие студентов в системе внешнего контроля качества является обязательным. Тем не менее, существует одно исключение - Россия, где участие студентов в принятии решений только лишь рекомендуется, несмотря на отсутствие необходимости участия обучающегося в иных аспектах внешней гарантии качества образования.

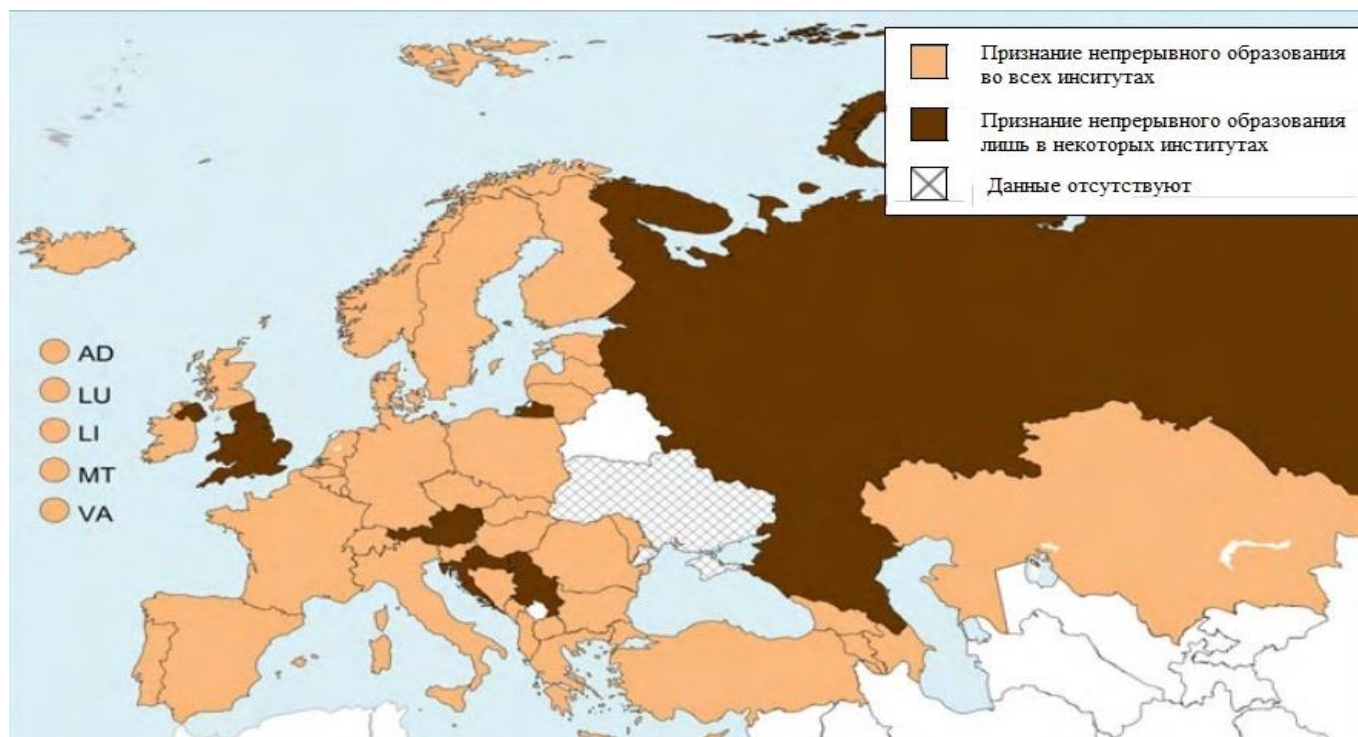


Рис. 5. Концепция непрерывного обучения как задача высших учебных институтов
 Источник: The European Higher Education Area in 2015: Bologna Process Implementation Report

Говоря про Россию, стоит отметить, что, безусловно, некоторые сдвиги есть, и развитие идет в правильном направлении, но темп реструктуризации российского высшего образования недостаточно интенсивен, степень консервативности в российских вузах немаленький, что препятствует полному доверию со стороны Запада. Болонский процесс является мощным инструментом для России в интеграционных процессах и в повышении конкурентоспособности российских вузов на международном образовательном пространстве. Тот факт, что существует уже множество проектов, посвященных международному сотрудничеству в сфере образования, и развитие программ двух дипломов говорит о том, что Россия готова перенять опыт европейских стран и развиваться с ними в одном направлении, но для более успешной реализации всех планов необходим пересмотр некоторых моментов, речь о которых пойдет ниже.

Особое внимание было уделено международным образовательным проектам. Некоторые уже успешно завершились (например, с 2010 - 2013 гг. существовал TempusPromeng - проект о развитии магистерских программ, объединяющий Россию, Узбекистан и Украину в сфере инженерии), некоторые продолжают свою деятельность (с 2004 года начал свою деятельность российско-финский образовательный проект Cross

Border University, направленный на интеграцию совместных магистерских программ). Магистерская европейская программа Erasmus Mundus позволяет получить российским студентам степень магистра в двух разных вузах за 2 года. Германия тоже активно сотрудничает с Россией на международном образовательном уровне. Так, например, DAAD, служба по академическим обменов, дает возможность получить образование по нескольким направлениям. Такие программы взаимодействия с зарубежными университетами помогают улучшить ситуацию, образовавшуюся в области российского образования и касающуюся проблем сопоставимости качества образования и методов обучения в России и за рубежом. Важным фактом является выдача стипендий студентам всех стран на обучение в Германии от DAAD. Россия могла бы последовать этому примеру и создать такую же стипендиальную программу.

В Европе существует недостаточная информированность о программах России. Необходимо лучше продвигать информацию о существующих образовательных программах за рубежом, а также о научных достижениях. Снижение уровня асимметрии информации позволит повысить привлекательность российского образования, что в итоге позволит увеличить количество иностранных студентов, обучающихся в России.

Необходимо сказать, что России есть куда расти в плане образования. Нельзя не признать практическое отсутствие мобильности студентов и преподавателей из Европы в Россию. Говоря в общем, нет системы академических кредитов (а в следствии этого и возможности параллельного обучения в иностранном вузе), которая как раз-таки и смогла бы помочь в решении первоуказанной проблемы. Нехватка доверия к российскому высшему образованию отрицательно сказывается на признании российского диплома в Европе. Причиной этого может стать, как и нехватка выделяемых государством средств на повышения качества обучения, так и низкий уровень подготовки самих студентов. Внедрение обучения на английском языке поможет приблизить их знания к европейским, но далеко не все университеты России могут похвастаться такими новшествами.

Можно было бы ввести внутренний орган контроля над взаимной мобильностью студентов и преподавателей, над качеством получаемых знаний и применения академических кредитов.

Подытожив, можно сделать вывод, что участие российских высших учебных заведениях в международных образовательных программах положительно сказывается на

конкурентоспособности российских университетов, на позиции России на мировом образовательном пространстве и на подготовке высококвалифицированных специалистов. На пути к реализации всех задач есть некоторые проблемы, но при грамотной организации учебного процесса, пересмотре существующих методик и опоре на европейский опыт, можно решить все вопросы и продолжать дальнейшее развитие отечественной системы образования.

Страны европейского образовательного пространства прогнозируют разные ситуации в отношении интернационализации и мобильности. Нет никаких сомнений, что тенденция к интернационализации растёт, что в свою очередь создаёт большой потенциал для высших учебных заведений в ЕПВО, однако, отсутствие финансирования, высокий уровень бюрократии, негибкость национальных правовых рамок препятствуют дальнейшему развитию некоторых стран. Улучшенный мониторинг воздействия мер, принимаемых для устранения проблем также остаётся одним из главных направлений единой образовательной политики.

Список литературы

- [1] The Bologna Declaration of 19 June 1999 [Электронный ресурс] Режим доступа: http://media.ehea.info/file/Ministerial_conferences/02/8/1999_Bologna_Declaration_English_553028.pdf
- [2] CWTSLeidenRanking [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.leidenranking.com/ranking>
- [3] Мосаки Н. З. Стратегия Турции по привлечению иностранных студентов. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://xn--c1adwdmv.xn--p1ai/news/fd-abroad/iran/cultura/1529532.html>
- [4] SJR [Электронный ресурс] Режим доступа <http://www.scimagojr.com/countryrank.php>
- [5] Ли Ю.А. Состояние системы образования в Турции с точки зрения перспектив Евроинтеграции. // Турция накануне и после парламентских и президентских выборов 2007 г. М.: ИВ РАН; ИБВ, 2008
- [6] QS Top Universities [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.topuniversities.com/university-rankings/world-university-rankings/2012>

[7] О Болонской реформе в Италии (Интервью со Стефаном Гардзонио) [Электронный ресурс] // Журнал «Слово». URL: <http://www.portal-slovo.ru/slovo/39579.php> (дата обращения: 6.01.2009)

[8] О. В. Солодянкина, Н. Н. Ефимова Основы социального образования Учебное пособие Ижевск УДК 364.4(075) ББК 60.90я7 С 60

[9] ESIB [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.esib.org/news/studentdemosdec03.php>

[10] Федеральный закон Российской Федерации от 20 апреля 2007 г. N 57-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://www.rg.ru/2007/04/24/zakony-izmenenia-dok.html>

УДК 339.56.055



Источник: <http://old.tpp-inform.ru/global/6285.html>

Потенциал развития взаимной торговли стран БРИКС
Development Capacity of Mutual Trade Between BRICS Countries

Царик Евгений Владимирович
Tsarik Evgeny Vladivirovich

Национальный исследовательский университет
«Высшая школа экономики»,
Департамент мировой экономики
National Research University
Higher School of Economics (HSE),
School of world economy
evgenytsarik@mail.ru

Аннотация:

Данная работа посвящена ответу на вопрос, какие перспективы имеют страны БРИКС для развития торговых связей внутри группировки. С момента проведения первого саммита БРИКС в 2006 году, взаимная торговля между членами организации постепенно набирала обороты, однако не являлась одним из приоритетных направлений сотрудничества. Тем не менее, в последнее время, учитывая нестабильную политическую ситуацию, в частности усиление антироссийских санкций, встает вопрос: стоит ли ожидать сдвиг в географической структуре торговли отдельных стран БРИКС и группировки в целом? Для ответа на поставленные вопросы автор анализирует товарные и географические структуры торговли стран-участниц группировки БРИКС, выделяет новые тренды в развитии

торговых отношений между этими странами и прогнозирует возможные сценарии развития взаимной торговли в рамках группировки.

В работе делается вывод, что хотя взаимная торговля стран БРИКС постепенно развивалась, ее доля в общем товарообороте стран участниц менялась незначительно. При этом в среднесрочной перспективе особого потенциала для вывода торговых отношений внутри группировки на новый уровень выявлено не было.

Abstract:

This work is devoted to answer the question, what are the prospects for the BRICS countries for development of trade relations within the group. Since the first BRICS summit in 2006, mutual trade between members of the organization gradually gained momentum, however, was not one of the priority areas of cooperation. Nevertheless, in recent years, given the unstable political situation, in particular the strengthening of anti-Russian sanctions, the question arises: should we expect a shift in the geographical structure of trade of individual countries and BRICS group as a whole? In order to answer these questions the author analyzes the commodity and geographical structures of trade of the countries participating in the BRICS grouping, highlight new trends in the development of trade relations between these countries and predicts possible scenarios for the development of mutual trade within the grouping.

The work concludes that although the mutual trade of the BRICS countries gradually developed, its share in total trade of the participating countries have changed slightly. Thus, in the medium term, a special capacity for conclusion of trade relations within the group to a new level wasn't revealed.

Ключевые слова: БРИКС, глобальное управление, торговля, неформальные институты глобального регулирования

Keywords: BRICS, global governance, trade, informal institutions of global governance

Введение

Данная работа посвящена изучению потенциала развития взаимной торговли стран-участниц группировки БРИКС. Актуальность представленного исследования обуславливается тем, что анализируются современные тенденции трансформации существующего миропорядка. Важно отметить, что в последнее время наблюдается значительное усиление роли групп стран с растущими экономиками, к числу которых относится БРИКС - группировка из пяти стран: Бразилии, России, Индии, Китая и ЮАР. Оценка потенциала для усиления взаимной торговли этих стран

позволит сделать выводы об их возможности повлиять на структуру международной торговли в целом.

В настоящее время процесс глобализации достиг такого уровня, что ни одно государство не может повлиять на существующие экономические и политические реалии без сотрудничества с другими акторами международных отношений. Очевидно, что страны, входящие в БРИКС, имеют большие амбиции на международной политической арене. Изучение их деятельности поможет дать ответ на вопрос о возможностях стран БРИКС добиться реализации своих внешнеполитических интересов через усиление взаимодействий в сфере взаимной торговли. Более того, оценка целесообразности развития взаимной торговли стран-участниц БРИКС имеет непосредственное значение для Российской Федерации, как для участницы группировки. Исследование приобретает особенную актуальность в связи с нестабильной политической обстановкой, сложившейся в последнее время, а также введением западными партнерами антироссийских санкций, и, как следствие, ослаблением экономического взаимодействия с ними.

В процессе исследования автор опирался на работы следующих ученых: аналитика и финансиста Дж. О' Нилл, впервые употребившего термин БРИК в 2001г. для обозначения четырех стран с динамично развивающимися экономиками, который впоследствии перерос в БРИКС, после присоединения ЮАР в 2011 г., экономистов Б. Чаттерджи, П.Ч. Йена и С. Синха, изучавших влияние внутригрупповой торговли на экономики стран-участниц группировки, специализируясь на Индии в частности, и профессора Пражского экономического университета Т. Де Кастро, рассматривавшего усиление связей во взаимной торговле, как важный шаг на пути к более тесной интеграции. Среди российских авторов стоит отметить работы директора Института Международных Организаций и Международного Сотрудничества Ларионовой М.В., в которых дается оценка эффективности экономического взаимодействия стран БРИКС. Также о перспективах развития группировки рассуждал доцент, ординарный профессор НИУ ВШЭ, Григорьев Л.М. и заведующая кафедрой мировой и национальной экономики в ВАВТ Рогатных Е.Б.

В данной работе выдвигается следующая гипотеза: несмотря на то что взаимная торговля занимает довольно важное место в товарообороте стран-участниц, перспектив ее дальнейшего расширения не наблюдается.

Особенности торгового потенциала стран БРИКС

Для того, чтобы разобраться в особенности торгового потенциала стран БРИКС, проанализируем географическую и товарную структуру торговли для каждой страны, входящей в группировку. Пожалуй, самым значим торговым партнером для всех стран участниц группировки является Европейский Союз. Так, Бразилия специализируется на поставках руды, шлака и золы, готовых кормов для животных, кофе, чая и пряностей. Основу российского экспорта в ЕС составляют минеральное топливо, нефть и продукты ее переработки, а также продукция из черных металлов, меди, алюминия и удобрений. Индия экспортирует драгоценные камни, предметы одежды (трикотажные, ручного вязания и др.) и органические химические соединения. Китайский экспорт строится в основном на поставках мебели, электрического оборудования, предметов одежды (трикотажных, ручного вязания и др.), а также обуви. ЮАР экспортирует рыбу, моллюсков и прочие морепродукты, драгоценные камни, алкогольные напитки и уксус, съедобные фрукты и орехи. Импортируют же страны БРИКС в больших объемах целый ряд товарных позиций из Европейского Союза. Например, это товары, попадающие в категорию "ядерные реакторы", оптические аппараты и инструменты, фармацевтическая продукция, средства наземного транспорта и их принадлежности, пластмассы и изделия из них.

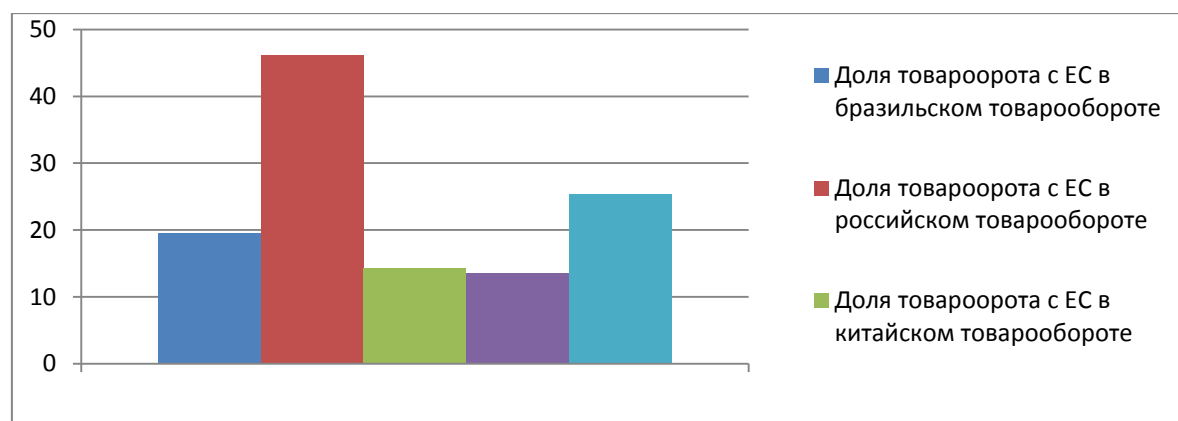


Рисунок 1. Доля товарооборота с ЕС в общем товарообороте стран БРИКС, 2014
Источник: составлено автором по материалам <http://www.trademap.org>

Также стоит отметить, что все страны участницы группировки ведут очень активную торговую деятельность с США. Американские рынки предметов одежды крайне важны для Китая и Индии, также Китай экспортирует в США обувь, детские товары и игрушки в значительном объеме, а Индия – драгоценные камни и фармацевтическую продукцию. Импортируются же из США в основном высокотехнологичные товары, телекоммуникационное оборудование и машинное оборудование для автоматической обработки информации.

Вторым по значимости торговым партнером Бразилии является Китай, на который приходится примерно 18% бразильского экспорта, а импортная доля из которого составляет чуть меньше 17%. Также Бразилия активно торгует с партнерами по МЕРКОСУР, особенно большой товарооборот с Аргентиной. Другими важными торговыми партнерами являются Япония и Российская Федерация. Китай является вторым по значимости торговым партнером для всех остальных стран БРИКС. Доля товарооборота с ним варьируется от 9 до 15% для стран участниц группировки. Помимо стран-участниц БРИКС, важнейшими рынками сбыта для Китая являются США, Корея и Япония. Россия же наращивает торговлю с партнерами по ЕАЭС, в частности, стоит отметить Беларусь и Казахстан. Поставки энергоресурсов в Японию тоже имеют немалое значение. Торговля Индии достаточно сильно ориентирована на арабские страны. Объединенные Арабские Эмираты и Саудовская Аравия являются ее стратегическими партнерами, закупающими драгоценные камни в больших объемах и поставляющие нефть и минеральное топливо. Помимо торговли с ЕС и США Южно-Африканская Республика активно вовлечена в торговлю с партнерами по торгово-экономическому союзу стран Юга Африки, в частности активно развивается торговля с Ботсваной и Конго.

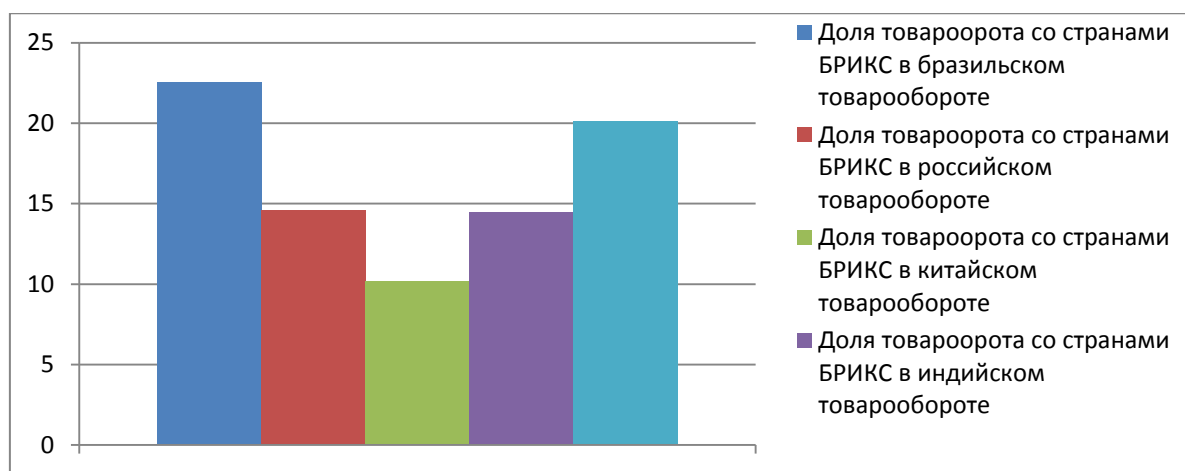


Рисунок 2. Доля внутригрупповой торговли в общем товарообороте стран БРИКС, 2014.

Источник: составлено автором по материалам <http://www.trademap.org>

В общем, становится очевидно, что географическая структура торговли стран-участниц БРИКС довольно обширна, страны имеют широкий круг торговых партнеров в разных регионах мира. При этом торговля внутри группировки играет далеко не последнее место в формировании товарооборота для каждой страны-участницы. Наиболее всего вовлечены во взаимную торговлю с партнерами по БРИКС Бразилия и ЮАР, а Китай наименее зависим от внутригрупповых торговых операций. Доли вовлеченности Индии и России примерно одинаковы и составляют немногим меньше 15% от всего товарооборота.

Новые тренды в торговле стран БРИКС

Во внутригрупповой торговле стран БРИКС можно выделить следующие тренды:

- Электронная торговля БРИКС;
- Участие стран группировки в создании глобальных цепочек добавленной стоимости.

Одно из постановлений Уфимской декларации, принятой 9 июля 2015 г. на 7 саммите БРИКС, гласит: "Мы признаем, что дальнейшее укрепление сотрудничества в области ИКТ, включая Интернет, является настоящей необходимостью и отвечает интересам наших стран." [3]

Что касается сферы торговли, то в апреле 2015 г. в Москве состоялся Экспертный диалог БРИКС по вопросам электронной торговли. В ходе диалога были обсуждены вопросы по развитию электронной торговли стран БРИКС, меры безопасности при обмене электронными документами, защиты персональных данных, а также стандарты и лингвистические технологии в данной сфере.⁵⁵

Также, в декабре 2015 г. состоялось заседание контактной группы БРИКС по торгово-экономическим вопросам. В ходе мероприятия стороны обсудили реализацию плана действий БРИКС в области электронной торговли, подготовленного на базе рекомендаций участников первого Экспертного диалога БРИКС по вопросам электронной торговли и одобренного министрами экономики и внешней торговли стран группировки.⁵⁶

В последнее время одним из основных факторов усиления международной торговли является увеличение торговли товарами промежуточного потребления. [14]

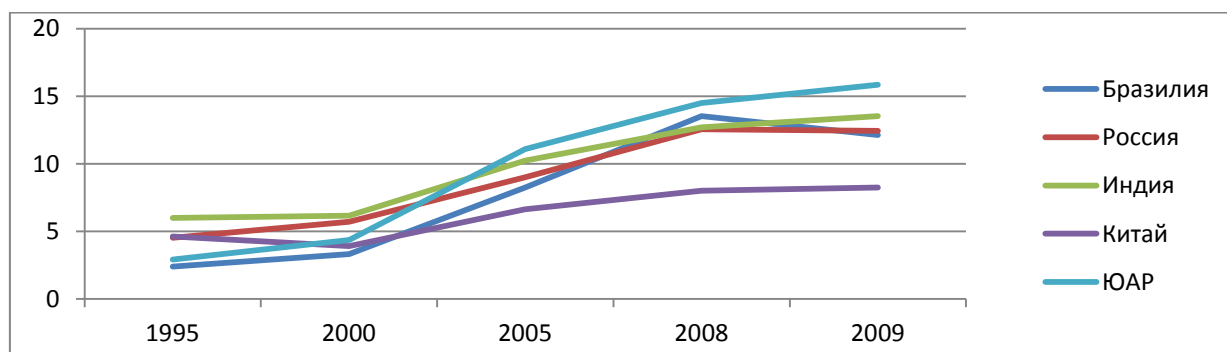


Рисунок 3. Доля добавочной стоимости из стран партнеров по БРИКС во внутреннем конечном спросе, %.

Источник: составлено автором по материалам <http://stats.oecd.org/>

⁵⁵ Экспертный диалог БРИКС по вопросам электронной торговли URL: <http://www.nkibrics.ru/posts/show/552e4add62726953000a0000>

⁵⁶ ОФИЦИАЛЬНЫЙ САЙТ ПРЕДСЕДАТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В БРИКС. URL: <http://brics2015.ru/news/20151204/807435.html>

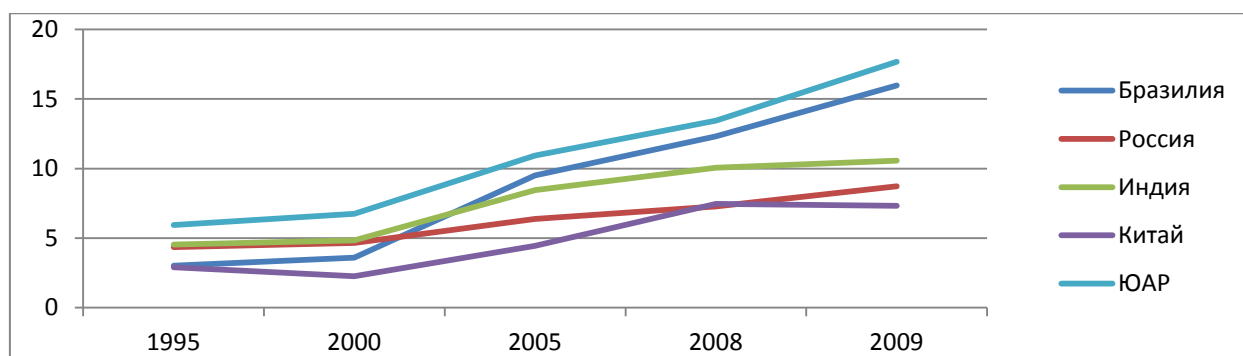


Рисунок 4. Доля внутренней добавочной стоимости в конечном спросе стран партнеров по БРИКС, %.

Источник: составлено автором по материалам <http://stats.oecd.org/>

Данные графики демонстрируют степень вовлеченности стран БРИКС в образование глобальных цепочек создания стоимости. Бразилия и ЮАР имеют наиболее тесные связи с партнерами по БРИКС, в то время как Китай наименее всего задействован в процесс формирования глобальных цепочек создания стоимости внутри группировки. При этом стоит отметить, в одном из пунктов стратегии экономического партнерства БРИКС постановлено, что для укрепления торгово-инвестиционного сотрудничества страны участницы должны сконцентрировать свои усилия на "создании компаниям стран БРИКС условий для более эффективной интеграции в глобальные стоимостные цепочки с более высокой долей добавленной стоимости". [2] Из статистических данных, предоставленных ОЭСР, можно сделать вывод, что страны-участницы группировки БРИКС активно вовлечены в процесс создания добавочной стоимости и степень их вовлеченности постоянно увеличивается из года в год.

Однако не смотря на то, что страны БРИКС в целом вовлечены в процесс создания глобальных цепочек создания стоимости, в рамках группировки таких процессов пока не наблюдается. Обуславливается это большими расстояниями между странами, разными направленностями экономик, а также различными экономическими целями. Поэтому на сегодняшний день создание глобальных цепочек создания стоимости в рамках БРИКС вряд ли представляется возможным.

При этом процесс формирования глобальных цепочек создания стоимости имеет потенциал развития для отдельных стран-участниц

группировки. Например, существуют перспективы развития данных процессов между Россией и Китаем в масштабах нового шелкового пути.

Значение взаимной торговли для экономики стран БРИКС

В 2001 г., когда британский экономист Джим О' Нилл впервые ввел термин БРИК, объем товарооборота между четырьмя странами составил 57 196 млн. долл. США, то есть доля стран партнеров по БРИК составила 6,2% от общего товарооборота со. На протяжении пяти лет наблюдалось значительное увеличение объемов торговли внутри группировки.

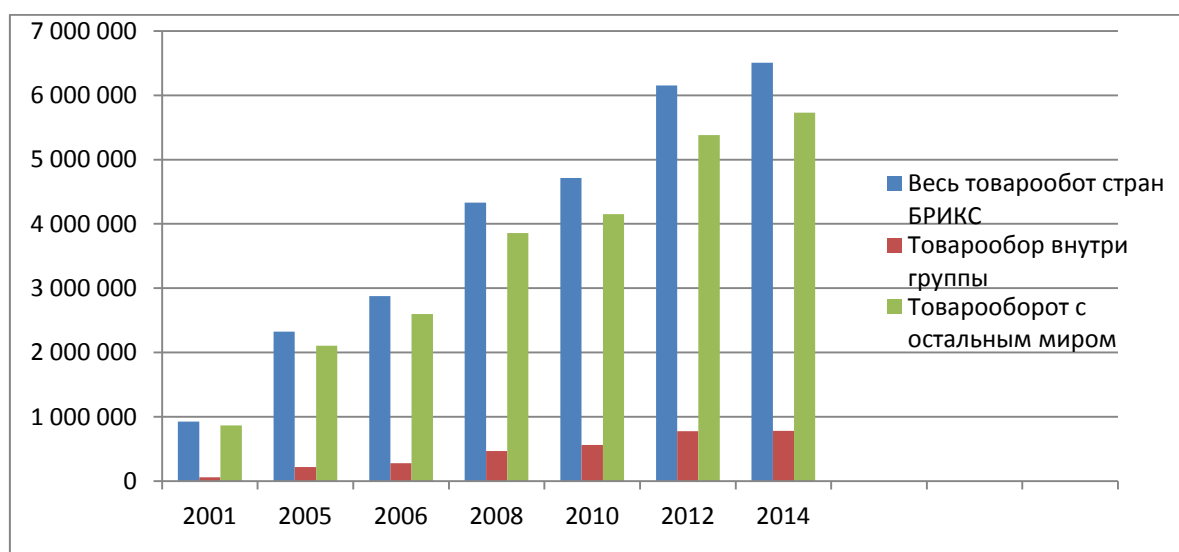


Рисунок 5. Сравнение объемов товарооборота внутри группировки БРИКС с объемом товарооборота во все остальные страны.

Источник: составлено автором по материалам <http://unctadstat.unctad.org/wds/>

Так с 2001 до 2006 г., года официального основания организации, товарооборот между странами увеличился почти в пять раз и составил 275 861 млн. долл. США. Важно отметить, что наряду с количественным ростом произошло и увеличение доли взаимного товарооборота в общем товарообороте группировки. Она составила 9,6% в 2006 г.

Следующим важным этапом в существовании организации стало присоединение ЮАР в 2011 г. На следующий после присоединения год объем товарооборота внутри группировки составил 775 987 млн. долл. США, а его доля соответственно 12,6%. Однако в период с 2012 по 2014 г. взаимная

торговля стран БРИКС не продемонстрировала стремительного роста. В 2014 товарооборот внутри группировки составил 778 508 млн. долл. США, увеличившись меньше чем на треть процента за 2 года. Вероятнее всего, сказались последствия второй волны мирового экономического кризиса 2008 г. Тем не менее взаимная торговля стран БРИКС усиливалась на протяжении всего времени существования группировки и играет значимую роль в товарообороте каждой страны участницы, составляя порядка 11% от всего объема товарооборота.

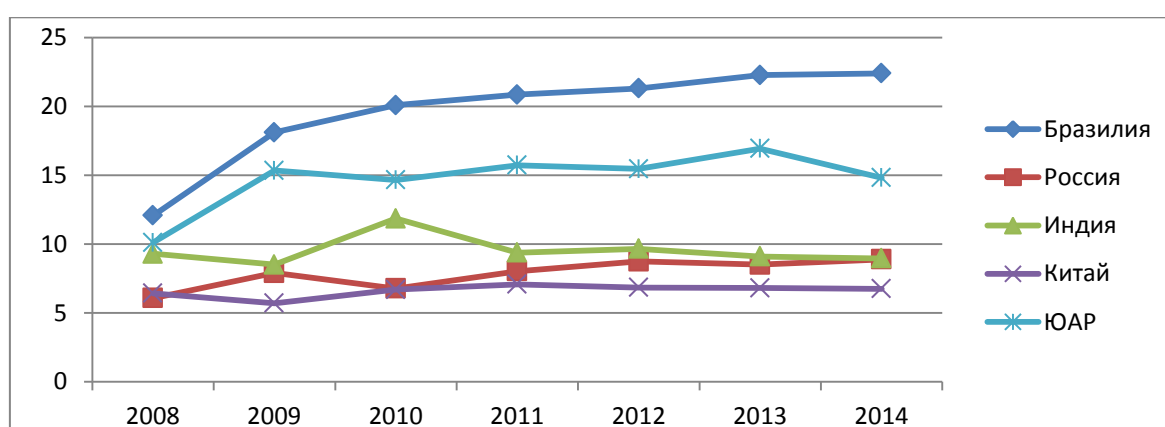


Рисунок 6. Доля экспорта в страны партнеры по БРИКС в общем экспорте стран-участниц.

Источник: составлено автором по материалам <http://unctadstat.unctad.org/wds/>

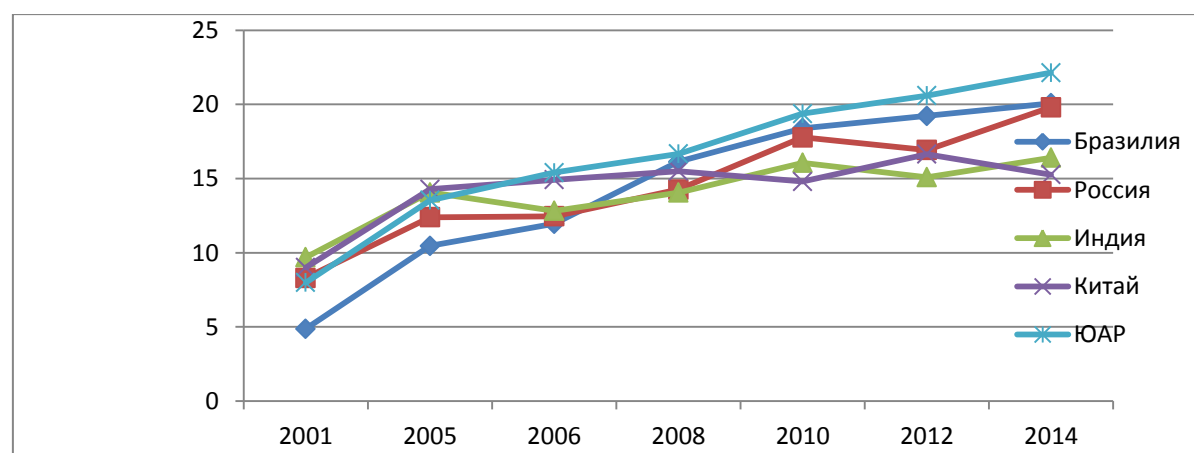


Рисунок 7. Доля импорта из стран партнеров по БРИКС в общем импорте стран-участниц.

Источник: составлено автором по материалам <http://unctadstat.unctad.org/wds/>

Основными экспортерами внутри группировки являются Бразилия и ЮАР. Так в 2014 г. 22,41% бразильского экспорта было направлено в страны БРИКС. Этот показатель увеличился почти в два раза за 6 лет. Экспортная ориентированность ЮАР на партнеров по БРИКС также значительно возросла, демонстрируя увеличение доли экспорта примерно на 5%. С 2008 по 2014 г. экспорт таких стран как Китай и Индия в остальные страны БРИКС увеличивался в численном выражении, с 92 086 до 158 473 млн. долл. США для Китая и с 16 915 669 до 28 514 641 млн. для Индии. Однако этот рост сопровождался ростом экспорта во все остальные страны мира, поэтому доля экспорта в страны БРИКС почти не изменилась как для Китая, так и для Индии, составляя примерно 9% и чуть меньше 7% от всего экспорта соответственно. Доля российского экспорта в данные страны демонстрировала рост вплоть до 2014 г., увеличившись почти на 4% за 6 лет.

Внутригрупповой импорт играет достаточно важную роль для экономик стран, входящих в группировку. В период с 2001 по 2014г. для всех рассматриваемых стран характерно существенное увеличение как объемов импорта из стран БРИКС, так и доли, которую этот импорт составляет по отношению ко всему импорту для данных стран. Самый крупный импортер в данной группе - Китай, его импорт в 2014 г. составил 298 854 614 млн. долл. США, увеличившись более чем в 13,5 раз за последние 13 лет. Доля импорта ЮАР из стран БРИКС составляет чуть больше чем 22 %, демонстрируя самое большое значение в группе. Однако в количественном значении это самый маленький показатель, 22 117 730 млн. долл. США. Доли импорта из стран БРИКС для России и Бразилии были примерно одинаковы в 2014 г., примерно 20% от всего импорта. В числовом значении российский импорт превышает бразильский, составляя 56 804 169 млн. долл. США против 47 648 290 соответственно. Индийский импорт из стран БРИКС составил 75 385 675 млн. долл. США в 2014 г., увеличившись более чем в 15 раз с 2001 г.

Очевидно, что в группировке, с начала ее основания, наблюдается значительное увеличение объема товарооборота, внутреннего экспорта и

импорта. Исходя из анализа данных, рассмотренных ранее, можно заключить, что взаимная торговля играет важную роль для экономик стран БРИКС.

Рассмотрим, какими товарами торгуют между собой страны БРИКС. Для начала выделим для каждой страны те категории товаров, импорт которых больше всего ориентирован на партнеров по БРИКС. Ключевыми товарами для бразильского импорта из стран БРИКС являются специи, шелк, уголь, красящие вещества, хлопчатобумажные и другие текстильные ткани, готовые изделия из хлопчатобумажного материала, ювелирные украшения и продукты из драгоценного металла, детские игрушки и товары для детей, обувь, мужская и женская одежда. Импортная доля этих товаров из стран БРИКС постоянно растет и составляет больше половины объема всего импорта. Также немалое значение имеет импорт товаров из следующих категорий: рыба и различные морепродукты, овощи, корма для животных, древесное топливо и древесный уголь, природные абразивные материалы, товары из неорганической химии, изделия из кожи, резиновые шины, текстильные нити. Ключевыми товарами для российского импорта из стран БРИКС являются мясо крупного рогатого скота, морепродукты, овощи, фруктовые и овощные соки, карбоновые кислоты, изделия из кожи, готовые изделия из текстильных материалов, изделия из стекла, столовые приборы, машины для автоматической обработки данных, телеприемники, радиовещательные приемники, мужская и женская одежда, керамические изделия, мотоциклы и велосипеды, детские игрушки. Аналогично ключевыми товарами для индийского импорта из стран БРИКС являются немолотый ячмень, меха и меховые шкурки, сахар, мед и патока, щепы и древесная стружка, кокс и уголь, азотные соединения, нуклеиновые кислоты, радиоактивные вещества и сопутствующие материалы, красители, монопластики из пластмассы, текстильные нити, хлопчатобумажные ткани, трикотажные полотна машинного или ручного вязания, готовые изделия из текстиля, строительные материалы, железо и сталь, бытовое оборудование из недорогих металлов, офисное оборудование, машины для автоматической обработки данных, телекоммуникационное оборудование, сантехника, осветительные приборы, товары для путешествий, женская одежда, оптические приборы. В основе

китайского импорта из стран БРИКС лежат сахар, патока и мед, масло семян и плодов масличных культур, телеприемники, офисное оборудование, телекоммуникационное оборудование, свинец и чугун, серебро, платина, немонетарное золото. Доля импорта этих товаров из стран БРИКС стабильно превышает 50% . Также немалое значение имеет импорт товаров из следующих категорий: фруктовые и овощные соки, чай и мате, табачные изделия, хлопок,камень, песок и гравий , текстильные нити.Ключевыми товарами для южноафриканского импорта из стран БРИКС являются морепродукты, пшеница, рис, овощи, фруктовые и овощные соки, специи, табачные изделия, синтетический каучук, шелк, кокс и уголь, остаточные продукты переработки нефти, удобрения, кожа, изделия из резины, переработанная древесина, хлопчатобумажные ткани, керамические изделия, проволока из железа или стали, недрагоценные металлы, офисное оборудование, радио и телеприемники, телекоммуникационное оборудование, быстровозводимые здания, мебель, детские коляски, игрушки, игры и спортивные товары, аксессуары для одежды из текстильных тканей.

Рассмотрим те категории товаров, которые страны участницы группировки наиболее активно поставляют на внутренний рынок. Основные позиции бразильского экспорта: мясо, особенно мясо крупного рогатого скота, масло и прочая молочная продукция, сахар, патока и мед, овощи,масло семян и плодов масличных культур,лесоматериалы, шелк,железные руды и концентраты, никелевые руды, нефтяные масла, растительные масла и жиры, цинк, оптические изделия. Основные позиции российского экспорта: рыба, табачные изделия, переработанное дерево, растительные текстильные волокна, шерсть, никелевые руды, бурый уголь и торф, руды и концентраты цветных металлов, удобрения,машины для автоматической обработки данных, телекоммуникационное оборудование. Основные позиции индийского экспорта: шелк, хлопок, растительные текстильные волокна, камень, песок и гравий, сера и необожженный железный колчедан, железная руда и концентраты, алюминиевая руда и концентраты, растительные жиры, медь. Основные позиции китайского экспорта: шелк, никелевые руды, кокс и уголь, остаточные

продукты переработки нефти. Основные позиции южноафриканского экспорта: шкуры, макулатура, железные руды и концентраты, руды и концентраты цветных металлов, уголь.

По перечисленным выше категориям товаров страны БРИКС являются ключевыми торговыми партнерами. Торговля по данным позициям активно развивалась в течение всего существования группировки, увеличивались как объемы товарооборота, так и экспортные и импортные доли стран БРИКС на рынках стран партнеров по группировке.

Реализация экономических интересов РФ в развитии взаимной торговли со странами БРИКС

Если рассматривать страны БРИКС как отдельных акторов международной торговли, все они, за исключением Китая, не являются ключевыми торговыми партнерами Российской Федерации. Тем не менее взаимная торговля с группировкой в целом позволяет реализовать целый ряд российских экономических интересов.

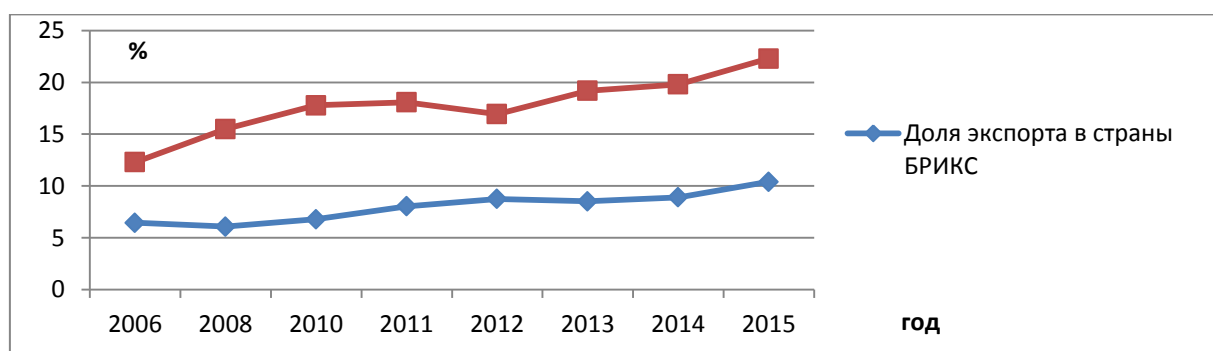


Рисунок 8. Доля российского экспорта в страны БРИКС и российского импорта из стран БРИКС.

Источник: составлено автором по материалам <http://www.trademap.org/Index.aspx>

График отчетливо демонстрирует, что торговое взаимодействие России с партнерами по БРИКС укреплялось со дня основания группировки до настоящего времени. В 2015 г. российский экспорт в страны БРИКС составил 34

906 млн. долл. США, превысив 10% от всего экспорта, а импортная доля из стран БРИКС превысила 22%.

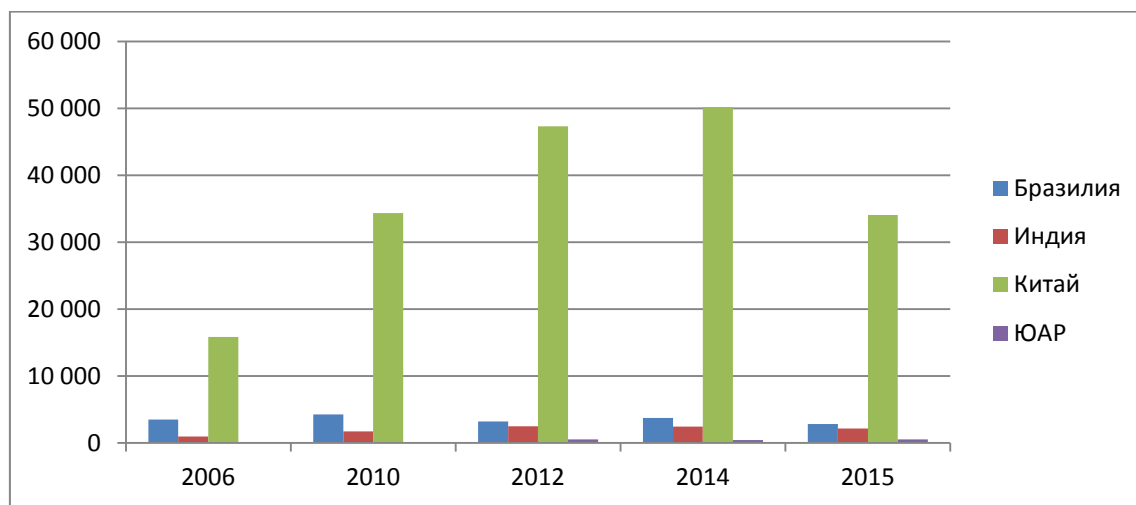


Рисунок 9. Импорт РФ из стран БРИКС

Источник: составлено автором по материалам

<http://www.trademap.org/Index.aspx>

Импорт Российской Федерации из стран БРИКС неуклонно растет. Так в 2015 г. импорт составил 39 656 млн. долл. США это больше, чем пятая часть от всего объема российского импорта. Основные категории товаров, импортируемые РФ из данных стран: мясная продукция, готовые изделия из текстиля, изделия из цветных металлов, детские товары, обувь, мужская и женская одежда, телекоммуникационное оборудование.

На протяжении многих лет главным экспортером является Китай, на импорт из этой страны приходится порядка 90% от импорта из всех стран БРИКС и примерно 18% от всего импорта РФ. Также в последние годы активно набирает обороты импорт из стран Латинской Америки, в частности из Бразилии. Например, Бразилия экспортирует в Россию мяса и пищевых мясных субпродуктов на 1483 млн. долл. США, что составляет примерно половину российского импорта этих товарных позиций. Индия является одним из ключевых поставщиков медикаментов на российский рынок. Кроме этого поставки кофе, сахара и кондитерских изделий из сахара, а так же табака из Индии и Бразилии являются ключевыми для российского рынка. Российский импорт из ЮАР является самым незначительным по сравнению с остальными

странами-участницами БРИКС. Основная товарная категория, поставляемая в РФ - съедобные фрукты.

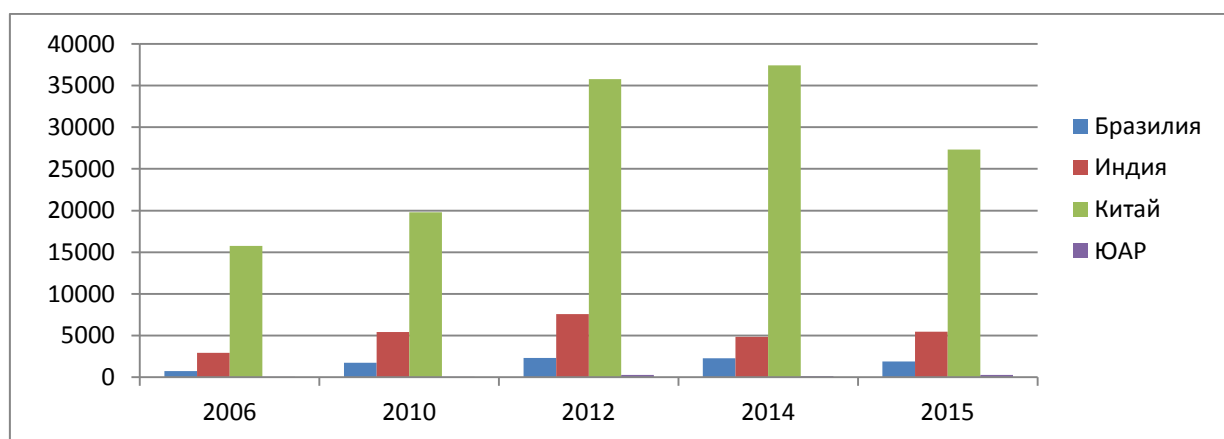


Рисунок 10. Экспорт РФ в страны БРИКС

Источник: составлено автором по материалам

<http://www.trademap.org/Index.aspx>

Показатели экспорта Российской Федерации в страны БРИКС не такие впечатляющие. С начала создания группировки российский экспорт возрастал, хотя и медленными темпами. Доля российского экспорта в четверку партнеров по БРИКС в 2015 г. достигает немногим больше 10%. Для сравнения экспортная доля в близлежащую Беларусь составила примерно 3% в этот же год, 4,2 % для Японии, а в страны ЕС порядка 46%.

Почти весь российский экспорт в страны БРИКС приходится на минеральное топливо, нефть и продукты ее переработки, в основном в Китай. Кроме этого наблюдаются значительные поставки удобрений из России в Бразилию и Индию, российских изделий из древесины и древесного угля в Китай, а так же злаков в ЮАР. Доля этих товарных позиций в структуре российского экспорта превышает 2,5%, при этом в страны БРИКС экспортируется примерно третья часть. Экспорт остальных товарных позиций крайне незначителен и не имеет потенциала для увеличения.

Для ответа на вопрос, реализуются ли экономические интересы России посредством активного участия в торговле с партнерами по БРИКС, сравним ее торговлю со странами БРИКС с торговлей с Европейским Союзом, основным

экономическим партнером Российской Федерации. Также рассмотрим торговлю РФ в рамках Евразийского экономического союза.

Уже многие годы Европейский Союз является крупнейшим торговым партнером Российской Федерации. Товарооборот между ЕС и РФ за 2013 г. составил 386273 млн. долл. США, почти 46% от всего российского товарооборота. Однако в период обостренной политической ситуации страны БРИКС могут представлять собой "подушку безопасности" для внешней торговли РФ. Так, в 2014 г. российский товарооборот сократился на 7%, в частности из-за сокращения торговли со странами ЕС, а в 2015г. падения товарооборота составило более 30%. Торговля с партнерами по БРИКС тоже показала небольшой упадок, однако, ее доля в российском товарообороте постепенно продолжает увеличиваться.

Долгие годы шла работа по созданию Евразийского экономического союза, договор о создании которого был подписан в начале 2015 года. Некоторые аналитики полагают, что создание ЕАЭС может существенно помочь реализации торговых интересов РФ. Возможно, это так, тем не менее, очевидно, что торговля со странами БРИКС занимает более значимую роль в российском товарообороте. Для сравнения, в 2006 г., доля стран, которые сегодня входят в ЕАЭС и доля стран БРИКС в российском товарообороте, была примерно одинакова - 7-8% от всего товарооборота. Однако к 2015 г. объемы торговли со странами БРИКС значительно увеличились, как увеличилась и их доля в российском товарообороте, а торговля со странами ЕАЭС практически не изменилась.

Очевидно, что взаимная торговля с партнерами по БРИКС занимает далеко не последнее место в товарообороте Российской Федерации, помогая реализовывать ее экономические интересы. Страны-участницы группировки предоставляют важные, порою безальтернативные, товары для российских потребителей, а также являются значимыми рынками сбыта отечественной продукции и сырья. Однако, учитывая обстановку на политической арене, на данном этапе не стоит переоценивать роль взаимной торговли для России и говорить о ее переориентации на страны БРИКС.

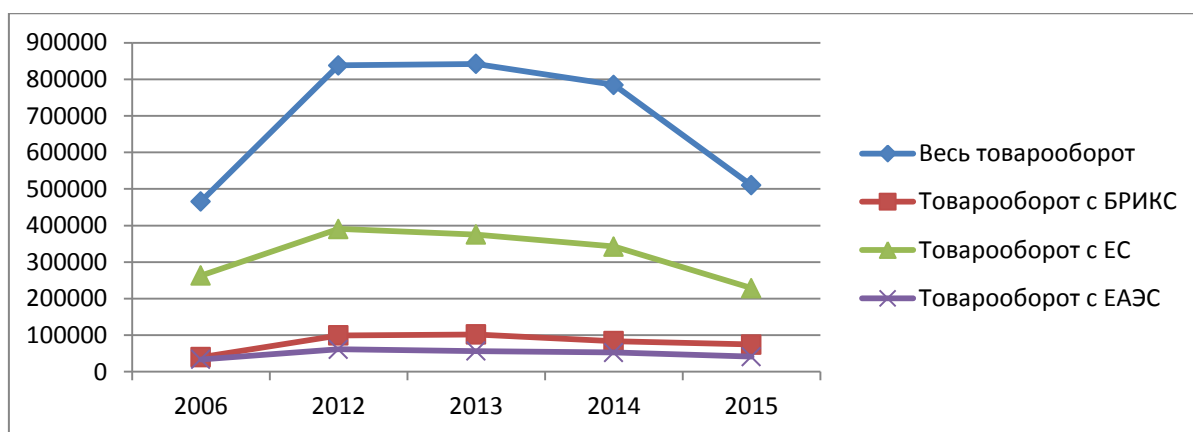


Рисунок 11. Доля стран БРИКС, ЕС и ЕАЭС в российском товарообороте.

Источник: составлено автором по материалам

<http://www.trademap.org/Index.aspx>

Возможные сценарии развития взаимной торговли

Как будет развиваться взаимная торговля стран БРИКС в дальнейшем?

Учитывая политические и экономические реалии современного мира, невозможно ответить на этот вопрос однозначно. Существуют различные точки зрения по данному вопросу. Обобщив идеи, лежащие в основе различных взглядов, можно выделить два наиболее вероятных сценария развития взаимной торговли: позитивный и негативный. Автор данной работы склоняется к негативному исходу, однако не отрицает вероятность позитивного.

С одной стороны, за более чем десятилетний период существования группировки не было реализовано каких-либо реальных действий, нацеленных на либерализацию и взаимное развитие внутригрупповой торговли. Ведутся переговоры по поводу заключения зоны свободной торговли между Россией и Китаем, а также между Россией и Индией. Однако пока имеются сопротивления, и нет однозначного направления внешнеэкономической политики на создание зоны свободной торговли, от части из-за опасения российского руководства, что отечественные производители не смогут бороться с конкурирующими предложениями из Китая, и китайские товары полностью поглотят российский рынок. Что касается создания зоны свободной торговли с Индией, то, по словам первого заместителя министра экономического развития ЕАЭС А. Лихачева,

"выйти на заключение договора ЕАЭС с Индией можно было бы в течение полутора-двух лет."⁵⁷, но на данном этапе говорить об этом еще рано.

Многие эксперты полагают, что ключевым фактором основания группировки БРИКС являлась цель создания некоего противовеса западной коалиции. Таким образом, реализация скорее не экономических, но политические интересов превалируют в причинах укрепления кооперации стран. Развитие взаимной торговли не входит в список стратегических задач, на реализацию которого направлены совместные усилия стран. Об этом свидетельствует и тот факт, что товарооборот внутри группировки активно возрастал вплоть до 2012 года, однако торговля с остальным миром развивалась примерно такими же темпами. С 2012 же по 2014 года товарооборот почти не изменился, а в 2015 г. даже немного сократился. Возможно, страны уже достигли определенного предела развития взаимной торговли и ее дальнейшее усиление не соответствует их национальным интересам по различным причинам. Наиболее вовлечены во внутригрупповую торговлю ЮАР и Бразилия, но из всех стран участниц эти государства наименее развиты и получают наибольшую пользу от взаимной торговли, а вот российское и индийское руководство может вполне не без оснований опасаться экспансии китайских товаров, представляющей опасность для внутренних производителей.

С другой стороны, можно представить себе другой сюжет развития взаимной торговли стран БРИКС, связанный с переориентированием российских поставщиков энергоресурсов на китайский и индийский рынок. Доля минерального топлива, нефти и продуктов их перегонки и битуминозных веществ составляет львиную долю российского экспорта: варьируясь от 69,6% в 2012 г. и возрастая до 74,2% к 2014 г. В 2015 г. наблюдалось резкое падение российского экспорта, также и доля нефти и нефтепродуктов сократилась до 65,1% от всего объема российского экспорта.

⁵⁷Зубков И. // Электронный ресурс "Российская Газета" - <http://rg.ru/2015/12/24/zct-site-anons.html>

Важно, что в этот же промежуток времени непрерывно увеличивалась доля поставок нефти в Китай и Индию. В случае с Китаем, к 2015 г. десятая часть российской нефти и нефтепродуктов поставлялась в эту страну. В 2012 г. Российская Федерация экспортировала нефти и нефтепродуктов на 368,8 млн. долл. США, из них поставки на 24,9 млн. были организованы в Китай. И хотя объемы экспорта в Китай в 2015 г. сократились более чем на 8 млн. долл. США, по сравнению с 2012 г., экспортная доля возросла с 6,75 % до 10,5%. Экспорт России в Индию намного скромнее как в целом, так и минерального топлива, нефти и продуктов их перегонки и битуминозных веществ в частности. Причем наблюдается сокращение экспорта по большинству товарных позиций. Так, если в 2012г. Россия поставляла в Индию товаров на 7,566 млн. долл. США, то к 2015 г. это значение просело до 5,454 млн. Однако на протяжении рассматриваемого периода неуклонно возрастали поставки нефти и нефтепродуктов. Сами объемы поставок в Индию пока что незначительны и едва ли составят 0,2% от всего российского экспорта нефти и нефтепродуктов, однако они существенно увеличиваются из года в год, что особенно значимо в период падения экспорта российских энергоносителей.

Исходя из этого, можно предположить, что данные партнеры по БРИКС будут налаживать взаимодействие в сфере внутригрупповой торговли энергоресурсами, что даст новый толчок взаимной торговле. По мнению некоторых экспертов, для этого имеются все предпосылки. Помимо этого, новым стимулом для развития внутригрупповой торговли может послужить расширения группировки. После присоединения ЮАР в 2011 г., лидеры БРИКС взяли паузу, и в ближайшее время присоединение новых участников не планируется, однако, такой сценарий не исключен в долгосрочной перспективе. Тем более, что некоторые страны, такие как Индонезия, Аргентина, Египет, Бангладеш и Турция проявляют заинтересованность и при благоприятном стечении обстоятельств готовы приступить к переговорам по присоединению к группировке. В таком случае появление новых игроков может существенно спровоцировать усиление внутригрупповой торговли.

Заключение

Страны-участницы группировки имеют широкий ряд торговых партнеров, как в Северной и Южной Америке, так и в Европе, Азии и Африке. Структуры экспорта стран БРИКС существенно отличаются друг от друга, что обуславливается географическими и климатическими факторами, а также различным уровнем развития стран. Поэтому перечень товаров, на экспорте которых специализируются страны БРИКС, включает в себя многие позиции: от нефти и минерального топлива до мяса, драгоценных камней и съедобных фруктов. В структурах импорта наблюдаются некоторые схожие черты. Так ядерные реакторы, оптические аппараты, инструменты и средства наземного транспорта и их принадлежности являются ключевыми товарными позициями для импорта всех стран, входящих в группировку.

При этом взаимная торговля, проводимая странами между собой, играет довольно значимую роль в товарооборотах стран-участниц. Ее доля варьируется от 10 до 22 % от всего товарооборота для отдельных стран. Важно отметить, что в последние годы в торговле стран БРИКС стали возникать новые тренды. Страны активно вовлечены в процесс создания глобальных цепочек добавленной стоимости, что ведет к усилению взаимозависимости от реализации взаимной торговли. Более того, предлагаются различные планы действий для развития электронной торговли между странами БРИКС.

Взаимная торговля со странами БРИКС играет важную роль и для Российской Федерации. Китай является одним из главных поставщиков обуви и одежды, а также электрического оборудования и детских товаров на российский рынок. Индия и Бразилия имеют ключевую долю в российском импорте кофе, мяса, табака и фармацевтических товаров, а ЮАР занимает высокие позиции на российском рынке съедобных фруктов. В целом, российский импорт из стран БРИКС растет с каждым годом, его доля составляет примерно 22% от всего импорта Российской Федерации. Основу российского экспорта в страны БРИКС составляют минеральное топливо, удобрения и изделия из древесины и древесный уголь. При этом больше половины экспорта в страны БРИКС - это поставки нефти и нефтепродуктов в Китай. В целом, можно сделать вывод, что

Российская Федерация не экспортоориентирована на страны БРИКС, хотя ее экспортная доля в эти страны составляет примерно 10% от всего экспорта.

В течении существования группировки взаимная торговля набирала обороты и возрастала из года в год. Однако необходимо отметить, что это происходило на фоне роста внешней торговли стран участниц не только с партнерами по БРИКС, но и с другими акторами международных экономических отношений. В итоге, доля взаимной торговли в общем товарообороте увеличилась крайне незначительно.

В последнее время выделяются несколько возможных сценариев развития взаимной торговли стран БРИКС. Некоторые экономисты склонны полагать, что экономические связи внутри группировки сильно переоценены, и в ближайшем будущем их ждет упадок. Другие рассматривают вариант возможного переориентирования российских поставщиков энергоресурсов на Индию и Китай, что дает новый стимул к развитию взаимной торговли.

Автор данной работы придерживается мнения, что развитие торговли стран БРИКС внутри группировки уже достигло своего предела. Торговые отношения между странами играют далеко не последнюю роль для экономик стран-участниц, поэтому не стоит ожидать их ослабления. При этом особого потенциала для их усиленного развития и вывода на принципиально новый уровень также не наблюдается.

Список использованной литературы:

1. Документы саммитов БРИКС. URL: <http://www.brics.mid.ru/brics.nsf/WEBdocBric>
2. Стратегия развития экономического партнерства стран БРИКС. г.Уфа, Российская Федерация, 09 июля 2015 года. URL: http://www.brics.mid.ru/bdomp/brics.nsf/Ufa_partnershipstrategy_rus.pdf
3. Уфимская декларация.г. Уфа, Российская Федерация, 9 июля 2015 года. URL: http://www.brics.mid.ru/bdomp/brics.nsf/Ufa_Declaration_rus.pdf
4. Форталезская декларация. г.Форталеза, Бразилия, 15 июля 2014 года. URL:<http://www.brics.mid.ru/brics.nsf/WEBdocBric/C9903DE836DEDC0244257D17002A789F>
5. Хейфец Б. А. Россия и БРИКС. Новые возможности для взаимных инвестиций: Монография. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2014. - 220 с. URL: <http://docplayer.ru/282812-Rossiia-i-briks-novye-vozmozhnosti-dlya-vzaimnyh-investiciy.html>

6. Бородин К.Г. Теории международной торговли и торговая политика // Внешнеэкономический бюллетень. 2006. №1. URL: [http://www.rfej.ru/rvv/id/2bc704/\\$file/9-18.pdf](http://www.rfej.ru/rvv/id/2bc704/$file/9-18.pdf)
7. Григорьев Л.М., Морозкина А.К. БРИКС: экономики разные, проблемы общие // Россия в глобальной политике. 2013. №2. URL: <http://www.globalaffairs.ru/number/Экономики-разные--problemy-obschie-15948>
8. Изотов Д.А. Эффекты торговой либерализации стран БРИКС. // Страны БРИКС: Стратегии развития и механизмы взаимодействия и сотрудничества в изменяющемся мире. М.: ИНИОН РАН, 2016. URL: http://ukros.ru/wpcontent/uploads/2016/04/%D0%91%D0%A0%D0%98%D0%9A%D0%A1_2016_22_%D0%BC%D0%B0%D1%80%D1%82%D0%B0.pdf
9. Каймашникова Е.А. Экономический потенциал стран БРИКС как основа развития глобальной экономики. // Свежий взгляд. 2013. №6. URL: http://mgimo.ru/files2/y01_2014/246820/Zak41_SV6_4WEB.pdf
10. КостаЛазота Л.А. Регламентация внешнеторговой деятельности стран БРИКС: перспективы сближения подходов. // Свежий взгляд. 2013. №6. URL: http://mgimo.ru/files2/y01_2014/246820/Zak41_SV6_4WEB.pdf
11. Мартынов Б. БРИКС заря новой эры или business as usual? // Индекс безопасности. 2011. № 3 (98). С. 161–168.
12. Мешкова Т.А., Моисеичев Е.Я. Мешкова Т.А., Моисеичев Е.Я. Мировые тенденции развития глобальных цепочек создания добавленной стоимости и участие в них России. // Вестник Финансового университета. 2015. №1. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/mirovye-tendentsii-razvitiya-globalnyh-tsepochek-sozdaniya-dobavlennoy-stoimosti-i-uchastie-v-nih-rossii>
13. МЭР: Зона свободной торговли с Индией заработает с 2020 года // RG.RU URL: <http://rg.ru/2015/12/24/zct-site-anons.html> (дата обращения: 13.04.2016).
14. Пономаренко А. Н., Мурадов К. Ю. Новая статистика движения добавленной стоимости в международной торговле // Экономический журнал Высшей школы экономики. 2014. №1. URL: <https://publications.hse.ru/articles/127148201>
15. Рогатных Е.Б. Новая статистика движения добавленной стоимости в международной торговле // Возможные направления сотрудничества стран БРИКС в период председательства России в 2015 году. 2014. №12. URL: [http://www.rfej.ru/rvv/id/80048029C/\\$file/34-43.pdf](http://www.rfej.ru/rvv/id/80048029C/$file/34-43.pdf)
16. Филиппова И.А. Организация международной торговли: Учебное пособие. г. Ульяновск: УлГТУ, 2002. URL: <http://venec.ulstu.ru/lib/2002/Fillipova.pdf>
17. Banga R. Measuring value in global value chains // UNCTAD. BACKGROUND PAPER NO. RVC-8. 2013. URL: http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/ecidc2013misc1_bp8.pdf
18. BRICS Joint Statistical Publication: 2015; Brazil, Russia, India, China, South Africa/Rosstat. – М.: «Statistics of Russia», 2015. – 235 p. URL: http://www.gks.ru/free_doc/doc_2015/BRICS_ENG.pdf
19. Chatterjee B., Jena P.C., Singh S. Intra-BRICS Trade & Its Implications for India. // Discussion Paper. 2014. URL: http://www.cuts-citee.org/pdf/Intra-BRICS_Trade_and_its_Implications_for_India.pdf

20. De Castro T. Trade among BRICS countries: Changes towards closer cooperation? // Central European Review of Economic Issues . 2013. №16. URL: <https://dspace.vsb.cz/bitstream/handle/10084/101655/de-castro-2013-16-3-131.pdf?sequence=1>
21. Goldman Sachs. 2005. How Solid are the BRICS? Global Economics Paper No. 134. December 2005
22. Krugman P.R., Obstfeld. M., Melitz M.J. International Economics: Theory & Policy. 9 изд. New York: Addison-Wesley, 2012. 736 с. URL: http://dl1.cuni.cz/pluginfile.php/265896/mod_resource/content/1/Krugman%2C%20Obstfeld_International%20Economics.pdf
23. Rodrik, D. What the World Needs from the BRICS. Project Syndicate, April 10, 2013, as cited in Steunkel, O. (2013) Institutionalizing South-South Cooperation
24. Saran.S. , Singh A.S. A long term vision for BRICS. URL: <http://www.bricsforum.com/wp-content/uploads/2013/09/long-term-vision-for-BRICS1.pdf>
25. Sharma G. Regionalism and BRICS: Understanding BRICS' Trade Policy Agenda in the Era of Growing Regional Trade Agreements. // Jindal Global Law Review. April 2014. №Volume 5, Issue 1.URL: <http://www.jgls.edu.in/JindalGlobalLawReview/pdf2/8.pdf>
26. Wilson D., Purushothaman R. Dreaming with BRICS: The Path to 2050, Goldman Sachs Global Economics, Paper No. 99, October 2013.
27. OECD Statistics. URL: http://stats.oecd.org/BrandedView.aspx?oecd_bv_id=tiva-data-en&doi=data-00648-en#
28. Trade Statistics, UN. URL: <http://comtrade.un.org/data/>.<http://unctadstat.unctad.org/>

Интервью с экспертом



<https://www.facebook.com/groups/rosinant/>

https://vk.com/espanol_club_rosinante

<https://www.instagram.com/esclubrosinante/>

https://twitter.com/Rosin_ante

esclubrosinante@gmail.com

Мы встретились с руководителем проекта Испанский клуб ES Club “Rosín ante” Ириной Шубиной и попросили ее рассказать об этом уникальном некоммерческом проекте.

- Ирина, а почему именно испанский язык?

- Начну немного издалека. По основному образованию я юрист, выпускница Московской государственной юридической академии. Вся моя трудовая биография-это скучнейшие записи в трудовой книжке о работе адвокатом и начальником юридических департаментов. Пришлось какую-то часть жизни посвятить семейному ремеслу. Кроме того, специфика адвокатской работы по уголовным делам, потребовала более глубоких знаний в психологической сфере, поэтому красный диплом с записью «социальный психолог», «преподаватель психологии» тоже присутствует в моей анкете.

В какой-то момент пришло понимание, что на юриспруденцию отдано более чем достаточно времени. Для таких, как я даже придумали название — дауншифтеры, то есть те, кто сознательно отказался от высокой должности и приличной зарплаты в пользу занятия любимым делом. И я решила, что пора позволить себе посвятить время двум моим большим страстям - иностранным языкам и живописи. В свое время я закончила Институт Сервантеса в Москве на уровне С2. И периодически ездила в Испанию поддерживать уровень языка в различных школах и регионах страны. После того, как я оставила работу, я уехала сначала в Испанию, готовиться к международному экзамену по испанскому языку. А потом и в Латинскую Америку. Исколесила Аргентину, Чили, Уругвай, при этом не просто путешествовала, а продолжала учиться. В каждой стране я осваивала специальные курсы - культурологические, особенности диалектов, исторические. Но в результате вернулась в Москву и поступила в Суриковку, чтобы более системно изучать живописную технику. Но испанский язык всегда оставался со мной. В

Москве не так много мест, где можно реализовать свои потребности в общении на любимом языке, спасали испаноговорящие друзья по скайпу, фильмы, книги на испанском. А мне хотелось чего-то большего.

- Как родилась идея о создании испанского клуба?

- Совершенно случайно, но я верю, что ничего случайно в жизни не происходит. То, что должно произойти, рано или поздно произойдет. Было так. В Немецком театре мы репетировали Шиллера в одной компании с организатором немецкого разговорного клуба Deutsch Termin Михаилом Васильевым, и он, между прочим, предложил мне сделать испанский разговорный клуб, по примеру немецкого. Я согласилась, не раздумывая, и с энтузиазмом взялась за дело. Так, 15 марта 2016 года состоялась первая встреча разговорного клуба Habla club “Rosín ante”. Так я попала в компанию единомышленников, объединенных в Союз бесплатных разговорных клубов «Language Meetings».



Начиная с первой встречи и до настоящего времени, каждый вечер вторника Habla club “Rosín ante” приглашает на свои встречи испанистов. На каждую встречу мы заявляем тему для дискуссии и анонсируем ее на наших страницах в Facebook, VK, Instagram, Twitter. Однако замечу, что даже если разговор уходит от темы, а это происходит не редко, особенно при общении с нашими испанскими или латиноамериканскими друзьями, ничего особенного, строгого формата встреч у разговорного клуба нет.

- У клуба необычное название – ES Club “Rosín ante”. Что оно означает?

- А, это очень интересно. Два слова, из которых состоит название буквально обозначают: “rosín” - кляча, “ante” - раньше, до. То есть тот, кто был клячей раньше, до. Но до чего? Я приведу перевод отрывка из бессмертного произведения Мигеля де Сервантеса Сааведра. «Несколько дней раздумывал он, как её назвать, ибо, говорил он себе, коню столь доблестного рыцаря, да ещё такому доброму коню, нельзя не дать какого-нибудь достойного имени. Наш идальго твердо держался того мнения, что если произошла перемена в положении хозяина, то и конь должен переменить имя и получить новое, славное и громкое, соответствующее новому сану и новому поприщу хозяина; вот он и старался найти такое, которое само показывало бы, что представлял собой этот конь до того, как стал конём

странствующего рыцаря, и что он собой представляет теперь; итак, он долго придумывал разные имена, роясь в памяти и напрягая воображение, — отвергал, отметал, переделывал, пускал насмарку, сызнова принимался составлять, — и в конце концов остановился на Росинанте, имени, по его мнению, благородном и звучном, поясняящем, что прежде конь этот был обыкновенной клячей, ныне же, опередив всех остальных, стал первой клячей в мире.» Это метафора. Человек, далекий от испанского языка, от этого огромного мира — человек обедненный, своего рода кляча, но после встречи со своим рыцарем, идальго, Кихотом — испанским языком, он перерождается, становится благородным конем благородного рыцаря.

- Но разговорный клуб “Rosín ante” – это ведь только одно из направлений ES Club “Rosín ante”?

- Совершенно верно. Следующей моей идеей было создание групп по изучению испанского языка. На том же принципе безвозмездности. Моя гордость и моя боль — языковая школа ES Cuela “Rosín ante”. В апреле 2016 года мне удалось найти учебное помещение и я открыла первую группу начального уровня A1.1. Представьте, я дала анонс об открытии группы вечером, утром она была уже сформирована. И потом еще неделями люди мне писали и спрашивали о вакантных местах. В конце мая мы успешно завершили 48 академических часов учебы, и состоялся первый выпуск нашей школы. К сожалению, продолжить сотрудничество с организацией, предоставившей нам помещение для учебы, не удалось.



В связи с отсутствием подходящего для занятий помещения, но понимая, как необходимо продолжать обучение, в октябре я организовала минигруппу уровня А 1.2 . И скоро состоится успешный выпуск и второй группы. Последние месяцы я провожу в бесконечных переписках и переговорах с

разными социальными и культурными организациями по поводу помещения под бесплатные занятия испанским языком.

- Вы упоминали про киноклуб. А это что?

- Это киноклуб Cine club “Rosín ante”. Очень интересный проект мы сделали совместно с легендарным «Меридианом» (от ред. Центр культуры и искусства «Меридиан») - «Дискуссионный клуб «Cinearte: hablando de cine». В лице руководителя PR-отдела Ксении Пучковой мы встретили истинного испаниста, бескорыстного человека, проникшегося идеей киноклуба. Мы очень благодарны Ксении за поддержку, этот совместный проект стал во многом возможен благодаря ей. Для киноклуба мы выбираем самый известный, культовый фильм одной из стран Латинской Америки или Испании, и делаем его темой нашей встречи. Каждую вторую субботу месяца мы организуем полноценный дискуссионный клуб, в котором я представляю картину, рассказываю об эпохе и событиях, происходящих в фильме, о процессе создания фильма, режиссере, актерском составе. Мы подробно разбираем сложную и диалектическую лексику и грамматические конструкции, смотрим фильм и после просмотра обсуждаем

различные темы, затрагиваемые в фильме.



Помимо узконаправленной задачи — расширение словарного запаса, улучшения уровня свободной речи, эти встречи выполняют еще и общеобразовательную функцию. Например, на просмотре знаменитой чилийской ленты «Мачука», из тридцати человек только двое знали имя легендарного

чилийского певца, жертвы военной хунты Виктора Хара. И меньше половины участников смогли немного восстановить в памяти события 11 сентября 1973 года. Это недопустимо. Каждый образованный человек, а тем более испанист, обязан знать, какие страшные события разворачивались совсем недавно в Латинской Америке, и помнить о них.

- Мы видели на странице клуба в одной из социальных сетей фотографии, сделанные на ВДНХ. Вы совершаете совместные прогулки по Москве?

- Да, этой осенью я решила с Paseo club “Rosín ante” начать гулять по Москве по-испански. Мы стараемся минимум раз в месяц проводить экскурсии по интересным местам. Такие прогулки интересны не только изучающим язык, но и

испаноговорящим ребятам, учащимся или работающим здесь. Многие, прожив месяцы в Москве, так и не увидели до конца всех достопримечательностей столицы. В этом направлении тоже непочатый край работы. К сожалению, сейчас, зимой, активность Paseo club снизилась, наши испанские и латиноамериканские друзья очень мерзнут во время таких прогулок. А вот, например, в мае мы планируем совместную поездку в Питер.

- *Но, как я понимаю, этими направлениями испанский клуб не исчерпывается?*

- Конечно, нет! Планов море. Я давно вынашиваю идею если не театральной студии, то, хотя бы для начала, проведение тематических испанских литературно-музыкальных вечеров. Даже тема первого вечера уже есть. Сейчас как раз я веду переговоры о репетиционной базе и помещения для проведения вечера, а также об участии профессионального актера для постановки номеров.

Среди наших постоянных членов клуба есть профессиональный шеф. И до его отъезда на учебу в Испанию мы очень хотим сделать кулинарный мастер-класс на испанском языке.

А вообще любые интересные идеи со стороны получают поддержку в моем лице.

- *Но на все эти проекты требуется огромное количество времени. Как Вам все это удается?*

- С большим трудом (смеется). На самом деле, время — это то, чего мне не хватает. Проект отнимает практически все время. Поднимать любую идею «с нуля» это непростая задача, а развивать проект при отсутствии какой бы то ни было финансовой поддержки - это вдвойне непросто. Конечно, все держится исключительно на инициативе, самоотверженности и бесконечной любви к испанскому языку, культуре, искусству. И на помощи членов клуба. Одни помогают проводить мероприятия, осуществляют профессиональную фото- и видеосъемку, другие помогают пополнять материально-техническую базу. У нас теперь есть и настольный испанский флажок, и большой флаг, привезенный из Мадрида нашей подругой Светланой Исаковой. Первую книгу на испанском языке в нашу библиотеку нам подарила заместитель генерального директора издательства «Захаров» Елена Летягина.

Я очень благодарна за информационную поддержку Вашему журналу и лично главному редактору Александру Ларионову!

- Удачи Вам в Вашем благородном деле.

- ¡Muchas gracias y hasta pronto!

Наши новости

Международная конференция Global Governance



2-3 декабря 2016 г. в НИУ ВШЭ состоялась 4-я международная конференция по глобальному управлению на тему «Global Governance – What is in the Smog?» Помимо ведущих российских специалистов по международной тематике - Караганова Сергея Александровича, Бордачева Тимофея Вячеславовича, Суслова Дмитрия Вячеславовича, Григорьева Леонида Марковича – в конференции приняли участие зарубежные эксперты из Бразилии, Индии, США, Великобритании и Канады.

Во второй день мероприятия состоялась студенческая конференция по различным аспектам глобального управления в области экономики, финансов, изменения климата и так далее. Среди студентов-участников была и PR-менеджер нашего журнала Наталия Клименко, высоко оценившая качество проведения этого мероприятия.

Надеемся, что таких конференций в НИУ ВШЭ и других университетах будет всё больше, ведь они – прекрасная площадка для обмена мнениями!

Конференция о развития КНР в Humboldt University



Главный редактор журнала МИР принял участие в конференции по теме развития Китая в университете имени Гумбольда. Одним из вопросов конференции было повышение осведомленности международного сообщества о развитии КНР. Также, была отмечена необходимость проведения работы по расширению объемов исследований, обсуждений возможностей достижения устойчивого экономического роста с учетом комбинирования социалистической и рыночной модели экономики.

Стратегическая встреча Диалога + в Берлине



С 18 по 20 ноября в Берлине прошли стратегические выходные молодежной организации Диалог+. Участники встречи обсудили перспективы развития экономических отношений между Россией и Германией, обменялись мнениями по вопросам, мешающим развитию указанных отношений. Для участия во встрече были приглашены эксперты как со стороны российского, так и немецкого сообщества.

Вечером участники встречи приняли участие в российско-немецкой ночи. Указанная ночь позволила обменяться контактами между российскими и немецкими участниками. Коллектив журнала МИР рекомендует студентам НИУ ВШЭ активно принимать участие в деятельности Диалога+.

Наши партнеры



РЕ

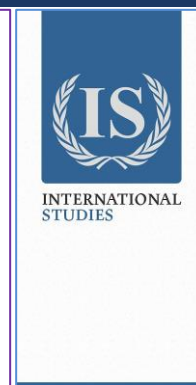
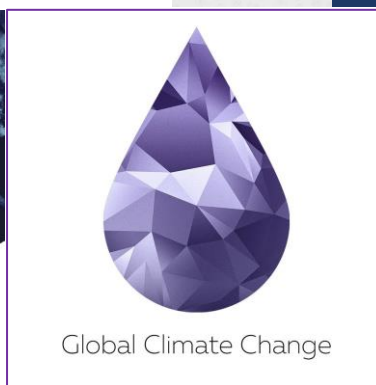


dialog e.V.

диалог +

Vereinigung deutscher
und russischer Ökonomen

Ассоциация экономистов
России и Германии



Приглашение к публикации

Приглашаем студентов к публикации на страницах журнала статей, а также других научных работ различных жанров: рецензий, обзоров, комментариев, соответствующих тематике и разделам издания.

Редакция журнала публикует оригинальные материалы, способные стать основой для дальнейших разработок, внести вклад в теорию и практику, отражающую тематику издания.

Требования к публикуемым материалам:

УДК 336.71⁵⁸



Журнал Международных исследований развития (МИР)

Источник: global.hse.ru⁵⁹

Полное название статьи (выделено жирным цветом)

The full name of the article in English

Иванов Иван Иванович

Ivanov Ivan Ivanovich

Национальный исследовательский университет

«Высшая школа экономики»,

Департамент мировой экономики

National Research University

Higher School of Economics (HSE),

School of world economy

ivanov@yandex.ru

т. +7965353243*

⁵⁸ Классификатор УДК выбирается на сайте в зависимости от темы статьи

⁵⁹ Картинка, иллюстрирующая ситуацию, описанную в статье

Аннотация

Текст аннотации

Abstract

The text of abstract

Ключевые слова⁶⁰: БРИКС, экономический рост и т.д.

Keywords: BRICS, economic growth, etc.

Текст статьи (14 шрифт, 1,5 интервал)

Примеры оформления рисунка:

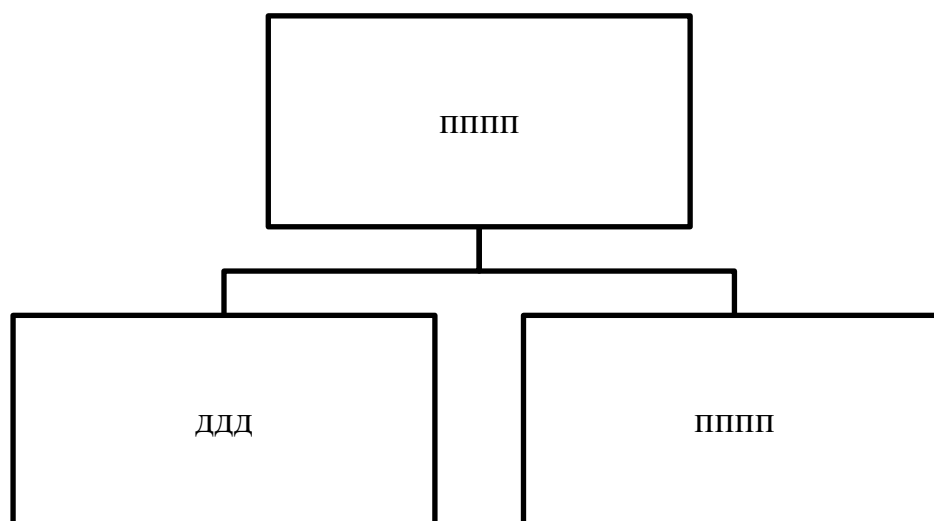


Рис. 2. Название рисунка

Источник:.....

Пример оформления таблиц

Таблица 1

Название таблицы

....					...	...
....	...	...			...	...
.....						

⁶⁰ обычно дают 5-6 ключевых слов

Источник: построена на основе

Заключение

Состоит обычно из 1-3 абзацев

Список литературы

Формируется в соответствии со стандартами ГОСТ

Требования к оформлению сносок и списка литературы

1. Ссылки на статьи и монографии даются в квадратных скобках с указанием номера источника в списке литературы, например [4];
2. Возможно создание обычных сносок, подразумевающих пояснение по тексту, а также сноски, которые не включаются в список литературы.

Примеры оформления книг:

Иванов Н. К. История Востока: Монография. – Москва: КазУЭФиМТ, 2015. – 254 с.

Пример оформления статьи на русском:

Иванов И. И. История экономики // Экономический вестник: теория и практика. – 2015. – № 28 (232). – С. 12–34.

Пример оформления статьи на английском:

Ivanov V.V. Risk-management in payment system. Journal of Financial Analysis, 2012, vol. 5, no 54, pp. 122–164.

Материалы для публикации следует направлять по электронному адресу:
global@hse.ru

Позиция авторов может не отражать позицию редакции журнала

Адрес: г. Москва, Москва, ул. Шаболовка, д. 28/11, стр. 2, оф. 322

Телефон: +7 (495) 772-95-90 *22228

Наш сайт: global.hse.ru

Наша страница: vk.com/hsemir

МОСКВА
2016



НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
"ВЫСШАЯ ШКОЛА ЭКОНОМИКИ"

